

内外兼修 铸炼优秀民警

——记许村派出所综合指挥室副主任孙亚玲

李武岐/文



“妈妈，你怎么还不回来？我的作业做不出来了，你赶紧回来帮我。”8月1日晚上9点多，正在值班的孙亚玲接到了六岁的女儿打来的电话，见妈妈一时半会还回不了家，小姑娘一下子就哭出了声。晚上十点半做完工作，再驱车40余分钟，回到海宁市区的家中，女儿早已进入了梦乡。

第二天早上六点半，孙亚玲又早早起床，草草吃了早餐，赶往距离市区30余公里的单位上班。从七月中旬开始，孙亚玲就没有休息过一天，晚上也常常加班到深夜，这样“白加黑”的工作节奏，对她而言早已是常态。

孙亚玲，33岁，海宁市公安局许村派出所综合指挥室副主任兼内勤。2006年8月参加公安工作，2011年调入许村派出所。“从警前想象警察是持枪缉拿坏人，英姿帅气，但实际上派出所不是轰轰烈烈的战场，而是要随时处理各种突发情况，调解纠纷，解困除危，要做的事情更加复杂。”孙亚玲说。

“亚玲，值班室的空调不能制冷了，现在像蒸笼一样，你赶紧找师傅来修。”2日一上班，电话就接二连三的打了过来。联系外单位维修空调、电脑，配钥匙，分发警服、接警装备；准备会议资料；陪走失多日的小男孩到医院体检，之后联系福利院

暂住；赶往海宁市局与治安大队沟通，商议户口办理事项；四点多回到派出所，正在整理考勤统计，又被安排现场处置群众纠纷……当天，忙得像陀螺一样的孙亚玲，回到家中又是十一点多！

“我的户口没了，前夫家跟娘家都没有，没有户口办不了身份证，以后社保也没法享受。”2014年春节刚过，徐大娘找到了许村派出所。1979年，时年24岁的徐某嫁给了邻村小伙张某，1986年两人婚姻破裂。三十出头的徐某前往江苏常熟打工，之后认识了当地人黄某，随后生活在了一起。2013年黄某家征地拆迁，徐某这才想起自己的户口还在前夫家，想去办身份证和黄某结婚。可是回到海宁，徐某发现前夫家早已没了她的户口，而当年结婚时她的户口已从娘家迁出。

孙亚玲了解情况后，立即展开调查。在海宁市档案局、徐某前夫所在村委会，孙亚玲调取了其户口证明、结婚登记、人口普查等原始材料，确认了她此前的身份信息。按照规定，必须确定徐某未在现在的丈夫家里落户。孙亚玲又和同事赶往常熟，调查黄某的户口情况。

材料固定后，徐某在哪里落户又成了问题。她已离开前夫家28年，两人早已没了联系，而娘家兄弟众多，意见不一。孙亚玲多次的上门工作，经耐心劝解，徐某的前夫和娘家终于达成协议，徐某在娘家落户。

“现在户口落实了，要去把结婚登记办了，再把社保办好，以后生活就有保障了。真心谢谢你跑前跑后的为我办户口，这下我心里终于踏实了。”结束了自己长达28年的“黑户”生涯后，徐大娘满怀感激。

嘉兴市场监管微资讯

@南湖市场监管

【南湖着力推进食品生产企业自控建设】近日，南湖区市场监管局举办形势分析活动，推进食品生产企业自控建设，全区72家食品及食品添加剂生产企业负责人参加会议。此次活动内容包括企业自控形势分析、食品安全法律法规及自控要求讲座培训、现场参观优秀企业及企业座谈交流，现场参观安排在“自控交流点”。与会企业表示要把此次培训交流中学到和感悟到的运用到实际管理中，确保切实落实企业主体责任。

@海盐市场监管

【百步开展食品安全培训进企业活动】近日，百步市场监管分局举行“送法进小微企业”活动，围绕《尚

德守法·共治共享食品安全》的主题，重点讲解了新旧《食品安全法》不同点、企业食堂现场检查中发现的问题及夏季高温食物中毒预防知识，倡导广大消费者注意夏季高温食品安全。

@嘉善市场监管

【天凝所取缔一非法销售窝点】有群众反映，连日来，每天早上五六时，就有七八个人在天凝镇洪溪社区某饭店大厅内开展“品酒会”，吸引了上百名老人前来“参会”。主办方通过赠送小礼品等手段，骗取老年人的信任，最终诱骗他们以高价购买产品，牟取非法利益。天凝所执法人员依法对该销售窝点予以了取缔，消除了不稳定隐患。

嘉兴检验检疫局帮扶企业获出口优惠

中韩自贸协定作为我国迄今覆盖领域最广、涉及贸易额超大的自贸协定，嘉兴地区出口产品大都进入了其关税优惠清单。嘉兴检验检疫局根据辖区企业出口产品特点，多举措助力重点企业提高该区域优惠政策的利用率。

在协定生效前，签证人员逐一到重点企业实地查看，对政策运用进行讲解与辅导，帮助企业了解产品在韩国的降税进程、减免幅度。因此，协定生效后，辖区出口企业申领踊跃。而且检验检疫局推出的扶持政策既“多”且“实”。

如辖区内的日本电产芝浦(浙江)有限公司生产的马达产品自中韩协定证书生效日起关税由原来的8%，分10年每年等比下降10%。

检验检疫局签证人员结合该公司出口产品实际情况推出“定制服务”：对企业实施产地证无纸化申领，全面推行“信用签证”，采用自行研发的“产地证空白单证管理系统”对空白单证进行实时核销管理等。

以每份证书纸质档案2元成本、交通费用10元成本计算，检验检疫部门的定制服务全年可为电产芝浦公司节省申领成本16000元左右。这些举措大大提高了企业的签证效率、也大幅降低了申领成本。因此今年1-7月，该公司共申领了签证757份，金额达2107万美元，预计全年可为国外客户节约关税约100万美元。如此“大户”的申领量当之无愧地成为了嘉兴地区的签证“龙头”。

董嘉 章鸣泽/文

工行嘉兴分行迪士尼主题产品热销

6月中旬，上海迪士尼乐园盛大开园，该主题的贵金属实物产品亦成为市场热点。《迪士尼主题产品》是迪斯尼官方授权，由工商银行专属发售，回馈广大客户的贵金属产品。工行嘉兴分行迎合市场需求，大力推广迪士尼主题贵金属产品，形成了购买热潮。截至7月23日，嘉兴分行共销售迪士尼主题产品超7000套，其中迪士尼银套装超6000套。

工行嘉兴分行相关负责人介绍，近几年，随着贵金属消费市场主题授权类产品逐渐受客户青睐，各类形象、大师授权类产品，工商银行在贵金属实物产品开发引入方面也逐步向该类产品

倾斜。该负责人介绍，工商银行作为迪士尼乐园A类合作企业及首选银行，取得了迪士尼乐园十年授权，更是引入了迪士尼纪念册银套装6g、迪士尼梦想金0.2g及套装3个规格的独家销售产品。

为更好地向客户介绍迪士尼主题产品的特点与优势，工行嘉兴分行组织全辖营销人员参加总行的迪士尼主题贵金属产品营销动员视频会，深入了解产品，并将6月份定为迪士尼主题产品销售月。辖内各支行结合区域特点推出了各具特色的营销方案，嘉善、海盐开展集中展销，受到当地居民欢迎，短短两天各销售了50多套，桐

乡、海宁等以对公客户团购为突破口，频现大单；南湖、平湖重点营销个人客户，让更多人了解到该类产品。

为提升客户购买体验，工行嘉兴分行积极引入互联网技术，将支付页面链接制作成二维码，嵌入微信图文信息、制作网点柜面立牌，使客户不受时间、营业场所限制，通过扫码e支付即可购买到心仪产品，既解决了客户排队等待的问题又减轻了柜员压力，而且还无形中变单窗口营销为多窗口营销。截至目前，该行通过扫码支付销售纪念册4047套，其他迪士尼主题产品600套。

钱敏洁/文