



理财产品收益率下滑,银行股股息率超过6%

直接买银行股比买理财更赚钱吗

本报记者 吴恩慧

“去年的银行理财产品收益不太理想,我就改买银行股票了。行情好时赚差价,分红方案一出来,感觉更是赚到了。”近日,家住杭州城西的资深股民赵先生,忍不住在“票圈”里晒起来。

目前,上市银行年报的分红派息方案纷纷出台。部分上市银行的股息率已经超过6%。理财专家认为,在目前理财收益下行的情况下,买银行股也算是个很好的选择。

中,有2家银行股息率超过6%:民生银行最高,达6.4%;交通银行股息率6.07%。此外,有10只银行股的股息率超过5%,超过4%的则达到18只。

“看到我们总行高管增持自家银行的新闻后,也默默地加了仓。”在杭州钱江新城一家国有银行上班的小林,近期又买了自家银行1万股股票。

在已披露年报的上市公司中,近4000亿险资重仓7只银行股,分别是平安银行、招商银行、民生银行、工商银行、农业银行、中国银行、光大银行。

“险资是长线配置型资金的中流砥柱,偏好流动性好的大盘蓝筹。而银行股作为保险资金偏好的投资标的,主要源于银行经营稳健,能带来长期稳定的分红收益。”前海开源基金首席经济学家杨德龙分析。



工行派息近千亿

险资重仓7只银行股

“这几年,银行股的股息率一直较高,每年都有5%以上的分红。”刘先生告诉记者,近年来他很钟情银行股。

数据显示,目前上市公司股息率前30榜单中,银行股达到了6家,占比1/5。其中,工、农、中、建四大行的拟派息总额均超过500亿元(税前,下同),工行更是推出近千亿的分红预案(每10股派发2.628元)。派息金额最高的是招商银行,每股1.20元。

本土上市银行浙商银行的分红预案也较为突出,拟每10股派现金红利2.4元。以上周五浙商银行收盘价4.06元计算,股息率达5.9%。

统计显示,在披露分红方案的21家上市银行

股市有风险

专家建议买银行股优选个股

今年以来,受疫情影响等原因,个股出现普跌,有多只银行股股价普跌。为增强市场信心,除了机构重仓,已有不少上市银行高管带头增持股票,其中除城商行、农商行外,也不乏招商银行、兴业银行等大行。

较高的股息率和较低的股价,已经吸引一些市民把银行理财换成了银行股票。

林小姐本来在宁波银行买了30万元的大额存单,上周到期后,她把这笔闲钱都购买了宁波银行的股票。在她看来,目前这个股票价格不算高,而且又对它的股性比较熟悉,相对来说是一个安全的考虑。

对于普通投资者来说,目前买银行股是否最佳时机呢?“我是看好银行股的,它的避险特点明显,分红率高、股息率高。现在的低估值水平会给银行股投资带来较强的安全边际,业内普遍认为银行股有望在今年第二、三季度迎来估值修复行情。”杭州资深券商分析师冯先生认为。

也有专家认为,相较于成长股,目前银行股并不惊艳。前海开源基金首席经济学家杨德龙表示,银行股在A股属于相对较为稳定的一个板块,对于追求高分红率、追求稳定的投资者来说,银行股是一个选择。

杭州一家私募总监洪先生建议投资者:“银行股差别也很大,有的喜欢挑工行等权重股,有的喜欢买招商银行等交投活跃的,这也因人而异,应该选择业务有特色、资产质量好、拥有竞争优势的银行。”

客户舍近求远追着她

工行萧山分行一线员工孔丹琼:金杯银杯不如客户口碑



图片由工行浙江省分行提供。

“大孔当真跟我们家里人一样的,这么多年我一直在她这里办业务。”说起认识多年的工行萧山东门支行“服务明星”孔丹琼,客户蔡阿姨夸个不停。

自从推出“服务明星 温暖服务”系列报道后,越来越多的工行一线工作者被客户发掘推荐。工行萧山东门支行客服经理孔丹琼也是其中之一。要问服务明星是怎样炼成的?金杯银杯都不如老百姓的口碑,孔丹琼的秘籍就藏在了她日复一日的服务中,也藏在客户们的认同与夸赞里。

重活累活全扛下

客户打95588来表扬

记者采访当日,正逢杭州市发放养老金,不少退休市民等着取钱。网点里坐着、站着不少客户,梳着发髻、戴着无框眼镜的孔丹琼在网点忙得脚不沾地,

只能见缝插针接受记者采访。

不管是同事还是客户,都习惯叫孔丹琼一声“大孔”。银行大堂里等着办业务的市民得知记者要采访孔丹琼时,都纷纷凑上来打开了话匣子,“大孔很耐心态度好”“大孔很专业没她搞不定的”“我专门找大孔办业务的”……似乎每个人都能讲出有关大孔的故事。

“我给95588打过电话表扬她。”一位五十出头的大伯告诉记者。大伯在萧山开发区开了一家小超市,早些年移动支付还不发达,超市里硬币很多。有一次他带着2000多枚硬币想兑换整钞,连去三家银行网点,都被婉拒了,最后来到大孔的网点。“他们正好吃中饭,她二话没说就跑来揽下了活。手工清点一枚一枚数完,包起来兑换好。”回忆起来,大伯仍忍不住竖起大拇指。“后来我有存款都存到她这里来了。”

“套用一句歌词来讲,就是大孔这个人你说不清她哪里好,但就是谁也替代不了。”现场一位年轻人的评价让人印象深刻。

2005年2月,孔丹琼进入工行大家庭。与传统意义上的大学毕业生校招不同,她早在浙江金融职业学院读大二时就被工行“预定”。

“学校里开了工行订单班,我当时经过2轮面试才通过。”孔丹琼告诉记者。在校时,除了专业课程外,还要学习工行课程。毕业到岗后,已经“精通技艺”的大孔马上上手,不用再培训。

进入工行后,孔丹琼先后在萧山北干支行、金城路支行等多个支行轮岗,一直从事一线服务工作。十多年里,已多次被评为工行五星级柜员。

有些客户,就随着大孔的路线追着跑,大孔调到哪个支行,客户就把业务跟到哪里。

待客户如亲人

阿姨拎着喜糖来感谢

谈起职业生涯中的暖心事,孔丹琼笑着说“太多了”。

去年初冬时节,有一位阿姨给她专程送来喜糖表示谢意。“当时我们网点的卷帘门已经拉上了,我还以为是安邦车来运钞了,没想到是白天服务的阿姨送来了喜糖,我说不要了,她一定要给,真让我感动。”

那天早上,这位李阿姨就来过孔丹琼这里,她想来取钱,但是家里的存折和存单都遗失了,好在密码都记得的。当时李阿姨急都急煞,但是要取钱一定要走流程,“所以我建议她回去再找找,但是,李阿姨翻找了一整天都没找到。”

距离网点停止营业只有10分钟了,李阿姨焦急地又来找孔丹琼,李阿姨表示,要是这钱不取出来,晚上就会睡不着。孔丹琼宽慰她道:“你既然来了,我们一定给您做好,哪怕再迟也要做好。”就这样,孔丹琼为李阿姨办理挂失、填单、核保,一个多小时后,李阿姨的40多万终于都取出来了。

“事后才知道,她这些钱是用来给儿子准备婚事的,所以她一到家马上给我们送来了喜糖。”孔丹琼笑着表示,也是经历了这一事件,大孔在网点又多了一位铁杆客户朋友。

本报记者 梅丹

