

快充竟耗时4小时,中间还得散热半小时

# 29辆长安新能源车集体趴窝

本报记者 蒋慎敏 文/摄

29辆长安新能源车集体趴窝,毛病都是同一个:快充耗时巨久,需要4小时。其他新能源车一般快充只需1小时。

这对惜时如金的网约车司机来说,简直是不可承受之灾。恰恰,这事真实地发生在杭州租车公司经理李超身上。

## 29辆车集体趴窝 都得了一种“扛不牢”的病

李超是杭州兴佳汽车租赁公司的经理,公司主要业务是出租车辆给网约车司机。疫情期间,李超忙着各种协调,帮助麾下因为没法做生意而生活困难的司机,好不容易工作渐渐恢复正常了,但随着气温上升,意想不到的困难却出现了。

“就是这款长安新能源车,都是同一个型号,CS15EV400。”6月8日下午,李超带着钱江晚报·小时新闻记者来到了公司租用的停车场。场内目前不过才十多辆车,其中6辆都是长安CS15EV400。

“我们建德的停车场比较大,还停了14辆。”李超苦笑道,这款车型去年他们买了29辆,一度都租了出去,但现在已经回来了20辆,“剩下9辆基本确定近期也都会回来。”

李超说,其实租车的司机师傅们都很体谅公司,实在是这29辆车都“患上”了同一个让师傅们“扛不牢”的毛病——虽然号称30%到80%电量快充仅需30分钟,但实际上,从20%充满电要三四个小时。是的,你没看错,快充!

## 快充耗时4小时 中间还得散热半小时

这29辆车都是去年上半年买的,大概到去年9月份陆续全部出租。原先,这批车是很好用的,续航里程400公里以上,从20%到充满电耗时1小时不到,网约车司机可以趁中午休息充个电。

后来有几个司机发现充不进或者充电时间久。“不过当时大家都以为是这款车型电池容量比较高,续航超过400公里,充电会比较慢。之后天气变冷,这种情况就没出现,我们也没太在意。”

到今年四五月份,气温回升,29辆车却都出了



趴窝在停车场的长安CS15EV400

状况。李超从手机上翻出两张司机发来的充电时间APP截图。第一张显示48%电量,预计充满时间76分钟;第二张显示64%电量,预计充满时间却变成了99+分钟:越充越慢。

“刚开始充电是正常的,但充到60%到70%就开始不行了。甚至会跳电,显示错误代码。”李超说,经过师傅们的“土法”检修,发现充电到这个时候,需要停下给电池散热,夜间大概要散热半个多小时。散热后即便可以再次充电,速度也很慢,“算上散热时间,从20%左右开始充,充满最多要花4个小时。”

“后来市场上续航超过400公里的车型越来越多,我们一对比,其他车型充电都很快啊,一般1小时就差不多了。”

## 4S店检修没问题 厂家至今未给出任何说法

李超将车子拉到4S店检修,检修结果没有问题:“不过修车师傅建议我们在阴凉环境下充电。”

但实际上,白天的阴凉时间段,都是司机们没法放弃的早晚高峰时间,只能在凌晨收工后充电:“司机们夜里十一二点收工,充电4小时,赶回家洗个澡就又要出门赶早高峰了,哪里还有休息时间。”

司机们只好把车子还回来。有些是合同正好到期,更多是宁可违约也要换车。李超把这款车型的

租金压到了最低:“但和司机说明这款车的情况后,都是宁可多花点钱,也不要租这款车。”

“这29辆车,我们贷款了160多万买的。现在贷款还在还,车子却只能放这积灰了。”李超十分无奈,向长安新能源车的厂家方面求助。

“上个礼拜,有个厂家的师傅来过了。”但厂家的人却没给出任何答案,“就说有几辆车有刮蹭,要处理好,但也没说要怎么处理。”

记者也就此事联系到了长安汽车,厂家给出的答复依旧只是“还在处理中”。

长安汽车杭州方面经销商表示,事情发生后,已经和商家一起探讨了一个临时赔偿方案。不过,兴佳汽车租赁公司告诉记者,这个赔偿方案只是针对租用这个车型的司机,大抵是在夏季高温的三个月每天补偿司机50元高温费,期限三年,“但这并不能解决车辆本身的问题,车子也不可能只用三年啊!”

究竟是这29辆车的电池出了故障,还是这款车的电池本身就存在缺陷?截至记者发稿时,长安汽车还没更详细的回复。



扫码看车主吐槽

## 杭儿风猛刮,汽车后备厢成带货神器

提醒:驾车出摊需遵纪守法

本报讯 夜市是一座城最具烟火气息的地方,杭州最热闹的便是远近闻名的吴山夜市。最近随着摆摊文化的热度拉伸,吴山夜市更是多了很多网红助阵。这让吴山夜市的摊位可谓是一摊难求。

其实,如果想体验练摊儿,汽车后备厢就是带货神器。

小王是吴山夜市的一位摊主。他的摊位在吴山夜市不算大,一月租金将近3000元,生意好的时候,一天营业额也就一千出头,刨去成本,每个月利润也就万把块。

没夜市摊位,路边可不能随便摆摊。怎么办?汽车后备厢是你的首选摆摊带货神器。这不,最近“后备厢集市”开始火了起来。

这类集市最早起源于英国。1980年9月,英国人帕丽·帕维特在肯特郡的一个农场上,组织了全球首个“后备厢集市”。车主驾着私家车,将家中闲置的衣服鞋帽、日用杂物等进行售卖、交换。

没有租金压力,也没有技能要求,而且风险

低。这种种优势让“后备厢集市”重出江湖,受到各路创业者青睐。

“后备厢集市”,谁的车子更吸引眼球更能装,是大伙儿比拼的要点。

多数人会选择自家的买菜车,以最多的A、B两个级别轿车为例,后备厢空间大约在400L—500L,加上可以放倒的后排座椅,最大容积可接近1000L。不过这级别顶多只能算摊位中的“青铜”。

“钻石”级别则更多的是像上汽MAXUS、长安微面、神车五菱之类商用车。上汽MAXUS华东一区销售负责人介绍说:“自从夜市、集市火起来后,我们的车主似乎都看到了新的商机,他们将车子改装成移动的商铺。”

“钻石”上面更有“王者”,“王者”可分为两类,一类是真正的载货车。还有一类就是吸睛“王者”,比如价值97万的宝马X6卖潮鞋。不过这里要提醒所有摆摊车主们,驾车出摊需要遵守交通法规,听从执法人员指挥。 本报记者 章伊琦



## 华为授权体验店Plus 开进杭州湖滨银泰in77

6月6日,华为授权体验店Plus(杭州湖滨银泰in77)正式开业。这是华为在杭州布局的全新线下门店,地处杭州最繁华的商业及旅游休闲区湖滨银泰in77商圈。它的出现,为杭州解锁了打卡新地标。 本报记者 王晨子