

聚焦余杭农商银行
助推经济发展篇



信任扶持伴一路

朱杨健

大众创业,万众创新。

走进新时代的中国,涌现了一大批创新创业弄潮儿。新经济发展需要新动能,就拿余杭区内的未来科技城来说,就承接了不少青年才俊们的创业梦想。

创业当然会遇到很多问题,比如融资难。

在余杭农商银行行长傅兴法看来,“为实体经济服务,为双创服务,为新经济发展服务,是我们不变的职责。”

也正是这样的“端盘子”服务精神,余杭农商银行与创业创新结下了许多缘分,谱写出一段段佳话。



从20万到1800万 与小微企业一起成长壮大

叙简科技,是一家位于未来科技城的科技型企业,也是新三板上市企业。

它在智慧人防、智慧交通、智慧旅游、智慧能源、智慧园区、智慧运维等领域具有丰富行业经验和成功案例,拥有结构、算法、核心系统实现方面的10余项发明和实用新型专利,核心软件著作权近30余例的新型企业,已然破茧成蝶,发展非常迅速。

但谁能想到,刚刚入驻未来科技城的时候,却为了20万元到处想办法伤透脑筋。

“小微企业刚入驻的时候,人少,也没有固定资产,而许多政策红利也都没有兑现,确实是最困难的一段时间。”余杭农商银行西溪

情谊。“见到童行长就像见到老朋友一样,真的特别感谢余杭农商银行这么多年的信任扶持,陪伴我们一路成长。”叙简科技董秘尹书娟说。

天下武功唯快不破 坚守效率就是生产力

天下武功,唯快不破。

年轻的创业公司里,效率总是被放在第一位。

2013年成立的杭州微策生物技术有限公司,是一家生物制品、生物技术研发的企业。企业的发展每年呈几何级增长,与此同时,资金投入也是成倍地增加。

“爆发式增长的背后是对效率的坚持,同样的,让我们满意的是,余杭农商银行有着同样的效率。”与余杭农商银行的合作进入第五个年头,微策联合创始人杨蓉对其服务的效率赞不绝口。

“提前一天,资料备齐,马上可以放款,我们余杭农商银行贷款决策链短,而且一般来说,低于500万元的贷款,支行直接就可以决定,所以才会快。”童鹏超说,500万元对许多双创企业来说,已经足够了。

一家靠谱的银行,对企业的成长发展意义远比想象的要多得多。

杭州上拓环境科技股份有限公司财务部经理金杭飞对此感受尤其深刻。“每当有大订单来的时候,是我最发愁的时候。”他说,客户订单一般都只预付部分资金,这笔资金往往不足以支付我们付给供应商和履行订单,这时候资金压力特别大。

有一次一笔订单需要公司先行垫付约一千万资金,但谈了十几家银行都没有贷下款来,融资租赁的方式呢,又是动辄上亿元的规模,一千万对方根本懒得搭理。

帮助解决困难的又是余杭农商银行,“订单贷”让此类一接到订单就头疼的企业再也没了后顾之忧,可以放心地专注生产。“余杭农商银行给我们的一千万授信,已经用了九百万了,今年企业要造厂房扩大规模,肯定有资金压力。”金杭飞说。

“我们有额外授信,根据订单大小,根据企业的发展情况,随时都可调整授信额度,可谓是看菜下饭。”童鹏超的一番话,给企业吃了定心丸。

风险共担链式服务 企业成长路上的坚实后盾

杭州高品自动化设备有限公司,是今年余杭农商银行西溪科技支行的新客户。

早在2016年6月,余杭农商银行就与海创园管委会、杭州余杭科技担保公司成立了未来科技城(海创园)贷款风险池,符合风险池条件的小微企业最高可以获得500万元的贷款。

为了丰富初创新型小微企业的融资渠道,余杭农商银行推出了许多专门为企业量身打造创新贷款模式。

比如基于“银行+担保+知识产权反担保”推出的“科技质押贷”,基于“商标质押”推出的“商标专用权质押贷”,助力小微企业盘活企业无形资产。

针对科创型企业中小企业对“股权+债权”联动的融资需求,余杭农商银行还设计了全套融资服务方案,将传统的单对单、点对点金

▲走访新经济企业,开展业务批量化服务。



▲支持传统制造业发展。

科技支行行长童鹏超说,虽然贷款的数额不大,但对企业来讲,却是雪中送炭,意义深刻。

这20万元贷款,童鹏超想到了当时园区给予企业的租房补助,并将其作为授信依据,同时,专门针对这类资金补助和奖励在短期内无法到账的中小微企业,创新担保方式,推出了科技助力贷,帮助企业解决燃眉之急。

随后,余杭农商银行又通过助力贷向叙简科技发放40万元,用于支付工资,还款来源则是公司申报的海创园科技企业研发资金和研发设备投入补助款项。

就这样,余杭农商银行成了叙简科技最坚实的伙伴,和企业一起发展壮大,贷款数额也根据企业发展调整增加,切实帮助他们解决资金上的困难。

今年,余杭农商银行给叙简科技的贷款数额已经达到了1800万。

从20万到1800万,银行和企业间已经不是简单的借贷关系,而是共同成长的伙伴



融服务改为链接式金融服务,推出了一系列创新产品。

“目前,已经累计发放了风险池贷款2800多万元,截至2017年末,余杭农商银行发放的科技型贷款超过35亿元,惠及企业283家。”余杭农商银行信贷管理部总经理曹永强说。

通过风险共担,链式服务,银行成为了企业发展中最坚实的后盾。

童鹏超透露,今年余杭农商银行对高品的授信额度将提升至3000万元。

显然,主动探索新产业、新业态,提高服务科创企业的能力,紧抓平台合作机会,构筑多方共赢机制,优势互补,不仅激发了新经济新产业的巨大新动能,也让余杭农商银行迎来发展的新机遇,开启了新征程。

▲上门为企业员工开展服务。