

干岛湖畔追蜂人

5年跑了30万公里,从野外引回"中华蜂"200万只 为了拯救"中华蜂"和当地生态,当年的面包坊老板选择过另一种生活



本报首席记者 鲍亚飞 通讯员 王小晶 文/图

这是一个不可思议的故

-个在城区天天和面粉 打交道的男人最后决定上山 追蜂,这一追就是5年。杭 州淳安有20多个乡镇,他几 乎都去过。如果要做一个并 不准确的统计——为了追 蜂,最近5年他大概跑了30 万公里。

他寻找的蜂叫"中华 蜂",是中国独有的蜜蜂品 种。在他上山追蜂前,他所 在的干岛湖金峰乡几乎已经 看不到"中华蜂"的身影,漫 山遍野采蜜的都是"意大利 蜂"。如今一群一群的野外 "中华蜂"被他发现,并被选育 和保护。粗粗一算,这些年, 他大概找到并保护了700群 "中华蜂",约合700万只。

城里的面包商人 要做山间的"蜂干"

李君竹最近10年的日子过得让很多人 看不懂:从城里到乡下,从面包到野蜂,从做 面包到挨家挨户去收蜜,一斤两斤三斤……

"最开始的时候很矛盾,到底是一心一意 在镇上做生意还是回到村里来。"李君竹今年 45岁,2011年时他在杭州淳安千岛湖镇做 面包和蛋糕,一年收入颇丰,是村民眼里的能 人。在当地乡党委政府人才回归的招引和村 民的期盼中,他当选为村书记。

他来到金峰乡安上村上任不久,一件事 开始让他担忧。"我记得小时候村里很多人家 都养蜂,后来看到的却都是外地的放蜂人。" 他说,外地人用货车装来一箱箱的蜜蜂采蜜, 花期过了收蜂就走。

再后来他知道,几乎已经消失的本地蜂种 叫"中华蜂",而外地放蜂的品种则叫"意蜂"。

"不要说本村,周边几个村庄加起来,'中 华蜂'的数量也就几十桶,山里已经是意蜂的 天下。"他知道意蜂的产量高,但只针对某一 种花采蜜,若遇花就能采蜜的"中华蜂"消失 了,对物种及百花授粉都会造成严重影响。

2013年,在前期的技术学习和对野外 "中华蜂"的摸排调查后,李君竹转让了镇上 的面包蛋糕坊,他决意要扩大"中华蜂"的种 群,去山间做一个"蜂王"。

为了追蜂 5年跑了30万公里

想得简单,做起来却很难。想要扩大蜂 群,首先要找到蜂群。

李君竹的越野车出发了。他想知道哪里 有野外蜂群,哪个蜂群的品质更好,哪些蜂群 适合引下山培育。

"哪里有野蜂就往哪里去,水边、山上,到 处都去。"李君竹说,他常常是一个人,准备好 引蜂用的"蜂帽子"就行。如果找到蜂群,他 要查看群落大小,查看蜂种的健康程度,然后 判断引种可能……

这过程中吃过的苦就不说了,曾经遭受 过的危险也不是能用一两句话说得清。"'上 山入地'总可能会发生意外,一不当心就可能 很危险。"他不太愿意多谈自己曾在野外遭遇 的危险,但有一组数据可以印证其中的艰难: 在最近5年的时间里,他的越野车跑了大概 30万公里,前后共从野外引回蜂群200群, 约合200万只。

因为追蜂 他成为低收入户的"领头蜂"

"断断续续养了些日子,但很多技术还需 要李君竹来帮忙。"徐绿生今年75岁,养蜂历 史50多年,却是个"新手"。

徐绿生在20多岁的时候开始养蜂,但到 了30多岁后就外出务工了。三四年前年纪 大了,不能出远门了,他就决定在家里养蜂。 "养育18群蜂一年总有三四千元收入。"他说 家里的蜂蜜有很大一部分都送给了亲人朋 友,吃不完的才让李君竹上门收。



像徐绿生这样的村民就是李君竹找到的 最佳帮手。"一个人总是有限的,发动大家一 起来才能真正壮大本地蜜蜂的族群。"于是他 想到了发动村民——提供种蜂、提供技术、蜂 蜜回收。

当年开始,他陆续在金峰乡政府的引导 支持下发放种蜂796群——只要是低收入家 庭都能免费领到种蜂,这些种蜂又通过育种、 分箱先后变成了7000多群,淳安本地7个乡 镇2000多户村民开始养"中华蜂";送入外地 的种蜂也发展成了3000余群。他俨然成为 低收入户增收的"领头蜂"。

在他的努力下 "中华蜂"保护区终成立

"每一次送去种蜂,我都既高兴又担忧。" 李君竹说,高兴是因为种群扩大,担忧是因为 外地蜂农游放意蜂。"意大利蜂翅膀振动的频 率与中华蜜蜂相似,中华蜜蜂会误认为它是 雄蜂。事实上意蜂在进入中华蜂巢门后会杀 死中华蜂蜂王,导致其他'中华蜂'飞走。"

"2013年当地就曾提出过成立'中华蜂' 保护区的设想,因为有了李君竹的追蜂、试 样、育种、分群,保护区才变成了可能。"金峰 乡党委副书记吴新君说,李君竹是蜜蜂土专 家,也是安上村的党支部书记,如何结合本地 实际消薄增收是基层党员干部的工作内容之 一,当地乡镇也在多个领域进行了尝试。他 说在技术、种群等条件成熟后,金峰乡党委政 府提出了"全乡低收入农户新发展至少一桶 蜂,户均增加收入1000元以上"的目标,也正 是因为这种"政府引领+企业引导+农户参 与"的形式,使得"中华蜂"蜂群快速扩大,并 在2015年初成立了省内第一个"中华蜂"保 护区,外来品种蜜蜂不得在保护区游放。

钱报记者了解到,李君竹目前已经成立 了千岛湖好清蜜蜜蜂专业合作社,这个合作 社对接种蜂、技术,同时也对蜂蜜兜底收购, 203名社员注册了"干岛金蜂"商标,他们的 种蜂覆盖了淳安半数乡镇,种蜂产业吸引了 新加坡、美国、印度等七个国家的专家上门考

一个曾经的"面虫",通过近乎痴迷的追 蜂,变成了"蜂王",多了蜂富了人。

《她生命最后的希望寄托在7岁女儿身上》后续

一天时间收到近20万善款 丈夫的手机响个不停

看到来自陌生人的鼓励,李月夜红了眼眶

李月夜怎么也没想到,平凡的自己,会以 这样的方式出现在报纸上。她是个可怜人,从 小被亲生父母遗弃。如今患上急性再生障碍 性贫血的她,将生命的最后希望寄托在7岁女 儿的身上。骨髓和高额的费用,都让新昌这户 农村家庭苦不堪言(详见本报6月17日3版)。

昨天李月夜看完报道后,又看到钱江晚 报官方微信的评论,她红了眼眶。"原来来自陌 生人的鼓励,这么感动。"她对丈夫董海勇说。

报道见报后,董海勇的手机响个不停,支 付宝进账总额也已经升到六位数。大家捐助 的金额不等,从几十到几百到几千。更受鼓 舞的是那些备注里的话:"尽点微薄之力,加 油,你们别放弃"、"祝夫人能够战胜病魔,早 日康复,给女儿一个完整的家"……

爱心还在汇聚着。幼儿园里,李月夜女 儿同学的妈妈正在筹备一场义卖,小朋友拿出 玩具,同学妈妈们亲手制作香袋,想通过自己 的方式给李月夜一点支持。市民朱先生一早 从杭州飞到广东出差,在飞机上看到报纸上的 报道,拍下了照片。飞机一落地,就打电话给 公司人力资源部的员工,尽快去医院看看李月 夜,给她送点钱。无论是以公司名义,还是个 人名义,他都想尽一点力。"我有一个3岁的孩 子。可能身为人父人母,看不得这样的故事, 总希望每个孩子的成长都能有父母陪伴。"

截至目前,董海勇总共收到将近20万的 捐助了。他说真心感谢每一个捐款的人。"每 个人都是我们一家人的恩人。"

究竟女儿是否能够成为捐献者,仍是这 对夫妻压在心里的石头。7岁的小姑娘如今 已经完成了抽血,接下来就是要等配对结果 了。而这段时间,李月夜常常在手机上搜索 骨髓移植的操作方法,看看对孩子会不会有 影响。每次这个时候董海勇总是抢过她的手 机。"我们要相信医院。"话是这么说,但是自 从女儿抽完而之后,董海勇其实也没睡过一 个安稳觉。他也很担心女儿身体,但又希望配 对成功,女儿身体能够承受。 本报记者 杨茜