

# 践行“爱拼才会赢”理念,兴业银行周陆云“点绿成金” 躬耕绿色金融 无悔双城生活

本报记者 梅丹

晚上7点半,湖州的天还没有完全黑透,周陆云关了办公室的电脑,整理了桌面,再次确认这个周末可以安心休息后,他走出了兴业银行湖州分行企业金融部的办公室大门。掏出钥匙,他将启程回杭州,家人还在等他吃晚饭。

2016年12月,周陆云来到兴业银行湖州分行企业金融部任总经理助理一职,主持绿色金融业务。至此,他开启了自己的“双城记”生活。“湖州是‘两山理论’的发源地,绿色金融这块工作在我们湖州分行占有很重要的位置,为了绿色金融而两头跑我觉得很有成就感。”周陆云笑着表示。

## 爱拼才会赢 锻造“植绿披金”团队

“兴业银行的总部在福建省,有一种爱拼才会赢的基因在内。”周陆云谈到就职兴业的契机时表示,任职兴业银行金融部总助一职后,这份基因也在他的体内萌芽了。在绿色金融业务发展过程中,兴业培养了一支“植绿披金”的专业队伍,周陆云也有幸加入其中,并在多年的工作中逐渐成为了团队领头羊。

数据显示,兴业银行已与杭州、嘉兴、温州等地政府及近20个县(区)签订各类绿色金融合作协议,签约金额达2000亿元。截至2017年末,兴业银行在浙江省内累计提供绿色金融融资1000亿元,融资金额618亿元。其中,湖州分行在该项业务的开拓中成为了主力军。

快速增长的数字代表着湖州正迎来越来越多的“绿水青山”,而背后离不开周陆云及其团队的日夜努力。“我们在湖州投放的绿色金融项目遍布‘三县两区’,累计支持项目有36个,这些项目涵盖了污水处理、绿色矿山整治、美丽乡村建设、特色小镇建设、旅游景区改善、苕溪清水湖等。”周陆云介绍绿色金融的项目时如数家珍,这份努力也获得了兴业银行上级行和当地政府及监管部门的认可,并荣获了兴业银行杭州分行2017年绿色金融规模新增贡献优胜奖。

## 运筹帷幄 积极推广湖州“绿色品牌”

“在绿色金融的践行上,企业金融部责无旁贷。”周陆云表示。事实上,作为上级行绿色金融政策的宣贯执行人,周陆云和绿色金融结下了不解之缘。

2017年5月25日,借助兴业银行总行和杭州分行的力量,周陆云率领团队举行了兴业银行世界环境日绿色金融湖州站专项活动,将湖州绿色金融的品牌推向了全国。2017年年末,兴业银行与安吉农商行签署



### 【服务金句】

真诚服务,植“绿”披“金”,寓“义”于“利”,相伴成长。

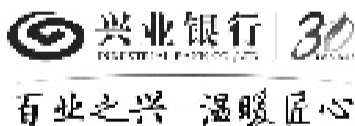
了绿色金融战略合作协议,“这成为了全国首批绿色金融改革创新试验区建设的‘同业合作样板’。”周陆云不无骄傲地表示。

“在绿色金融领域,我们也在努力创新,致力于搭载‘互联网+’的快车,为绿色金融的大发展增加技术含量。”周陆云说道。事实上,湖州分行的努力已初显成效。2017年,兴业银行绿色金融技术输出项目被湖州市银监局评为2017年银行业绿色金融管理类亮点项目。

## 温暖民生 推动绿色智慧城建

在湖州城的每一个角落,都有兴业银行绿色金融的影子。尤其以支付领域为例,兴业银行经过精心部署,重点推进各种运用场景的绿色支付平台项目,推广安全高效优质的普惠金融服务。“目前,我们已推进了智慧诊疗银医通、方便快捷的水费缴费、高铁站停车场绿色支付、湖州首个绿色支付示范街区打造等多个项目。”周陆云举例说道,“通过自己的努力让湖州市民享受智慧生活,这就是我工作的意义。”

数年磨砺,点绿成金。兴业银行湖州分行对绿色金融的探索不仅让湖州城更美了,也让兴业的品牌更深入人心了。2017年,兴业银行湖州分行获评湖州市绿色金融改革创新试验区建设工作先进金融单位,同时,周陆云也荣获湖州市2017年度国家绿色金融改革创新试验区建设先进个人,并受聘为湖州市银行业协会绿色金融专业委员会副主任。



## 五万“火烧币”绝处逢生 工行羊坝头获客户好评

张先生没有想到在吃了那么多“闭门羹”,听了那么多“换不来”后,其手里的五万元“火烧币”竟还能抢救回来。看着一叠崭新的人民币,也望着老母亲终于“放晴”的笑容,他拨打了工行羊坝头支行的电话,留下了一则表扬:“你们网点的工作人员(大堂工作人员、柜台里的一个小姑娘和黄姓老师傅)服务态度非常好,特提出表扬。”

早在春节期间,张先生母亲家里失火,不仅房屋被烧得面目全非,连同老太太藏在家里的养老本钱也一并烧焦。看着一堆“火烧币”,老太太的心也急得像被火烤了一遍。“银行管不管?你快去问问看!这是我的养老钱啊!”于是张先生带着这些残缺的人民币天天跑银行,可是附近的银行只兑换了一部分损坏并不严重的纸币,剩余的五万多元竟无银行愿接手。“你拿来我们银行看看。”就在张先生几近放弃之时,工行羊坝头支行的客户经理小章抛来橄榄枝,表示愿意尽力帮客户兑换剩余的钱币。

3月8日下午,张先生带着这五万多元找到了中山中路261号,此时网点等候区座无虚席,张先生心里打起了鼓:“该不会白跑一趟吧?”服务经理笑着安抚:“小章提前和网点预约了您的业务,我们会开个弹性窗口帮您兑换的,您别担心。”

经过火烧又经过水泡的纸币已结块,又潮又黏还很脆,清分起来很有难度。在此情况下,作为老党员又是老员工的库管员黄智能老师傅主动放弃休息时间,和现场经理夏冷一起上阵,分离纸币、用纸巾吸干水分、鉴伪并清点金额,最后封装,两人共为客户兑换了37265元。剩余的残币因确实不符合兑换标准而放弃。为此,夏冷特向张先生表达歉意,而张先生却为他们俩所代表的工行工匠精神而点赞。沈力 梅丹

## 支持杭州经济社会发展 招行杭州分行喜获奖项

近日,在杭州市政府组织在杭银行机构2017年度支持杭州市经济社会发展情况的综合评价中,招商银行杭州分行喜获二等奖。

招行杭州分行积极履行社会责任,以高度的责任感倾注于地方经济发展,结合浙江当地地域经济特色,切实完善金融服务,在重要基础设施建设、重大项目推进、中小企业融资等方面与杭州市政府开展了卓有成效的合作,业务指标蒸蒸日上。截至2017年年末,该分行人民币自营存款时点余额961亿元,一般性贷款余额1313亿元。

招行杭州分行认真审视浙江当地经济特点,在民营经济逐渐回暖的情况下,审慎重启“两小”业务,对小企业和小微企业按照收益覆盖风险和风险可控的原则,积极支持市场开拓;同时,高度重视做好节能减排和绿色信贷工作,自觉、履行社会责任,努力优化信贷投向结构,合理有效配置信贷资源,在不断加大对低碳经济、循环经济、节能减排等绿色经济支持力度的同时,严格控制对“两高一剩”行业的信贷投放。胡一泓

## 银行年中揽储硝烟再起,这一回—— 大额存单、结构性存款成吸储“利器”

“结构性存款!结构性存款!结构性存款!35天4%,93天4.55%,184天4.6%,359天4.7%。”近日,某股份制银行客户经理给记者发来了结构性存款的相关信息。随着年中考核时点的临近,新的揽储大战“一触即发”。

记者走访发现,今年的揽储“大战”,有了新玩法,大额存单和结构性存款走向台前,吸引了众多关注。

早在4月份,各银行网点就对定期存款利率以及大额存单利率进行了上浮,随着年中到来,不少银行在央行基准利率基础上上浮50%以上。

记者拿到的一家股份制银行的产品单显示,一个月的人民币存款利率为1.672%,超过了央行一年期的存款基准利率。一年期人民币存款利率为2.28%,二年期为3.192%,三年期为4.18%,较央行基准利率上浮52%。不过,上述定期存款要求的金额为20万元起。观察发现,银行这一举措也吸引了不少投资者。“现在大额存单利息高了,来存的老年客户比较多。”位于体育场路一家股份制银行的客户经理告诉记者。

除了上调利率,大额存单的起购金额档位也比之

前更加丰富。“以前一般是20万元起购,现在有50万元、100万元等不同的档位,利率也有差别,还是蛮划算的。而且,我们还可以每个月支付利息,到期再付本金。”某股份制银行理财经理告诉记者。

“银行理财不再‘保本’,还有什么‘保本’的产品呢?”市民叶阿姨在银行网点咨询得知,结构性存款能够满足其“保本”的需求,连忙刷卡买了5万元。与往年相比,今年结构性存款在银行揽储大战中可谓实力抢镜。“结构性存款本质是存款,非常安全,相对于传统定期存款能获得更高的收益,受到广大投资者的青睐。”某银行理财经理分析道。

据了解,不少银行的理财产品宣传单都将结构性存款写在了最醒目位置,在记者咨询时也是多次推荐,买的人也不少。根据融360统计,上周结构性存款发行量共47款,股份制银行发行量最大达到为32款,平均预期最高收益率为4.12%,其中人民币结构性存款的平均预期最高收益率为4.98%,美元结构性存款的平均预期最高收益率为2.81%。本报记者 潘建萍