

# 杭城无人不知的这家店,如今准备停业装修成智慧书城 20年没关过门的庆春路购书中心 这回要放个百日假

本报记者 陈淡宁

前几天,钱报记者收到一封邮件,点开一看——原来,它也要暂别我们了。  
它是庆春路购书中心,它不仅是杭州最大的新华书店,也是这座城市的一大地标。  
开业于1997年的购书中心,已经走过了整整20年,而且终年无休。  
7月24日起,它将暂时关门歇业,进行内部改造。100天后的11月,再以全新的姿态,重新回归。



庆春路购书中心10周年店庆时的火爆场面。本报资料照片

## 曾是杭城最大的书店 单日销售纪录至今无人能破

其实,早在今年4月,就有消息传出,庆春路购书中心要暂停歇业。不过,直到7月,书店才着手重装改建的招投标工作。  
相关工作人员也有点担心,暂时歇业的消息,会不会被读者误解为“关门”,因为这次的改造工期不短,长达三个多月。  
不过,记者问了身边的几个朋友,大家倒是都很长情,也很期待,毕竟庆春路购书中心承载着80后一代杭州人的独家记忆。  
庆春路购书中心建成于1997年,开业那天是8月23日,刚好赶在9月1日开学之前,闻讯赶来的家长和同学,差点儿把书店挤爆。  
在85后杭州人龚小帆的记忆里,庆春路购书中心就是“教辅材料”的大宝库,可以一次性买齐老师布置的习题集以及参考书。每次去,他都是抱着一大捧书一起付账,再也不用像以前那样,一家家书店跑过来了。  
工作人员告诉钱报记者,当时的庆春路购书中心是杭州最大的书店,不仅配备有中央空调、自动扶梯,还首次设立了书店茶吧,自然清新的装修风格,一改上世纪80年代以前“新华书店”的传统面貌。书店以品种信息丰富齐全为定位,不仅教辅材料可一站购齐,少儿图书、文学以及社科类图书也非常丰富。

开业没多久,庆春路购书中心就占据了全省图书零售卖场的年销售冠军,几年后,杭州相继问世了多家大型图书卖场,可这个销售业绩第一的称号一直保持到今天。  
数据显示,庆春路购书中心的年销售在8000万元,客单量近60万。20年终年无休的营业,合计销售58781770册图书,销售额135574万元。  
作为杭州国有新华书店尝试市场化模式的先行者,庆春路购书中心一直怀有一颗“创新”的心。它办过书展,比如西湖书市、科技书展;它做过文化名人的畅销书签售,比如杨澜、易中天;而最让人印象深刻的是2007年举办的十周年庆,当天从早上8:30开门,一直等到最后一名顾客于第二天凌晨近3点时离开,书店不间断营业近20个小时,132万元的单日图书零售记录,至今未被打破。“当然,这也是有多方面原因的,那时纸质阅读是主流,网上售书也还没有普及,通常情况下,书店也是不打折的,所以店庆日的折扣吸引力非常大。但十年后的现在,情况完全不同了。”新华书店的工作人员说。

## 它要放个百日假 给你一个升级版的“智慧书城”

庆春路购书中心总是带给我们惊喜,最

近的一次,是2016年1月1日。  
还记得吗?那一天,到了书店后,读者发现,原来凭市民卡,就可以在新华书店的书架上挑书、借书,直接带回家。借的书不用付钱,由杭州图书馆为你买单。这就是由杭州图书馆与庆春路购书中心首次共同推出的“悦读”服务计划。  
而正是悦读服务计划的火爆,让书店意识到,新的销售模式正在前方等着他们,眼下要考虑的是:如何结合互联网,如何将卖场转型,如何迎合现在人们的消费习惯,如何把人留住。  
那么,100天后的庆春路购书中心,会给予我们怎样的惊喜?  
他们决定要卖个关子,不过还是透露了一下,“整个重装改建中将会融入‘智慧书城’的概念。”  
“我们想要体现更多时尚、科技的元素,比如实现图书自主查询、自助付款,并且在保证图书主业的基础上,引进符合现代消费习惯的多元业态,增强购书的体验度和舒适度。新卖场力争吸引更多的读者,引得进人,留得住人,会是一个更有阅读体验感,更有文化内涵,更好玩的文化消费体。”工作人员告诉记者,“目前确定的业态有悦览树咖啡、鲜花、旅游产品、生活文创、少儿培训、杭帮简餐等等,麦家的理想谷也会以整体品牌形象进驻。”  
让我们一起期待,100天后的11月。

# 温州商学院毕业生去年三成进入金融业

新高考改革后,高考志愿如何填报成为学生和家普遍关心的话题。据了解,近三年温州商学院的毕业生平均就业率达到95.5%。浙江省教育评估院对该校毕业生就业质量的跟踪调查权威评估,2012届毕业生学生对母校满意度原独立学院第1名、创业率原独立学院第3;2013届毕业生就业岗位满意度本科高校第2名,2015届毕业生用人单位对毕业生综合评价位居本科高校第2名。  
以“商”为特色的温州商学院,毕业生的就业方向自然少不了“商”。温州商学院毕业生在金融行业就业比例已连续三年超过25%,去年达到30%,其中该校金融学院毕业生在金融机构就业的更是达75%。

人单位质量高、就业现状满意度高。  
学校金融学专业2007年毕业生陈峰就是一个很典型的例子,他一毕业就进入台州银行工作,目前是台州银行某支行行长。事实上,陈峰刚进入学校的时候,是一名很普通的学生,学校通过强化金融学生人才培养的多种方式,最终让他体现了自我价值。  
比如,学校的双师培养,就是让校外金融行业职业经理人全程参与教学培养,贯穿大学四年,从大学第一堂课做职业规划、到毕业就业辅导,职业经理人担任职业规划师、课程讲师等角色,学习各方面的金融知识。此外,还有行业平台、实践教学。该校金融学院与浙江省及温州市的5家行业协会、300余家企业,采用“实训+实践”方式,通过“金融特色班”载体开展合作办学,举办银行订单班、证券订单班、期货订单班、财富管理订单班等。  
近几年,温商院学子优质就业比例不断提升,2016届毕业生在上市公司就业比例达38%(含金融类上市银行、证券等);创业

率也稳居全省本科院校前列,近五年毕业生三年后平均创业率在8%左右;升学深造比例逐年提升,2017届达8%,其中国际留学攻读硕士比例增长迅猛。  
“考编”等优质就业逐年增多  
在温州商学院,“考编”(公务员、事业单位、国有企业编制考试)成绩也是特别突出的。以2017届会计学院毕业生为例,大部分进入银行系统和会计师事务所工作,另有15人考取公务员,其中国家公务员7人,省(地方)公务员8人。  
良好的就业环境,归功于温州商学院多年来培育的好专业。金融学、会计学、财务管理等经济管理类专业都受到了社会的肯定与赞许,已经成为该校的王牌专业。  
温州商学院还定位发展高端化、国际化、个性化的发展,在培育具有国际化视野毕业生,以及直通国际名校方面,也做了颇多探索和实践。据温州商学院校方透露,

从2016年起,学校还针对入学新生,推出了游学基金,为学生在校期间提供人均1万元的海外游学或海外带薪实习或出国深造的费用。  
大牌专家学者成学校常客  
据悉,温州商学院现有专任教师466名,副高以上专业技术职务占33%,研究生学历占61%。尤其是该校还力推“300”人才引智工程进校园,柔性引进100名著名学者、100名知名企业家、100名业界精英担任学校特聘教授、兼职教授、客座教授,为学生提供专业的学科知识技能和前沿的学科信息动态。  
温州商学院原为温州大学城市学院,2016年4月转设为独立设置的普通高等学校,是目前浙南地区罕有的一所商科类本科院校。学校设9个二级学院,23个本科和5个专科专业,全日制在校生9000余人。  
王益敏 钱冰冰