

购物节来临 电商贷发力

“你好e贷”多重豪礼助力“双11”“双12”

本报记者 林海燕 潘建萍

逆天的“双11”又要来了!自诩“剁手党”的小张早已列好了“血拼”清单,购物车里的商品满满当当,“新房硬装刚结束,正要买各种家具家电。”通过钱报一起贷旗下的“你好e贷”业务,小张顺利贷了8万元,“幸好贷到了8万元,才有能力把购物车清空,省了不少钱。”

这个新时代的购物狂欢,早已不再局限于电商行业,银行业也积极加入这一行列,旗下信贷产品多重豪礼实力助阵,让“剁手党”放心买不停的同时,也为电商卖家备战日后的“双12”圆梦。



电商贷



市公积金
个人消费贷

银行披挂上阵 助力狂欢盛宴

每年的“双11”,都是一场全民消费的狂欢盛宴。2016年“双11”创下的瞩目数据令人记忆犹新,开场52秒交易额达10亿元,6分58秒总成交额突破100亿人民币,截至12日零点,天猫“双11”全天总交易额突破1207亿元。

数字只是冰山一角。数字的背后,则是各个行业的多重助力,其中,银行的信贷业务起了相当重要的作用。随着“双11”“双12”品牌的名声大噪,消费者的购物欲望被彻底激发,受“血拼”“剁手”“败家”等效应的波及,消费信贷越来越被消费者关注。

今年双节狂欢来临前,记者走访发现,省内多家银行早已摩拳擦掌,全面发力,纷纷针对买家和卖家推出多重信贷业务促销活动。无论是电商卖家,还是普通消费者,都能更便捷地享受银行信贷服务。有了银行信贷的贴心服务,买家可以不剁手就清空购物车;卖家可以放心大胆备足货源,大干一场。

多重豪礼助阵 “剁手党”大胆放心购

错开旅游高峰,选择12月出游的许先生在某网站预订了欧洲游,“原价是33108元,‘双11’直接打5折,太划算了。”就在几天前,他通过钱报一起贷旗下的“你好e贷”成功办理了贷款,“很快贷下来5万元,这次出游有保障了。”

“你好e贷”是南京银行活用杭州市住房公积金而特别设计的个人消费信贷产品,在178信息服务平台推出,消费者在杭州市住房公积金缴纳满一年即可申请。申贷流程均在线上完成,额度最高三十万,月息低至千分之4.9,随借随还随时用。

“狂欢不止一天,豪礼不止一重”。为了助力消费者血拼“双11”,“你好e贷”特别推出多重豪礼。凡在11月1日-11日期间,通过钱报一起贷平台,首次成

功申请并完成额度激活的用户可获得100元话费。成功用款且在首个还款日正常偿还该笔贷款应还本息的客户,享受与应还贷款利息等额的话费奖励。活动结束后15个工作日,成功下款的客户有机会参与抽奖,幸运儿甚至可获得价值2399元的索尼PS4上市纪念套装。此外,即日起至12月31日,凡是参与人数(成功下款的客户)满500人可开奖一次,幸运抽中的客户,将会获得各种面额的卡券。

忙过“双11” 卖家放心转战“双12”

眼看“双11”越来越近,在杭州开淘宝店的王小姐有点着急了:“小妹妹之前申请了‘电商贷’,贷款很快下来了,备货充足,‘双11’提前预购,卖得非常好。早知道‘电商贷’这么给力,我应该早点出手。现在再去申请,是不是来不及了?”

别担心,机会总是留给有准备的人。临近年末,“双12”狂欢步伐也近了。“只要您是电商卖家,依然可以申请这款特别契合中小电商诉求的‘电商贷’产品。”该业务相关负责人给出了答案。

为了更好地服务电商卖家,178信息服务平台联合华夏银行推出“电商贷”融资产品,全部流程均可在手机上完成,无需抵押,纯信用贷款,最高可贷100万元。贷款利息方面,比市面上主流电商平台提供的贷款利息平均要低3%,并且随贷随还、按日计息。

申请“电商贷”到底有多方便?“电商贷”银行项目负责人告诉记者,他们会为每位在线申贷电商分配专属客户经理。客户经理联系电商并收集资料发起授信申请后,最快三个工作日即可放款。

据悉,目前“电商贷”“你好e贷”已在钱报178APP和微信公众号正式上线,只需下载相应的APP或关注“钱报178”微信公众号,在菜单栏中选择“一起贷”,进入“电商贷”或“市公积金个人消费贷”页面,即可在线完成注册申请以及额度激活等全部流程。

建行龙支付助力 “双十一”购物

“双十一”购物日即将开启,建行龙支付助你享“购”乐趣。

购物车中商品满满,大大小小的包裹更离不开快递。今年“双十一”期间,建行龙支付与顺丰快递携手,给你带来更加愉悦的购物体验。11月1日至12月10日,用建行龙支付支付顺丰快递费,满12元立减6元,每人3次优惠机会。如无建行卡,请绑定他行借记卡并向龙支付钱包充值(钱包余额需大于订单金额)后再支付。活动名额有限,额满即止。

此外,今年11月9日到11月30日,在可莎蜜儿使用建行龙支付绑定建行信用卡扫码付款,消费满30元立减15元,单笔优惠15元封顶。每人每天限享受一次优惠(活动期间共计3次),先到先得。 杭建

摩洛哥商务代表团一行 来访常裕金控集团

近日,摩洛哥商务代表团一行横跨欧亚大陆,专程来到杭州,参观访问常裕金控集团。常裕金控集团相关人士在央企股东中商长鑫负责人的带领下,与代表团一行进行了友好会谈。

会谈中,双方就摩洛哥当地丹吉尔地区规划项目、海外仓储业务、国际贸易融资、境外投融资等相关业务,进行了交流磋商,寻求新的合作模式。据了解,常裕金控集团一直保持着对外合作的开放性和包容性。此次,摩洛哥商务代表团的到访,双方通过良好的沟通交流,将为今后的合作开启彼此互利共赢、互动良好的新局面,也为常裕金控集团走出去打开了思路。 丁宇燕

交行全面启动 “银商合作”业务推广

根据工商总局和中国银监会《关于开展“银商合作”助力小微企业发展的通知》的要求,交通银行在全行范围内开展“银商合作”,建立支持小微企业发展的信息互联互通机制,助力小微企业发展。

一是搭建银商合作平台。对接当地工商部门,联合举办政银企对接交流活动,快速确立银商合作关系;协助推进当地小微企业名录建设和应用;在政府行政服务大厅、线上业务办理大厅等商事服务窗口设立业务受理点、咨询服务台、线上申贷通道等,延伸我行小微企业服务触角。二是加强工商信息查询应用。在交行“531”系统中引入部分工商信息,实现在“531通用业务处理平台”中进行对企业或个人的单户批量查询,在加强全流程风险监测能力的同时,提高了全行小微信贷的授信审批速度。 浙交言

合规为先 金融机构争相在“浙”落户

又一家金融机构来到“浙”里。昨天上午,太合汇资本浙江分公司正式开业。

太合汇资本涉足金融投资、航空、地产等多个领域,其浙江分公司总经理顾力平阐述了进军浙江市场的初心,“浙江分公司的投入运营有利于紧抓浙江地区客群尤其是中高净值客户,与上海、苏州等长三角中心城市协同运作,整合资源,进一步拓展公司的业务覆盖范围。”

在监管日趋严格的当下,各类金融机构为何偏爱浙江,争相在浙江落地生根?

业内人士介绍,浙江是中国经济最活跃的省份之一,藏富于民历来是浙江的“金字招牌”。随着钱塘江金融港湾建设不断推进,各类金融机构纷纷选择“栖居”浙江。据最新数据显示,浙江(除宁波)私募管理机构数量为1637家,占比7.72%,仅10月就新增了80

家私募管理机构。在互联网金融行业,浙江也是位居前列。在监管日趋收紧、政策更加细化落地的合规整治阶段,10月份,浙江正常运营的网贷平台数量为229家,成交量为339.64亿元,这两项数据均居全国第四。

目前,在浙各家投资公司更加重视合规经营,据米庄理财联合创始人董建刚介绍,为合规稳健,公司自成立之初就有债权清单可供查看,是业内首批签约上线银行存管的平台之一,“未来公司将会严格规范业务发展,并不断创新实现企业业务转型。”

“太合汇资本实现交易信息、资金投向、风控措施等信息充分披露,以及资金专款专用,账户全程监管。”顾力平表示,分公司将紧跟总部步伐,落实总部要求,恪守风险管理、合规把控,在风险把控的前提下保障客户最大利益。

本报记者 潘建萍 林海燕