



马云昨做客央视新闻直播间，畅谈未来二三十年的全球化

让二三十亿年轻人 通过手机全球买全球卖

他表示会向 G20 提交 eWTP 倡议，为中小企业争取优惠政策

本报记者 陈婕

最近这一周，马云身着红衣，用流利英语历数杭州各种“好”的视频热度居高不下。作为 B20(二十国集团工商峰会)中小企业发展工作组主席、阿里巴巴集团创始人马云，如何看待在家门口开口的 G20 峰会？

昨天下午，马云做客央视新闻直播间，在西湖边与主持人畅谈 G20。

谈英文版广告：这是一个杭州人，对所有关心杭州的朋友所做的介绍

因为这则“广告大片”，马云迅速蹿升为新晋网红。之所以要拍这样一则视频，初衷其实很简单，马云表示，当全世界各地的人们都在关注这个城市的时候，作为杭州人，自己有这个责任，向所有的朋友，关心杭州的人做一个英文的介绍。

在这段长约 5 分钟的视频里，马云侃侃而谈，包括杭州历史文化、对 G20 传递的信息、阿里巴巴为什么留在杭州以及杭州对于中国新经济的贡献等。所有内容的核心只有一个关键词，就是开放。

马云解释，很多人只知道杭州自然山水很漂亮，但更多人并不知道，杭州曾经是中美友谊建立的一个主要的城市，上海公报(指 1972 年美国尼克松访华时，中美政府签订的《联合公报》)主要的磋商地点就在杭州。

在马云看来，1972 年尼克松访华，杭州第一次被推向世界，而这次的 G20 杭州峰会就是杭州第二次历史机遇。

“杭州，受益于开放，因为国家的开放政策，杭州有了今天，也因为杭州的开放，使我

有机会学了英文，在这儿创业，做了互联网。我想告诉大家，杭州这个城市，包括我本人，我们这个企业，因为开放才有今天。”在马云看来，这个世界受益于开放，未来也应该受益于开放，无论世界各国的贸易、商业往来、政治往来等，世界必须走向越来越多的开放。

对杭州这个城市来说，经过 G20 后，它会更加开放，更加国际化，更加有全球的担当。“也许今天 G20，为二十年以后、三十年以后、五十年以后的年轻人、孩子们，打下一个世界未来发展的一个基础。”

谈全球化：未来二三十年，让二三十亿年轻人通过手机全球买全球卖

在马云看来，世界各国对这次的 G20 充满期待，比如“一带一路”。马云表示，在当前全世界经济相当复杂的情况下，人们期待着 G20 和 B20 能给世界经济找出一条新的路来。

如果说，过去 20 年是美国启动的全球化，那么中国要做的是进一步完善全球化。马云表示，事实证明，全球化对于世界经济是有贡献的。不过，在他看来，过去的全球化，是大国、大企业受益的全球化，发展中国家、中小企业没有受益，年轻人没有受益。我们应该完善全球化。

“如果说我们能够找出一个机制，能够解决中小企业，能够解决发展中国家，能够解决年轻人的问题，能够让他们受益于全球化，我认为未来二三十年的机会就应该在这个地方。”马云表示，经过一段时间，结合电子商务的经验，提出了一个 eWTP 的想法。

在他的设想中，这是一个全球电子商务的贸易平台，定位于全世界的中小企业，是真正属于他们的、可以自由公平开放贸易的平台。“由商业来驱动，为小企业解决问题，为年轻人就业解决问题。”马云表示。

阿里巴巴今年 17 岁了，把时间拉回到 17 年前，许多人可能无法想象，今天杭州，可以把货品自由地与新疆、云南、贵州等地进行交易。马云觉得，既然这样是行得通的，为什么中国的年轻人不可以跟阿根廷的年轻人做生意，为什么不可以把肯尼亚的商品卖到中国来？

马云希望建立一套机制，未来的二三十年，希望能够让二三十亿的年轻人通过手机和电脑，全球买全球卖。如果这一天做到，对世界经济的贡献是非常大的，对无数的年轻人的贡献也是非常之大。

谈 G20：会向 G20 提交 eWTP 倡议，为中小企业争取优惠政策

为了这套名为 eWTP 的机制，今年上半年，马云跑了 30 多个国家和地区进行谈判。在马云看来，一定程度上，eWTP 是 WTO 的补充。不过，马云坚定地认为，跟 WTO 不同，eWTP 应由企业来主导推动。

“首先，中小企业者、所有 eWTP 的参与者，要先将一整套的思想提出来，逐个逐个国家谈判，希望对方国家，给该国所有中小企业的优惠政策，给中国中小企业的优惠政策；此外，我们也希望向中国政府申请，给中国中小企业和别国中小企业怎样的优惠政策。”马云解释，政府应该给中小企业享受一些政策，跟大企业一样，小企业也应该 24 小时通关，24

小时进行商检，我们也应该给中小企业一些免税政策。

通过一系列环境建设，也许带来整个经济的变化就会非常大。

“阿里巴巴从第一天起，所有围绕的客户是中小企业和年轻人。既然我们为中小企业和年轻人服务，也必须为他们的未来和将来去考虑。所以我们应该大力倡导为年轻人创造机会。”

马云表示，目前 eWTP 已经纳入到 B20 的政策建议中，将会向 G20 提交。

在上一个世纪，所有的生产制造、经济生活都呈现规模化。在马云眼中，如今这个世

纪的企业，倾向于个性化，以小规模，灵活多变，柔性化定制生产为主。“企业小，活得很美好，这才是未来的趋势。”身为 B20 中小企业组的主席，马云透露，除了 eWTP 之外，小组提出的建议还包括希望 G20 成员能给各国中小企业的创业者提供商务签证，方便进出口。

不过，得到了 20 国集团领导人认同、支持，接下来的工作才是最艰难的。“认同和支持只是开始，执行才是最关键的，接下来是要有人把它变成现实，阿里巴巴希望能够成为把 eWTP 变成现实的倡导者和开拓者。”马云说。

新闻+

eWTP——为中小企业建立的跨境电子贸易平台

eWTP，可能很多人对它觉得熟悉又陌生。事实上，早在今年年初，马云便首次提出了 eWTP 的概念。

当时他说，这是他此前提出的 eWTO 的升级版。E 是 Electronic，电子；P 是 Platform，平台。意思是，未来世界应该为中小企业建立一个跨境电子贸易平台，让世界各国的东西随时能买到世界各地的东西。那次的专访

中，马云表示，对此已经做好了充分的准备，打算在今年 G20 时推动 eWTP 主张。

今年 3 月，在博鳌亚洲论坛上，马云首次公开提出了这个想法，并解释了为什么会有这样的想法。

“2001 年，我第一次去冬季达沃斯，那时候中国刚刚准备加入 WTO 组织。15 年来，世界贸易因为 WTO 组织的推进发生了天翻

地覆的变化，然而发展中国家中小企业以及无数的年轻人并没有从全球化中获得巨大的利益。”在马云看来，如何能够让无数的中小企业、年轻人、妇女创业者可以从全球化中获得利益，是一个巨大的问题。

他认为，贸易是最好的沟通。眼下，eWTP 已经纳入到 B20 的政策建议中，在这次 G20 会议过程中，将向 20 国领导人发出倡议。