

杭州公交6月底全面开启“无现金”模式

杭州主城区近5000辆公交开通移动支付,刷刷手机就能乘公交

本报通讯员 诸杰 本报记者 段罗君 文/摄

细心的市民们也许发现了,这两天杭州不少公交车的刷卡机旁出现了一个新家伙——移动支付一体机。掏出手机,刷一下支付宝,就可以乘坐公交。对,就这么简单。

到今年6月底,杭州主城区近5000辆公交车都能使用移动支付,芝麻分满550还可以享受“先乘车后付款”服务。接下来,萧山、余杭、下沙也会逐步跟上,预计今年年底前实现移动支付全覆盖。

700多辆公交车已开通 使用支付宝乘车的人越来越多

有着26年驾龄的钱敏初是公交车“老司机”了,他见证了杭州公交车车上售票、自动投币的年代,即将迎来刷手机坐公交的时代。

数据显示,杭州目前每天乘坐公交车的乘客有390万人次,每天大概能收到170万元零钱,约占公交票款金额的48%,而在旅游黄金时间,比如今年的5月1日,投币金额曾经达到过260余万元。

前几年,我们曾经做过这样的报道:每天一早,杭州公交二分公司结算中心的工作之一,就是要清点前一天从公交车投币箱内收上来的钱币。工作人员会用专门的硬币清分离器,将硬币和异币进行区分。工作人员每天收进游戏币100个左右,仅仅三个多月累计的游戏币就多达500斤,近14年来,漂洋过海而来的外币,更是多达10万枚。

“有收到假币、游戏币的情况,碰到最多的是身上没有零钱的乘客。”钱敏初说,“几乎每天都有人上车之后发现没有零钱,问能不能刷支付宝?现在好了,不用担心这个问题了。”

杭州公交集团副总经理翁军介绍说,公交车上的移动支付一体机正在逐步安装中,截至目前,杭州主城区已有30多条线路,

700多辆公交车开通了移动支付功能。记者从杭州公交集团了解到,随着移动支付一体机的启用,每天使用支付宝的人次也在增加中,就拿前天的数据来说,使用移动支付乘坐公交的有1000人次,其中支付宝占了80%。

这意味着,杭州公交成为全国首个开启“无现金”模式的公交集团。

移动支付用起来挺方便 线上优惠措施后续将推出

钱江晚报记者了解到,杭州公交推行的移动支付包括了杭州通支付宝公交卡二维码扫码支付和银联云支付,同时融合了现有的公交卡刷卡支付,实现了一体机全支付。

记者体验了一下,发现无论是支付宝还是银联云支付,用起来都挺方便。

1、支付宝

使用支付宝的乘客,下载杭州公交的APP,打开软件后点击“支付”,或者直接打开支付宝首页“付钱”,在页面下方点击“乘车码”,领取“杭州通支付宝公交卡”,软件会自动生成一个“杭州通支付宝公交卡”二维码,对准公交车上的移动支付一体机上方标注有“支付宝&杭州市民卡”的扫码付款区扫一扫,听到“叮叮,请上车”的声音就行了。



2、银联云支付

持有境内外任一银行发行的“62”字头银联金融IC卡(芯片卡)或具有银联云闪付功能的手机、手表、手环的乘客,只需将银联金融IC卡或手机、手表、手环对准POS机下方标注有“银联云闪付”标注的刷卡区一挥,听到“叮咚,请上车”即可。

目前杭州公交车上仍是两个刷卡机并存,待完全“融合”后,原本的刷卡机就会“功成身退”。那么,使用支付宝乘坐公交是否也享受老年卡、市民卡、公交月卡的优惠呢?杭州公交表示,目前暂时还没有,但线上支付的优惠措施后续也会跟进。

目前杭州公交车上两个刷卡机并存。

杭州公交售票史

1922年

杭州第一条公交线路7路正式开通,线路为湖滨-灵隐。挂着工作袋,一手拿着票夹,一手拿着红蓝双色笔,成了杭州公交售票员的标配。

1993年

公交7路和16路开始推行自动投币。那张纸质的月票,你还记得吗?根据杭州公交提供的资料,上世纪80年代的杭州公交,可以办理月票、季票以及学生期票,面值不等,价格挺实惠。

2001年

杭州公交全面启动IC卡,纸质月票成了回忆。

2016年

率先在506路20辆公交车上实现支付宝扫码,是全国首创。随后,假日游9线也加入扫码的队伍中来。

杭商学堂风靡杭州企业家圈

本报讯 5月19日下午,800余位新老学员参加杭商学堂2016届学员结业典礼暨2017届学员开班仪式。

这些学员有的是管理着几百几千号人、年产值几千万几十亿的企业家或公司高管,也有的是刚走上创业之路的年轻老板。

为什么这群企业家青睐杭商学堂?杭商学堂创办于2013年,由杭州市委组织部牵头、依托清华大学对杭州市企业经营管理人员进行培训的基地,培训费用由杭州市人才专项资金承担。

四年下来,它以师资力量雄厚、课程针对

性强、班级管理严格、同学志同道合可合作机会多而风靡杭州企业家圈。

海尔集团杭州中心总经理任君平就是冲着这个名气来的。开学第一天,他突然听到有个同学自我介绍来自东箭集团,任君平的神经一下子被触动,这不是一直想找的合作方吗?

来杭商学堂前,任君平确实也遇到了一些困惑,销售的大环境不好,杭州的业态又很复杂,他一直在寻求类似地产、建材等产业前端合作。

恰巧,杭州东箭贸易有限公司陈杭闽正

好分在任君平这一组。开学一周后,任君平以组长的身份去拜访了陈杭闽。“同学之间的拜访与客户的拜访完全两样,放下警惕,坦诚交流,一拍即合。”

海尔家电与东箭建材组建的完整家居展厅已于四五个月前开放,目前的销售额已有1000多万元。

据不完全统计,仅2016年度杭商学堂同学间合作企业已达65家,还有多个项目正在洽谈推进中。

通讯员 谢金荣 皇甫丽霞
本报记者 陈伟利