

机构出逃雄安题材股,游资勇做接盘侠

75只次新股昨跌停,市场调整还将延续

本报记者 刘芃信

昨天华夏幸福、冀东水泥等14只雄安题材股复牌,在监管加码的背景下,这些个股中的获利资金蜂拥而出,其中主要是基金和QFII等机构、北京本地的游资。如金隅股份虽然继续强势封涨停,但放出了巨量,换手率高达20.79%,成交152亿元,在这背后上演了一场机构和游资的资金博弈,4家机构共甩卖了43.53亿元的筹码。冀东水泥涨停开盘,高开低走,收盘大跌4.48%,换手率高达27.58%,成交95亿元。卖出榜上,一家机构甩卖3.69亿元的筹码,QFII大本营之一的中金北京建国门外大街营业部卖出2.33亿元,另外两家北京游资席位共卖出6.2亿元。而在停牌前的一天(12日),华夏幸福成交了224亿元,4家机构共套现了58亿元。



有意思的是,在机构大举套现的同时,一些江湖上闻名的游资却敢于接烫手山芋,做接盘侠。如金隅股份开板后,上海等地的游资则在抢筹码,不过,5个买家买入金额仅11.1亿元,远远比不上机构套现的金额。中信证券杭州四季路营业部则相中了冀东水泥,买入2.59亿元,国泰君安上海江苏路营业部买入2.36亿元。

中化岩土的老虎榜数据显示,在QFII和基金等机构都在套现的同时,温州游资却勇当接盘侠,光大证券温州划龙桥路营业部买入6800万元。国泰君安宁波彩虹北路营业部和中信证券海曙路营业部也出现在了买入榜上,这两家知名游资还在巨力索具的跌停板上抢筹码。

“很明显,监管措施对市场的影响巨大,过度投机的风气受到了遏制。”私募程先生表

示,昨天收盘,复牌的14只雄安题材股中,仅金隅股份、先河环保等4股继续封板,其他个股则出现了大跌,雄安题材股中有10只个股跌停。“从一些游资大佬敢做接盘侠的行为来看,目前认为雄安题材会来第二波的观点有很大的市场。”程先生建议投资者在调整中留意一些真正能受益雄安新区建设的个股。

此外,次新股也因为监管加码昨天成为了下跌的重灾区,两市120只跌停股中有75只个股是次新股。深次新股指数(399678)暴跌4.82%,击破了1月的低点,刷新了今年的新低。

刚刚10送30除权的次新股南威软件是近期股价闪崩的典型,上周暴跌33%,周一再跌6.68%。上交所的老虎榜数据显示,以台州资金为首的浙江游资仍在夺命狂逃。国海证券台州市府大道营业部卖出1.67亿元,

中信建投宁波市曙光路营业部卖出7500万元,此外3家浙江游资共卖出1.99亿元。这5家浙江游资共卖出4.41亿元,占了当天总成交量的80%。“受管理层监管消息影响,温州帮的多只个股今天继续大跌,如漫步者再度跌停。”歌道投资徐嘉隆表示。

在雄安题材股和次新股暴跌的冲击下,昨天市场大幅降温,大盘低开后就一直无力翻红,留下了一个17个点的跳空缺口。尾市在券商等蓝筹护盘之下,险守3200点和60日线。齐盈投资王志强认为,次新股第一轮杀跌接近尾声,短期大盘有望触底反弹。

“短线如果不能尽快回补今天留下的跳空缺口,大家就要当心后市调整的杀伤力了。”牧睿投资代恒桥表示,目前看市场弱势调整格局明显,建议投资者可利用反弹做一些减仓的操作。

A股市场再现举牌事件 华豚企业举牌爱建集团拟增持

A股市场再现举牌事件。在已合计增持上海爱建集团股份有限公司总股本5%的基础上,上海华豚企业管理有限公司及其一致行动人宣布拟继续增持,并拟以第一大股东身份改组董事会。

爱建集团公告显示,截至4月14日华豚企业及其一致行动人广州基金国际股权投资基金合计增持爱建集团71857053股,首次

达到公司总股本的5%。

华豚企业及其一致行动人当天同时发布的增持计划显示,未来6个月内继续增持爱建集团不低于2.10%的股份。

爱建集团2016年度年报显示,公司第一大股东为上海工商界爱国建设特种基金会,持股比例为12.32%。上海均瑶(集团)有限公司以7.10%的持股比例紧随其后。爱建集

团现任董事长王均金同时也是第二大股东上海均瑶(集团)有限公司董事长。

业内人士分析认为,这意味着在目前上市公司股权结构不发生变化的情况下,本次增持计划将使得华豚企业及其一致行动人成为上市公司第二大股东,爱建集团控制权也将因此“易主”。

据新华社

全网通 赢未来 中国电信浙江公司召开2017全网通终端春季订货会

中国电信浙江公司为了积极响应国家提速降费号召,承接集团公司“落实提速降费,推广六模全网通终端行动发布会”精神,推进全网通终端的普及发展,诚邀各大终端厂商、终端销售商与媒体业者共同参与见证全网通终端发展的新篇章,于4月17日在杭州蓝天清水湾国际大酒店,召开了中国电信浙江公司2017全网通终端春季订货会。

此次订货会以“全网通,赢未来”为主题,汇聚了华为、荣耀、小米、中兴、三星、海信、魅族、TCL等多家知名手机品牌终端厂商,以及oppo、vivo、金立等多家渠道合作商,近300位代表与会出席。本次大会终端订货意向达122万台,标志着全网通天下的时代已然到来。

开放合作 强势启程

在订货会现场,中国电信浙江公司总经理韩臻聪出席致辞,言辞之间尽显对于全网通终端未来发展的信心与寄望。可以看出浙江电信把大力推广全网通终端市

场作为今后发展的重点业务之一。

随后举行的浙江全网通发展联盟启动仪式上,授牌表彰了4A、5A核心代理商,对部分终端奖励资源进行拍卖,同时,一系列的营销措施刺激令与会经销商踊跃抢购,订货量不断攀升,更是掀起层层高潮。在会议最后颁发了提货综合贡献奖,为此次中国电信浙江公司全网通终端春季订货会画上了一个圆满的句号。

六模全网通 终成主流

此次电信全网通春季订货会圆满落幕,也得益于各大终端厂商与知名经销商的支持与协助,据悉,在本次订货会上,六模全网通手机的出货量占95%以上,已经成为主流。全网通手机打破了通信制式的藩篱,不论对于厂商、渠道商还是消费者,都是优先选择。随着4G大兴和网络制式更新换代,全网通手机取得高市场占有率顺理成章。

从长远看来,六模全网通已被国际标准组织GCF采纳,成为全球领先的认证标准,这意味着,六模全网通作为移动互联网时代的基本工具,已经是大势所趋。也是推动我国信息产业实行供给侧改革、由全球产业链中低端向高端跃升、伴随“一带一路”战略向全球提供更多更好“中国智造”的重大举措,意义极为重大!

互惠互利 共赢未来

2017年是国家深入推进提速降费的关键之年,前不久,中国电信携手中国联通在工信部的指导下,再次联合发布推广六模全网通终端行动计划,全力促进通讯行业的健康持续发展,助力实体经济的振兴和产业链的发展壮大,给广大消费者带来更多“获得感”。

中国电信作为六模全网通的推动者,将继续扎根市场需求,不断升级迭代,让厂商生产更简单、渠道周转更快速、用户选择更自由!

钱冰冰