

停牌 1000 多天之后,新三板公司九鼎集团复牌股价被腰斩

盘后溢价 1 倍多接盘,这笔交易很蹊跷

本报记者 张云山

二级市场上明明 3.42 元就可以买入,有人却宁可盘后协议价以 7.33 元买入,溢价 114%,而且花 1.14 亿元买了 1559 万股,昨天复牌的新三板公司九鼎集团又出怪事。这笔神奇的交易背后,接盘侠是谁?又有什么隐情?只能等待九鼎集团的公告来澄清。

在停牌 1025 天(684 个交易日)后,九鼎集团昨天终于复牌。盘中成交 155 万元,成交价为 3.42 元/股,下跌了 49.93%,达到最大跌幅限制;截至收盘仍有超过 3.6 亿股的卖单。但令人惊奇的是,九鼎集团在收盘后出现了一笔 1559 万股的协议转让,7.33 元/

股成交价,刚好是两年半前定增成本价。

之前,九鼎集团曾公告大股东拟以不高于 5 元/股的价格,增持不超过 10 亿元。这次成交价达到 7.33 元,那么可以肯定不是大股东出手增持。

九鼎集团目前股本为 150 亿股,停牌前市值为 1024.5 亿元。但以目前 3.42 元的成交价计算,市值只有 513 亿元,一天跌掉了 511.5 亿元。据九鼎集团披露,目前九鼎集团持有公司约 47% 左右股份,其余都是较为分散的小股东。

“盘后高溢价协议转让估计是股东关联方吧,有明显的托市痕迹。”长城证券杭州北高峰营业部首席投顾林毅表示,九鼎集团交易方式由做市转让变更为集合竞价转让后,每天只在收盘时段撮合成交易一次,没有充分连续竞价的交投环境,不能有效反映企业真实的价格,投资者要注意其中的风险。

2015 年 11 月,九鼎集团曾以 20 元/股的

定增价格,完成了新三板史上最大规模的定增计划,共有 22 个投资方参与,包括 19 个机构和 3 个自然人。目前,距离定增完成已经过去两年半,这些投资人均被深套。

面对投资者对股价下跌的担忧,九鼎集团表示,大股东不会通过二级市场卖股票。

新三板市场上,以九鼎集团为代表的停牌群体备受市场争议。新三板市场自扩容以来,停牌时间超过 100 天以上的挂牌企业有 815 家,截至 3 月 26 日停牌超过 300 天的有 109 家。这其中 IPO 排队、终止挂牌、刊登重要公告或涉及重大事项是新三板企业超长停牌的三大原因。

事实上,全国股转系统已经开始了对停复牌制度的修订,其中就包括针对许多公司“长停不复”的问题。A 股市场上,2016 年交易所出台相关政策,对最长停牌时间做出了非常严格的规定,如要求总停牌时间累计不得超过 6 个月,期间必须连续披露必要信息等。



钱哥私募沙龙
扫一扫二维码
了解私募操盘

迎来新一期学员,湖畔大学开学了

本报讯 三月,湖畔大学里的海棠花又开了。不过,今年的主角,换成了杏花。

昨天,湖畔大学迎来第四期学员,同时,也给已经结束三年学业的第一期学员颁发立杏书,意为“三年立杏,百年守约”。据悉,这份立杏书既是对学生的一份嘉奖,也是同学们给湖畔的一份承诺。

三年过去,湖畔大学有了哪些变化?新一期的学员又将学些什么?昨天,钱报记者参加了该开学典礼。

“本届湖畔大学共有 2600 多名创业者报名,我们筛选了 400 名报名者进行了一对一深度访谈,其中 102 名进入面试,最终 48 名

入选,主要分布在共享经济、实业制造和文化传媒等领域。”湖畔大学教育长曾鸣介绍。

从年龄分布来看,第四届学员的平均年龄为 37.3 岁,其中最大的出生于 1970 年,最小的今年只有 25 岁,40 岁以下创业者的比例占到学员总数的 80%。记者看到,其中有滴滴出行总裁柳青,小猪短租 CEO 陈驰,英语流利说创始人兼 CEO 王翌等。

开学典礼上,每日优鲜创始人兼 CEO 徐正作为新生代表发言。他表示,“创业只有起点没有终点,在湖畔只有开学没有毕业。”他希望用未来三年的时间,在湖畔和商业实践中继续探索创业的本质,诠释企业家精神。

“来湖畔不是为了赚钱。如果是为了赚钱,那么,你们完了,我们也完了。”马云在校讲话环节上表示,湖畔大学不是一个富人圈子,而是为学员提供一个探讨社会责任、社区责任、家庭责任和朋友责任的场所。

曾鸣表示,湖畔大学的使命是发现并培养具有企业家精神的创业者。经过三年的探索,湖畔已经建立起一套严谨、完整的教学体系。开出 12 门必修课,其中 6 门是校董每次给大家上 1~2 堂课,“在此基础上,去年开出 9 门跨界选修课,从军事、艺术到文化、武术,让大家感悟跨界的冲击。我们还会持续改进课程。”
本报记者 朱银玲

家居装潢·专栏主持人:章茵、金光庭

征集全省每个区域 9 套样板房 3 折装新家

拨打 56078006 报名,抢订限量名额,活动真实有效

顺晶定制豪装公司是在杭州已成立有十余年的装修老品牌。为扩大品牌在全省的知名度及影响力,进一步增加客户对品牌的认知,现全省限量征集样板房,特惠 3 折装新家。即日起拨打电话报名的业主,当天到场还可补贴 80 元路费。

3 折装修,靠谱吗? 靠谱!

首先,本次活动主办方很靠谱,顺晶定制豪装隶属于杭州顺晶投资股份,创立于 2006 年,注册资金 5000 万元,自有 3 万平方米营业面积,自持物业价值超亿元。更是浙江省前十强的装修企业,拥有乙级施工资质,这样的企业请大家放心。

其次,本次活动参与品牌很靠谱,顺晶定制豪装本次活动联合了杭州知名建材企业,推出众多超低套餐,例如以下品牌:

如此大的促销力度如何盈利?

本次活动是限量推广的,并不是常态性的促销政策。所需材料采取厂家垂直采购,没有中间环节的利润留存,省去不必要的支出,有效控制成本。每个区限量 9 套,希望通过样板房的打造,成为顺晶的口碑载体,让更多消费者感受到顺晶的好品质。

折扣这么低,原始装修价格会不会很高?

顺晶定制豪装在目前市面上推出的套餐本身就非常具有优势,哪怕不是 3 折装修,整体装修价格也想当实惠,而且本次活动推出的套餐全部都是整装套餐,半包加主材全部囊括在内的,包括了全屋软装,最优惠的套餐为 1680 元/㎡ 全包入住!

整体装修 3 折后价格多少?

现推出了 4 大风格系列,全包套餐:
现代北欧风格装修,半包+主材+软装,市场价 1680 元/㎡,活动成交价实付仅需:500 元/㎡。
美式、简欧风格装修,半包+主材+软装,市场价 1980 元/㎡,活动成交价实付仅需:600 元/㎡。
新中式、新古典风格装修,半包+主材+软装,市场价 2380 元/㎡,活动成交价实付仅:720 元/㎡。

欧式、法式风格装修,半包+主材+软装,市场价 2980 元/㎡,活动成交价实付仅需:900 元/㎡。

活动该如何参与?

现在拨打 56078006 报名,预约限量名额。活动当天还将有更多惊喜:

1. 签到有礼。提前报名并在活动当天签到的前 100 户业主,即可领取护手霜一套。
2. 预存有礼。活动当天预存,满额即赠众多豪礼,包括净水器、空气净化器、海尔冰箱等。
3. 下单礼。现场下单即可领取下单礼一份。
4. 施工监理。装修过程遇到任何问题,专业团队全程上门监理。

活动时间:3 月 31 日
报名电话:0571-56078006
活动地点:建设一路风情大道口,中栋国际大厦(滨江与萧山交界处)

到场报销 80 元路费
公交线路:
建设一路风情大道口:355 路、368 路、515 路
西兴路江汉东路口:137 路、195 路、225 路、300 路
地铁一号线:滨河路 C 出口
