

# 银行理财产品1万元就可起购

## 理财更加平民化,今后门槛可能还会更低

本报记者 吴恩慧

“1万块起步就很好,有点零花钱就来买理财。”昨天,杭州的鲍女士来到银行,买了一款理财产品。

近日,中国银保监会发布《商业银行理财业务监督管理办法》,其中规定,将单只公募理财产品销售起点由5万元降至1万元。虽然新规给银行的过渡期截止日为2020年12月31日,但目前省内工行、农行、中行等多家银行,已调低公募理财门槛。

### 5万元变1万元 多家银行率先自降“门槛”

“昨天起,我们已经向客户介绍了,一部分产品的购买起点金额调整为1万元。”工行杭城一家支行的理财经理告诉记者。从10月10日起,工行对8款原购买起点为5万元的产品调低至1万元。

“国庆节期间就有不少客户来咨询和购买产品了。”杭州一家农行营业部大堂经理说,农行是10月1日起就调整了部分理财产品销售起点金额,这其中涉及理财产品超过40款,调整后的申购起点金额为1万元,其中更有两款美元理财产品,起点也降低至0.2万美元,之前则是1万美元起步。

此外,省内建行、交行等在内的多家银行都调整了部分理财产品。“现在调整的是一部分理财产品,后面会陆续做调整。”省内一家股份制银行的理财经理认为,今后各大银行调整产品购买门槛是个大趋势,肯定将有更多银行跟进下调。

“从5万元降低到1万元,银行理财门槛确实低了不少,但相比公募基金等几乎零起头门槛而言,我觉得未来银行理财产品的投资门槛,可能还会进一步降低。”中国人民大学重阳金融研究院高级研究员董希淼表示。

### 理财更加“平民化” 年轻人或投向银行怀抱

“余额宝只有2.76%,我还不如买银行理财4%的产品,不但收益高,还更安全。”杭城90后小潘说,以往有些时候被银行5万元的门槛限制了,转而投资余额宝等产品;而现在投资门槛下调,决定存下点钱投向银行的怀抱。

“1万元的资金量并不大,一般投资者都可以满足,我们预计对资金量较小、追求中低风险的客户,比如年轻白领会产生较强吸引力。”杭州一家国有大行的理财经理说,新规使得银行理财门槛大幅降

低,以往5万元的门槛把许多资金较小的投资者挡在门外,随着银行理财产品平民化,可以吸纳更多的年轻客户群体入场。

“调整门槛对投资者还是银行都是好事。”新湖财富助理总裁郭剑分析说,从产品来看,此次下调认购门槛的产品多为中低风险、购买和赎回灵活、流动性强的非保本浮动收益产品和开放式银行理财产品,首批下调销售起点的大部分产品年化收益率在3%-4%。“当银行把理财门槛降低的时候,它面对的客户群就一下就扩大了,这样的话也要把产品的风险度大幅度降低,收益率会跟着降下来一点,这也是顺理成章的事情。”

### 兼顾收益与流动性 这款超4%的理财产品受青睐

“比起以前5万元,现在银行理财门槛是低了,不过还有一个问题是流动性不太好。”同样是90后,小张昨天比较了几款银行理财产品后,还是选择了一款收益超过4%的众邦银行的理财产品。

“所以这款创新性银行存款产品很受欢迎,它随时可取,秒到你的账户,年化收益率还高于4%。”钱报178俱乐部的工作人员小沈告诉记者,众邦银行近期推出的几款面向个人及企业客户的创新型存款产品,在安全的基础上,兼顾了灵活性与收益性,很受杭城投资者的青睐。

小沈介绍说,“相比银行1万元门槛,众邦宝100元起步就更低了,而且个人用户的话,这款产品提现时,没有额度限制,随用随取,用多少取多少,哪怕对于资金有着超高流动性要求的企业客户,存入这款银行存款产品,则完全不用担心金额大、流动性问题,即使上千万元的资金也不用担心。”

杭城一位银行人士也提醒,今后可能将有更多银行跟进下调理财产品的投资门槛,投资者要逐步转变投资观念,多注意产品的投资范围、投资标的等信息,以防购买与自己实际风险承受能力不符的产品。

## 多家银行国债销售再现秒杀

### 下月10日,年内最后一期凭证式国债仍有“捡漏”

10月10日是年内最后一批电子式国债的开售日期。尽管发售时间持续10天,但不少银行早已售罄。昨日,记者走访杭城多家银行网点发现,国债销售依然火爆,多数银行网点瞬间被“秒光”,但仍有个别商业银行尚有可售额度,不妨试着“捡漏”。

此次发售的第九期和第十期电子式储蓄国债,期限分别为3年和5年,票面年利率分别为4%和4.27%。两期国债的最大发行额均为200亿元,都是从10月10日起计息,每年计息一次,到期还本,提前支取靠档计息。

多数银行基本都是在国债发售没多久就被抢购完毕。据体育场路一家国有银行的大堂经理介绍,“开售当天,一大早就来了很多市民来买国债,5年期国债是先被‘抢光’的。”说起当天抢购国债的场景,该大堂经理直言,国债的“魅力”依旧,销售很火爆,“来买国债的市民很多都是上了年纪的大爷大妈,他们都有买国债的经验。”

“买国债,一定要提前做好准备,记得带好身份

证和银行卡,8点多就可以去银行网点了。提前和保安说一下要来买国债,保安一般也会让你先进去排队,等到工作人员9点上班后,就可以买了。”有着多年国债投资经验的王阿姨笑着谈到,这次她也如愿买进了10万元的五年期国债。

国债为何仍是投资者心中的“香饽饽”? 工行理财分析师认为,今年以来,在股市“跌跌不休”、网贷频频“暴雷”的背景下,稳健投资依然成为大众首选。而受流动性宽松影响,市场利率不断下降,货币基金、银行理财等产品收益率持续下跌,国债收益又略高一筹。在货币政策宽松、利率继续看空的背景下,购买长期国债,不仅保本保息,还不受利率下降影响,国债销售自然就异常火爆了。

未购买到此次国债的投资者也不必着急,因为并非所有的银行销售的国债都卖完了。记者了解到,目前仍有个别商业银行还剩下部分额度,可试着“捡漏”。另外,按照往常惯例,11月10日,还会发售年内最后一期凭证式国债。 本报记者 林海燕

### 杭州建行以“跨境快贷” 助力小微出口企业

“有了订单让我是又喜又忧,想接却不敢接、无力接。”小李是一家小微出口企业的负责人,“融资难”成了他心中的痛。建行杭州分行针对小微出口企业的融资难题,推出“跨境快贷”,助力小微出口企业更好地“走出去”。

据悉,该业务是建行在获得企业授权的前提下,通过大数据模型对企业历史出口退税数据、交易数据进行分析并提供信用额度,为小微出口企业提供短流程、快速放款的出口贸易融资,解决小微出口企业在备货、采购等环节的短期经营周转需求。全线上操作、方便、快捷,企业主足不出户即可获得融资款,可为优质跨境电商小企业、小微出口企业提供全信用融资,解决小微企业在出口贸易过程中融资难的问题。

据了解,该行不断加大金融对实体经济和小微企业的支持力度,以金融科技、金融服务的行业优势,为小微企业提供更全面、更优质的金融服务,帮助小微企业拓宽融资渠道,助小微企业健康成长。 杭建

### 交行“小微线上信贷产品” 客户体验良好

为进一步推进普惠金融建设,交通银行推出“线上优贷通”“线上税融通”两款上线个人经营性贷款。截至9月26日,线上优贷通已在35家分行落地,已授信客户数4000余户,授信金额超14亿元。线上税融通在短短上线4个月的时间里,已在13家分行落地,已授信客户数2000余户,授信金额超15亿元。“线上优贷通”“线上税融通”均保持无逾期,无不良的良好状况。

基于互联网思维的交通银行“小微线上信贷产品”,客户申请、签约、提用均在网上完成,实现了贷款实时审批、秒到账,客户体验良好。在各地人民银行、税务局举办的相关银税推介会议中,交通银行的线上税融通产品也成为创新类产品作为推介,广受当地人行和国税局的认可和推广。 浙交言

### 浦发银行与腾讯围棋 合作推出联名信用卡

近日,浦发银行信用卡中心与腾讯围棋达成合作共识,为弘扬围棋精神,发扬中国文化献出自己的一份力,重磅推出了浦发银行腾讯围棋联名信用卡。“纵横方寸之间,决胜千里之外,”作为一张为专业棋士量身定制的信用卡,其不仅继承了围棋的儒雅气质与方寸棋道,更拥有众多棋士们专属的精彩权益。

“权”——办理腾讯围棋联名信用卡赠送100钻石+7天金卡会员,刷卡还送400钻石+3个月白金会员+50元话费,至尊权限棋士必备;“计”——极致防盗刷,96小时盗刷保障,理赔额最高10万元,一切消费交易均能保,一计搞定所有风险;“策”——定制专属卡号,可在申请时对卡号后六位进行个性化定制,亲手打造代表专业棋士的身份卡;“谋”——刷卡玩转积分,享受支付宝、财付通消费获5倍积分特权,5倍增长,5倍领先,一切尽在帷幄之中;“智”——账单分期神器,账单中消费本金欠款余额分期偿还,轻松缓解中盘弱势,智者的选择。 许铤