

用七年时间,做一个能影响行业的企业

访中翰盛泰生物技术股份有限公司董事长兼总经理周旭一

胡杨

“前几年,曾经有国外的上市公司出资5亿美元收购中翰盛泰,我拒绝了。”

“原因有两个,一是对生物医药企业在国内的发展很有信心;二是我们这样的人,还是有点家国情怀在。”

中翰盛泰生物技术股份有限公司的会议室里,董事长兼总经理周旭一说这番话时,表情很平静。

1997年,当他和三位合伙人共同创办“杭州丽珠医疗器械有限公司”时,并没想到有一天,自己掌舵的这辆列车,会在短短二十年后,以“中翰盛泰生物技术股份有限公司”的名义,承载众多盛誉:

“十二五”国家科技支撑项目承担单位;浙江省重大研发专项承担单位;浙江省“隐形冠军”企业;浙江省首个体外诊断类创新医疗器械获批项目……



NFL项目:一个拿到全国大奖的原创项目

几天前,在中国医疗器械创新创业大赛中,中翰盛泰的《新型纳米微球液相芯片检测仪器和临床多指标诊断试剂的开发应用》项目(简称“NFL项目”)在全国300多个项目中脱颖而出,获得全国总决赛三等奖。

周旭一对NFL项目是寄予厚望的。通俗来讲,NFL项目可以用尽量少的生物样本,在尽可能短的时间内,检测出尽可能多的指标。相对于现在“抽七八管血,等一两天”

的检验现状,NFL项目应用在实际中,“只要两滴血,就能在1~2个小时内能精准完成多达几十项指标的检测。”周旭一告诉我们。

更何况,它并不仅仅是会应用在人体检测方面。周旭一将它定义为“目前中国企业在体外诊断领域唯一拥有核心知识产权和核心技术的平台性技术”,换言之,平台性技术可以外延到各个领域:医学基础研究、新药开发、司法鉴定、食品卫生监督、宠物诊断……

这是一个兼具研究深度和应用广度的项目。而周旭一说,他本人最自豪的,是这个项目本身具有的创新意义:一个原创性的纳米微球编码技术。

周旭一说,他多年来有两个坚持:一,做原创技术;二,做长线项目。

“生物企业的项目,大都是周期长,盈利慢,要慢慢‘养’。”周旭一说,“可能我们会做得更辛苦,但是付出的努力,在某一天总会看到回报。”

浙江生物制品跨境服务中心:一个影响行业的倡议

除了坚持做原创技术,去年,周旭一还做了一件影响行业的大事:因为他的倡导,华东地区首家集国检与海关一体的特殊物品出入境集中监管平台——浙江生物制品跨境服务中心落户余杭经济技术开发区。

这是一个一站式公共服务平台,同时具备检验检疫生物医药特殊物品集中监管与海关公共保税仓储双重功能,为浙江生物医药行业提供集中进出境法规咨询、统一监管查验、国外国内全程冷链物流等服务。

而建立这个服务平台的起因,是周旭一在公司内一个玩笑般的“发现”：“为什么我的

研发人员这么空?”

他得到的答案是:研发所用的一部分原材料需要到国外购买,根据规定,此类科研原料必须要经过省卫计委、杭州海关(原出入境检验检疫局)的审批,一般审批流程在两个月以上。

“肯定不是只有我们一家企业遇到这样的问题。”周旭一的第一个反应就是,有什么办法,能够缩短这段时间?

这个想法,与余杭经济技术开发区的想法不谋而合:促进生物医药行业集聚发展,首先要解决科学家的“粮食问题”,只有在修通科研协作的高速绿色通道后,才能让项目源

源不断涌入浙江。为此,生物医药特殊物品出入境监管,如何做到“最多跑一次”?这个命题应运而生。

通过各方努力,基于信息化风险评估、集中监管、全程监控、远程查验的全新监管系统——浙江生物医药特殊物品出入境集中监管信息平台,诞生了。

平台运行后,对生物医药产品出入境有需求的企业来说,最直观的感受就是:产品出入境时间从原来的两三个月缩短到半个月。浙江、上海、江苏……周旭一说,如今整个华东地区已经有90多家科研院所及公司,因这个平台受益。

基层医疗分体诊治:一个真正切中就医痛点的试点项目

而现在,周旭一又在忙另一件影响整个基层医疗的大事——基层医疗分级诊治的集成解决方案。

去医院看病,从医生开出检验单,到患者拿到检验报告,一般需要二~四个小时,真正用于医生问诊的时间则可能只有几分钟,这经历大家想必都不陌生。那么,如果将专业级别的医疗检验设备下沉到社区15分钟医疗圈内的门诊、诊所,在30分钟内完成便捷、精准的检验项目,让大部分常见病的诊治、慢病监测完成一站式的医疗服务。是不是可以节省医患双方大量的时间和精力?

这就是周旭一敏锐捕捉到的一个市场痛点。他把这个叫做“数字化即时检验工作站”。

这又是一个注定可以让中翰盛泰大展身手的领域——基于中翰盛泰的原创技术和集

成创新,他们可以做到准确、快捷地完成各项检测,“30分钟能出具80多个项目的检测结果,满足80%常见病的检测需要。所有的检验设备都由我们信息化平台监控,做好质量把控。”周旭一说。

这个项目从去年启动,如今已经在杭州和余杭的数十家门诊、诊所试点。而接下来周旭一的目标是:争取在5年内将这个工作站铺开下沉到5000家有资质的门诊、诊所。

想必,这又将是一件在行业内影响深远的大事。

“中翰盛泰成立7年来,干了同行10到15年的事。我们不敢说以一己之力带动行业发展,只希望能够为这个行业做出一点贡献。”

这,就是一个行业核心企业的企业价值观。

