



代表们关注什么

他靠卖茶叶带动10万人就业

人大代表俞学文建言:用科技解决小微企业融资难

本报记者 王益敏

在北京的这几天,俞学文很忙。中午1点半,他才有时间到餐厅,匆匆吃上一碗肉丝面填肚子。他说,作为一名来自基层的全国人大代表,希望在如此重要的场合,多多为群众“鼓与呼”,让更多人了解基层的难题和发展状况。

在俞学文的众多建议中,他尤其关注中小微民营企业生存状态。“融资难、融资贵的问题,可以说普遍存在于小微企业中,应用传统金融服务手段,很难找到有效解决办法。”俞学文说,他建议,通过利用数字普惠技术,扶持小微企业融资发展。

人物名片

俞学文:

全国人大代表、浙江省武义县柳城畲族镇青坑村村委会主任、浙江更香有机茶业基地开发有限公司董事长



全国人大代表俞学文(左三)在浙江代表团小组会议时发言。本报记者 梁臻 胡元勇 摄

25年前第一次到北京 靠着亲朋好友资助开始创业

今年50岁的俞学文,创业已25年。如今,他创建的“更香”牌有机茶,火遍了大江南北。

俞学文成功了,但始终还是无法忘记25岁那年揣着2000元到北京闯荡的日子;也忘不了10多年前,公司为了更好地更快发展,想方设法融资,却屡屡碰壁的场景。

25岁的俞学文第一次来北京,为了了解北京市场,他花了60元买了一辆旧自行车,开始四处转。他看到北京人喜欢喝茶,有时周末大家买茶还得排队。这样的场景俞学文看在眼里记在心上,他觉得家乡的茶叶有出路了。

他赶紧回到浙江武义老家,把家乡的茶叶挑到北京,然后骑着自行车走街串巷地到处推销,好不容易批发出去后,才赚了点钱,租了一个30多平方米的小门面。但由于利润微薄,半年下来,赚的钱也只够维持生计。

天天穿梭在各个茶叶市场,他发现了一个奇怪的现象。“当时,北京人买茶,不管半斤也好,几两也罢,店家就用一张白纸包成一个四方块,非常简陋,送礼更是拿不出手。”而俞学文的老家,茶叶包装比北京讲究多了,精明的俞学文意识到茶叶包装是一个大市场。

但是,此时的俞学文手里拿不出启动资金。“企业要发展,必须要有资金的支持。”俞学文说,对于绝大多数起步创业的人而言,刚创业时所需的资金大多靠向亲戚朋友借,他也是如此。

俞学文好不容易问朋友凑到了钱,最终把茶叶筒运到北京来卖。有了第一步,他后来的路越走越顺,后来,他又跑到杭州跟厂家协商,拿到了独家代理权。几个月下来,俞学文赚了八九十万元,他在这个行业也开始小有名气。

“其实,中小企业融资难、融资贵不是中国独有问题,而是世界各国长期、普遍存在的难题,要真正解决这样的问题,并不容易。”俞学文颇有感触地说。

“更香”有机茶走俏全国 国内开出200多家分店

积累了人生第一桶金的俞学文,在创业路上不曾停歇。一次,他回家乡收购茶叶时,看到一种用有机肥种植出来的茶叶,细细品味,那种淡雅醇厚的清香沁人心脾。俞学文想,人们都崇尚绿色健康,这种纯天然茶叶肯定是一个新的卖点,于是他和他家乡的有机茶生产商签订了合作协定,信心十足地返回北京。

这样的好东西如果得不到老百姓的认可,就等于没有市场。俞学文首先想到了找老字号,可是再三登门拜访,对方非常冷淡。倔强的俞学文被激怒了,他决定靠自己。为了宣传有机茶,他在一家电视台打广告,介绍有机茶的种植、采摘及

研发的全过程,当时在国内做茶叶广告的并不多见,渐渐地有机茶为人知晓,一年后,“更香”有机茶开始走俏市场。

有机茶的成功,为俞学文打开了一片新天地,更坚定了他走品牌之路的决心。之后,俞学文开始建立自己的分店,如今在全国已有200多家更香分店。

“在十几年过程当中,我们有机茶在全国市场销售得非常好,现在出口量每年增加10~15%。”

俞学文说,“更香”茶叶种植基地达到6万亩,遍布浙江各地,在广西、云南、福建也有基地。现在,在北京、河北、山东、内蒙古等16个省市,已经开出了200多家连锁店。

此外,更香茶在北京也享有很高的知名度,在马连道茶叶第一街开设了面积为5000平米的更香总部大茶庄,公司国内销售额超过了4亿元,300吨茶叶供应国内市场。还有100吨茶叶出口到美国、日本、德国等地。

同时,因为茶叶销售紧俏,他靠着“更香”有机茶,带动了10万人就业。

俞学文说,他在每一次壮大发展中,都离不开资金的支持,直到现在,依然如此。“应用传统金融服务手段解决该问题已经难以找到有效途径,而近年出现的用数字技术服务小微企业模式提供了新的思路,用这种人工智能与大数据结合的技术手段为小微企业贷款,既成本低又效率高,且不需要任何抵押,完全符合小微企业的融资需求,且商业模式可持续,这不失为一种解决小微企业融资难问题的新路径。”俞学文说,近年,他在不断调研、走访中,对小微企业的融资问题越来越关注。

连续三届全国人大代表 建议鼓励小微企业数字化经营

2008年、2013年、2018年,俞学文连续三届当选为全国人大代表。“我来自基层,我有众多身份,最重要的是全国人大代表这一身份。”他说,当选为全国人大代表以来,他一直坚守这份责任,全心全意为人民群众鼓与呼。

事实上,俞学文常常挂在嘴边说自己是“新型农民”,“‘新型农民’除了自身的素质外,会带动农民致富,这才是根本。正所谓众人品茶茶更香。”俞学文笑着说。

在今年的全国两会期间,俞学文更懂得,要让更多的小微企业,一起“香”起来。“一路走来,我步履艰辛,我觉得很充实。”俞学文说,他希望接下来的小微企业,也能够走好每一步,“今年的政府工作报告中,减税降费成为了关键词之一,是大家关注的热点。其实,我在基层的调研中发现,其实对于小微企业而言,如果能让他们更顺利地融资,这样的意义,也是很重大的。”

俞学文建议,移动技术以及二维码技术出现以后,线下的小微企业经营也能够进行数据化,这就给人工智能+数字技术放贷提供了更多维度的数据资源。“我身边就有很多小微企业,他们通过这样的方式,顺利贷款。”俞学文说,应该积极鼓励推动小微企业利用最新技术手段,让这些小微企业的经营尽早数字化,这也将推动数字中国的全面发展和建设。

同时,他还建议,积极利用我国金融科技发展的优势,鼓励并政策上支持有能力的金融科技企业积极投入到服务小微企业中来。

最近几年,以浙江网商银行为代表的金融科技企业,开始利用数字技术进行无抵押、无担保的快速贷款方式,被证明是一种普惠且高效的解决小微企业融资模式。网商银行迄今为止已经为1500万小微企业和个人经营者提供了资金服务。

在今年全国两会“部长通道”接受采访时,中国人民银行党委书记、中国银保监会主席郭树清就列举网商银行等银行时表示,银行业在利用大数据降低不良率方面做了很多探索,并表示今年将会进一步推广这些经验。

“中国梦,我的梦”,这是俞学文的微信名。他说,企业自身的努力,加上通过更多的科技,像他这样一步步走来的小微企业,必然走向更辉煌的未来。