



## 【复工记】

本报记者 黄伟芬

昨天上午,三三两两戴着口罩的人从京杭大运河边的绿道上走过,路过老王的水果店,发现小店里有了动静。

老王正忙着打扫。有时候,他会停下手里的扫帚,抬头看看不远处用来隔离的塑料桩,和驻足在店门口的街坊唠唠嗑。

阔别一个多月的杭州、艮山流水苑,对他来说,既熟悉又陌生。

往日里的热闹,好像被按下了暂停键——他还没见过比现在更安静的杭州。

一场疫情,让原本一周的春节假期一再延长。十天、半个月……最后,这一个多月,老王都呆在了老家江西。

昨天,是老王回到杭州的第二天。工人们还在老家等消息,他和姐姐两个人忙着打扫卫生,复工手续已经办理完成,他们打算今天恢复营业——尽管,对于即将开始的营业,他不晓得会比关店的这个月好多少。

关门,房租人工水电费,纯赔;

营业,不知生意如何,也许还要加上水果损耗的风险。

老王的水果店,和许多开在杭州各个小区门口的水果店一样普通。

二十多年了,这是老王到杭州打拼以来最难过的一个开年。他希望,只是“开头难”。

毕竟已近“知天命”的年龄,老王说起这次疫情的影响,微笑中透露出一点点无奈。但他知道,每个人都在被疫情裹挟着,他能做的,只有前行——“不是只有我一个人这样,也不是只有我这一家这样。但我想,疫情,总是会过去的。我们总会回到以前热热闹闹的生活,日子,会越过越好的!”

### 开不开门可能都亏钱

水果店老板老王还是决定开门。他说:

# 这是最难的一个开年 我要做的就是前行

## 水果店老板老王的自述——

### A

每天一睁眼,就是几千块钱的损失

二十多年前,我从老家江西上饶来到杭州,一直都在做水果生意。

2016年,我和姐姐在艮山流水苑租下了这个店面,不沿马路的,80多平方的店面,一年的租金涨到了17万元左右。我们还有一家店,开在下沙。60多个平方的店面,一年租金要将近40万元。

两家店,我一共雇了9名工人,除了工资,还要管他们吃住,这是固定的成本。

过去的这一个月,我是纯亏损的。大概有十万元吧,主要是房租和工人的工资。

疫情来得很突然,但又有什么办法呢,国家损失更大。

生意好的时候,流水苑这家店一个月能挣个两万来块,总归是个盼头。可过去的这一个月,我是有些心慌的,每天一睁眼就是几千块钱的损失啊。在老家的时候,我都不晓得这样的时光要持续多久,也不知道自己能扛多久。

我不知道那些摊子铺得更大的店的老板是怎么想的。反正我在家呆着,这一天天,真是睡不着。

一开始,我在老家出不来。后来,我担心回到杭州需要隔离,就一直在家里呆着。我想不好该怎么办——要不要回杭州、店还要不要开起来、工人们要不要回来,回来又该怎么办……这些问题,一直在我脑子里转啊转。

### B

店多开一会,也许就会多几个客人

每一天,我都在家里刷着手机,看着网络上的各种信息,听到杭州开始复工复产了,又看到健康码和绿码的顺利实行,我觉得好像复工有点希望了。一项项政策、措施出台,我觉得我脑子里,各种事情的眉目也渐渐清晰了起来。

2月26日,我们5口人先回了杭州。昨天一上午,我都在流水苑的店里收拾。姐姐的儿子和侄子在�下沙店打扫卫生。工人们其实也着急,但我让他们在老家等消息。老家那边的火车票也不怎么好买,他们回来了怎么住,我也没想好。所以,我让他们过一两天再回来,我们先来看看情况。毕竟,他们过来,这么多人的吃喝拉撒又是一笔不小的开支。

我也想过,这店啊,索性就不开了,可转念一想,我不开,跟着我这么多年的工人们一下子就没了饭碗,那也不是个事啊!

隔着我几个铺面,是老刘家的水果店,开了好几年。老刘是安徽人,这个春节,他干脆没回家,店一直在营业。我跟他聊了,他也挺难的。这段时间,他进货都谨慎得很,不敢多进。就怕哪天,配合疫情防控,就要关门。可是,水果不像服装,没法存放啊。他说,这几天,他的日营业额就千把块钱,肯定是亏的。

我们俩在聊,如果不开店,亏的是房租和工人的工资;如果开店,可能要承担水果卖不掉的损耗。

你要问我对生意的预期么,也许会,也许不会。大家可能这段时间都闷在家里,水果比较难卖。这几天,大家走动得多了,应该会

有多点需求的吧。不过,这几年,水果店的生意一年比一年难做。去年,这家店刨掉各种成本,挣的不到20万。

我来杭州二十多年,有生意好做的时候——2012年、2013年那会儿,水果店的利润高,大家买东西爽气。2016年开始,线下这种水果店就不太好了,可能大家都改成在网上买了。我也尝试过开展线上业务,可需要专门安排人去接单、还要专门的人配送。一段时间之后,我觉得效果不理想,就放弃了。我还会继续守着两家门店,从早上5点多,到晚上10点多。

我在杭州二十多年,多少有点积蓄,扛扛应该能过去。再说,我已经习惯了在杭州,这里其实各方面都蛮好的。姐姐的小女儿从小在这里上学,现在已经是一名初中生,怎么着也要等上完高中再说了。

这些天,听老刘说,街上的人已经慢慢多起来了。我明天打算先进一些耐存放的水果,慢慢恢复营业。开店,只要有人来,多多少少能赚一点回来,总比纯亏要好。多开一会,也许就多一两两位客人。

你别看我的店没招牌,有名字的,叫生态水果店。疫情之前,原本社区要统一装修这些门店的,但现在也不知道什么时候会安上门头。你看,艮山流水苑单元楼下的铁门,依旧挂着大大的锁。不知道什么时候,这些门能重新打开,那些熟悉的街坊们,就可以不需要绕一大圈,才能走到我的水果店。

