

长三角一体化交通先行,嘉善上海之间每天1.5万人往返通勤

从上海到浙北小镇落户的科创企业,年产值实现三级跳

“双城记”:小姚庄和大上海



姚庄镇位于浙江接轨上海的桥头堡。



财经圈
扫一扫二维码
了解财经大事

2019
浙江机遇⑤

本报记者 王益敏
本报通讯员 曹宇杰

最近一个多月,公交车司机盛建强每天都要往返于嘉善县姚庄镇和上海青浦之间10多趟,11公里的跨省公路,他驾驶的中巴车一站即达。

姚庄镇位于嘉善东北部,与上海相连,是浙江接轨上海的桥头堡。但之前因为没有交通工具,对普通老百姓,也并非能说走就走。“以前,大家大多约好出行时间,一起搭车。现在,半小时一趟的公交车,随到随走,对于小镇人来说,是新鲜事,更是好事。”盛建强说,他开了十多年的城乡公交,突然开起跨省公交,“我这个老司机也是有点兴奋的。”

很多上海公司搬到了姚庄 本打算辞职的员工小镇安了家

姚庄更“深”地连通上海,是长三角一体化发展的缩影。一项小型调查结果显示,在2010年嘉善南站开通高铁之初,该站每天的到站人数大约在1000人次左右;如今,随着长三角一体化提速,每天有近1.5万人在嘉善和上海之间完成常规通勤,也就是说,他们中的很多人实现了双城生活,既工作在一地,生活在另一地。

三年前,徐丽花跟着公司,将工作地从上海搬到了姚庄。“第一眼见到公司的‘样子’,甚至有了辞职的念头。”徐丽花说,那是2016年初,位于姚庄经济开发区二期的公司还未完全竣工,周边连个像样饭馆都没有,让她这样一个习惯了大都市工作环境的人,无法接受。

徐丽花的公司名为乾大新材料有限公司,主要研制、生产汽车内外饰材料,比如,粘贴车尾的标志、车内的警告牌所用到的双面胶布,以及方向盘里层物、安全气囊填充物等。

公司原来有200人左右,有些在上海生活工作惯了的人,因为这次“大迁移”,选择离开了公司。徐丽花是公司的体系工程师,属于公司中层管理人员,她决定留下来先看看情况。

2016年9月,新公司开张,包括徐丽花在内的绝大多数工作人员,开始了他们的“双城记”。

“几天下来发现,尽管公司搬到了六七十公里外的浙江小镇,但我们每天的作息,并没受过多的影响。”徐丽花说,公司安排了班车,每天定点接送,“以前从家到公司大概一个小时,现在从家到班车接送点十来分钟,加上路上四五十分钟,总行程时间几乎相同。”

更让徐丽花接受新公司的,还有这里的工作环境。“我们在上海的厂房是租的,因为上海房租贵,我们之前的工作环境有些局促。在这里,老板在当地政府支持下,以优惠价买了30亩地,除了宽敞的办公大楼、生产车间,还有篮球场、羽毛球馆、咖啡吧,一下子高大上了许多。”徐丽花说,和她一样,身边的同事,大多很快喜欢上了小镇里的生活和工作。

随着越来越多的“乾大”的进驻,姚庄变得热闹了。几个月后,徐丽花发现,新厂周边的配套设施逐渐完善,小饭馆、量贩超市、水果铺都开了起来,“跟家里人一商量,觉得赶上了当地发展的好契机,索性筹钱买了房。”她说。现在,嘉善的新房正在装修,过段时间会把老人先接过来,“享受这里的恬静、清新的小镇生活。”

小城镇全面接轨上海 一体化发展激发活力

公司搬入新厂后,业绩始终保持了高增长。据悉,2016年公司销售额1800多万,2017年1个亿,2018年超过2个亿。

“年产值实现三级跳,这也让我们下定了在小镇扎根的决心。”公司董事长张海军接受采访时表示,两年多来,公司在姚庄不断招人,目前公司总人数超过了400人,“这里成就了我们的,我们也带动了姚庄的就业和发展。”

在张海军看来,融入一体化发展,给他带来的不止是整个

工作环境的变化、业绩的增长,还有对未来的信心。“如今,我们生产的车饰材料,大多供给浙江本地企业,宁波均胜电子这样的上市公司就是我们的大客户。”张海军说。在长三角一体化的背景下,各类要素资源加速自由流动,也为企业创造了更为广阔的发展空间。

接轨上海,融入发展也壮大了姚庄的根基。目前,姚庄经济总量位列嘉善各乡镇、街道第一,而姚庄本土企业也因为融入了外来企业先进的管理理念,逐渐更新换代、转型升级。

据统计,2018年上半年,姚庄镇先后从上海或通过上海信息引进外资项目9个,内资项目5个,引进高端人才(博士)两名,而去年下半年的引进工作仍在加码。目前,姚庄全镇90%以上的外资项目、80%以上的人才和70%以上的三产项目直接从上海等长三角地区引进,有接近200名高端人才和高层次管理人员“居住在上海、工作在姚庄”。

“从产业经济一体化到社会治理一体化、生态环境一体化、交通网络一体化、旅游资源一体化,我们正在寻找融入上海的N种可能性。”姚庄镇相关负责人表示,作为小城镇,他们早已抛弃了曾经单打独斗的做法,通过一体化发展,瞄准国内乃至国际市场,对内开放对外开放联动,他们对未来充满了期待。

专家点评

抓准长三角一体化战略机遇

浙江是我国改革开放的前沿阵地,加强区域一体化是浙江作为自然资源小省,科学、充分利用省内外资源和市场,增强全省转型升级动能的战略选择。

长三角一体化上升为国家战略,对浙江来说是一项重大的战略机遇。身处我国经济总量最大、中产阶层规模最大,而且是我国较早建立跨区经贸深度合作体系、政产学研生态圈培育较为成熟的地区,浙江已较好分享了长三角地区石化、汽车、电脑(笔记本)、软件、金融、物流、旅游等产业的集群共育与市场共享的益处。

浙江要聚焦科技创新与高新产业,育强以数字经济为主体的新经济。数字经济是新经济的最亮点,也是长三角经济一体化的最强引擎。浙江需进一步担当好先行者角色,发挥好杭州国际空港链接功能,联动建设好杭州城西科创大走廊、杭绍甬智造大走廊和杭州湾金融港湾。

浙江要聚焦高能级开放合作平台共建,支撑区域融合发展。加快小洋山国际航运特色小镇策划、大洋山开发前期研究和自由贸易港谋划;梅山开发需聚焦国际强港、开放强省建设,结合浙江自贸试验区2.0版建构,加速增强进口贸易新物流新金融等优势。

浙江还要聚焦市场规则制定与执行,实现市场治理现代化。浙江需充分发挥市场经济培育相对成熟、市场体制机制相对灵活的优势,主动支持长三角市场规制一体化的协商、制定与完善,以有效形成长三角统一协调的政府与社会组织分工合作新生态。浙江省发展规划研究院首席研究员 秦诗立



乾大新材料有限公司的生产车间