

20名患者治愈出院,16名患者减为轻症

浙大二院援汉医疗队“满月” 与98岁的韩老相约百岁寿诞

本报记者 张冰清 通讯员 方序 董小仙/文 王坚颖/摄

本报讯 昨天,恰逢浙大二院援汉医疗队在武汉抗疫“满月”之日。上午10时30分许,武汉协和肿瘤中心三楼的ICU里,欢笑声、哭泣声相互交织,治愈出院的新冠肺炎重症及危重症患者,依依不舍地与浙大二院援汉医疗队告别。

一个月前的2月14日,由171名医疗骨干组成的浙大二院援汉医疗队飞赴武汉,整建制接管了华中科技大学同济医学院附属协和肿瘤中心的ICU。

一个月来,他们累计收治69名新冠肺炎重症及危重症患者,其中20名患者先后治愈出院,16名患者因有效救治,减为轻症,被转移至普通病房。

回想起一个月的战“疫”时光,领队、常务副院长王伟林说,ICU收治的,大半都是60岁以上、有基础疾病的老年重症及危重症患者。而这两点,恰是新冠病毒致死的两大要因。这也意味着,他们需要倾注更多心血,坚持一人一策,做到精准施策。

98岁高龄的浙江籍天文学泰斗韩天芑与其87岁的夫人吴静琳,就在昨天出院的行列中。98岁,也是浙江援湖北医疗队收治的新冠肺炎患者中的最高龄。



出院患者与医生互相深深鞠躬

韩天芑及其夫人因新冠肺炎病情加重,2月24日转至ICU治疗,在武汉前方与杭州后方的共同努力下,经过多次远程多学科会诊和个性化、精细化的治疗,有效控制住各种并发症,连续多次核酸检测阴性、胸部CT复查结果吸收,达到治愈出院的标准。随行的医务部主任张秀来欣喜地说,他们还与韩天芑老人约定,“等您100岁生日的时候,我们来给您过生日。”

“韩老,您感觉还好吗?常回家乡看看!”始终心系武汉的浙大二院院长王建安,在杭州通过微信视频,向韩天芑夫妇送上诚挚的祝福,并向奋战抗疫的浙二勇士们表达亲切的慰问。韩天芑老人伸出大拇指,点赞浙大二院医护人员;吴静琳老人则连连说道:“谢谢,你们是国家的英雄。”



小时新闻APP
扫码看韩天芑老人出院的视频

浙大二院院长王建安在杭通过手机微信视频,向98岁治愈患者韩天芑老人表示祝贺



这样一位民警,大家不会忘记他

他们赶来 送王哥最后一程



本报讯 天气阴沉,初春清晨的杭州仍有一丝寒意。昨天上午,杭州上城公安分局民警王益民遗体告别仪式在杭州市殡仪馆举行,他的亲友、同事等赶来送他最后一程。

受疫情影响,告别厅内人数受限,不少王益民家人、同事只能在告别厅外等候。“送王哥最后一程了,安息!”一位王益民的同事哽咽了。

9点50分左右,王益民生前的同事缓缓走进告别厅,依次与王益民做最后诀别,不少人眼角泛着泪花。

王益民读警校时的老师和同学来了。“我的学生是好样的!”王益民读警校时的区队长(相当于班主任)潘老师说,王益民的离开让他很难过很不舍,但作为老师,他打心底里为这名出色的学生感到骄傲。

在老师和同学们的印象里,王益民个子高大、长相白净,“他绝对是个帅小伙啊!”潘老师说,最后一次见到王益民是在前年的同学会上,那时王益民的小儿子刚出生没多久。在酒桌上,大家都夸他很幸福,儿女双全。

在家人告别环节,王益民的亲友们手捧黄色小菊,缓缓步入告别厅。大家的脚步迈得很小,每一步都走得很沉重。

这两天,家里人的眼泪都哭干了,不知道该如何面对未来的生活。王益民走了,留下妻子、两个孩子和四个老人。

“经过这么多年的打拼,他好不容易买了新房,一家四口马上就要搬进新房。”一位亲友说,此前王益民一家和家中老人挤在一套老房子里,原本今年秋天,这个一家四口的小家庭,就要开启幸福生活了。

亲友们说,现在最放心不下的就是王益民的妻子和两个孩子了。“老王生前是个模范丈夫,很爱妻子,也很疼两个孩子,还十分孝顺。”好友回忆,王益民生前把家里照顾得很好,很多家务都是他包干的,是那种宠妻儿宠到天的好男人。

王益民走后,他的妻子变得格外坚强。“以前在老王面前,她就像个小公主。这两天,她都没怎么合眼。”王益民妻子的小姐妹说,“其实,最难过的人就是她了,这个时候,她坚强得让人心疼啊。”小姐妹说着说着,眼泪止不住地流。

本报记者 谢春晖

恒丰银行杭州分行成功承销5亿元超短期融资券

3月5日,恒丰银行作为独立主承销商,成功发行中国巨石股份有限公司2020年度第一期超短期融资券,发行金额5亿元。该笔业务能以较低利率成功发行不仅体现了主承销商恒丰银行综合金融服务平台的优势,也彰显了中国巨石集团较强的资本市场融资能力和市场认可度。

中国巨石股份有限公司是制造高性能玻璃纤维的领军企业,公司主体评级AAA,是当地多家银行竞相争夺

的优质客户。2019年恒丰银行杭州分行已为其成功发行19巨石SCP001债券,在此基础上,嘉兴桐乡小微支行公司团队、分行相关部门成立专项营销推动小组,制定银行间市场债承业务营销方案和个性化金融需求。通过深挖客户需求、优化营销方案,将注册面和资金面的宽松政策作为有利突破时机,积极主动作为。特殊时期,特事特办,在推进疫情防控和经济社会发展“双线作战”的关键时期,该业务在办理过程中,通过线上服务的方式精准对

接企业,做到“零接触”、高效率。

近年来,恒丰银行杭州分行全面提升投资银行产品,推动服务能力,实施“商行+投行”的经营战略,重点推动银行间市场债务融资工具业务和北金所债权融资计划,鼓励和引导各家机构深耕本地市场,运用投行类产品提高综合金融服务能力,有效提升该行债券市场占有率,更好发挥金融对实体经济的支持作用。

本报通讯员 王琳瑾 钱冰冰