

明天东海开渔 渔老大和吃货都摩拳擦掌

有人等不及,直接抢订海滨民宿准备尝第一口鲜

本报记者 陈栋 通讯员 郑洁 邵韵立 文/摄

台州有句老话叫“无鲜勿落饭”,意思是要是没有海鲜做下饭菜,饭就难以下咽。可见台州人对海鲜的喜爱。每年休渔期,对喜欢海鲜的吃货们无疑是一场考验,几个月的忍耐真是让舌根都长了青苔。

8月1日开始,台州市将共有3202艘生产船和317艘渔业辅助船出海,这意味着鲜掉下巴的海鲜马上就要“游”到你的碗里来了。



渔老大准备出海物资

备了半月菜蔬和50吨冰 整装待发要捞第一桶“鲜”

昨天一早,浙岭渔27815的船老大李家富,带着几个身强体壮的伙计,来到当地的菜场大采购,一口气把全体船员近半个月的蛋肉、蔬菜、油盐、粮食等都买齐了。用他的话说:“出海是渔民的荣耀与期盼。”

出海前的准备工作繁忙而紧张。李家富忙得跟个陀螺一样,早一周左右,李家富就已经在为8月初的出海做起了准备,招了船员后,立即开始渔船的检修和清洗,几天忙下来,喉咙都已经有些沙哑了。

“我的渔船长45米,除了准备了大量的食品外,还准备了30吨淡水,50吨冰,300桶柴油。”李家富表示,这一次出去,估计几周都要在海上忙碌了。

对他来说,接下来的日子是值得期待的。“这几年渔业资源得到了可持续发展的保护后,海鲜的数量也一年比一年丰富,相信今年会是海产丰收的一年。”

“船上的消防通道堆放着杂物,马上把东西移走。”钱报记者了解到,为把好安全生产的最后一道关,连日来,台州市渔政执法人员冒着酷暑,对即

将开渔的渔船逐一登船检查,重点对渔船的适航性能以及消防、救生设备配置等情况进行检测、核对。

对于检查中发现的安全隐患,执法人员现场下发了整改通知书,要求船东立即整改。据悉,目前,全市3000多艘渔船均已“体检”完毕。

“出海对渔民来说事关重大,但是安全才是重中之重,必须在确保安全的情况下,才能谈产量,谈收获。”执法人员说道。

吃货结伴游温岭石塘 就等着第一波海鲜回港

海鲜还在海里,就已经被吃货惦记上了。

江应超是建德的教师。这几天,她托了不少关系,终于在台州温岭石塘镇一家民宿订到了两间海景房,她要带着家人和朋友一起到这边旅游几天。“我们一家人都是吃货,又特别钟情海鲜。什么旅游,什么欣赏美景,都只是幌子,我们其实就是来眼巴巴等着第一网海鲜上岸的。”江应超笑着说。

像江应超这样为了“一口鲜”带着全家出动的吃货还大有人在,而大多吃货因为种种原因无法赶到

温岭大快朵颐。

但这都不是事儿。石塘镇的一批网络商人已经瞄准了这块大蛋糕,已经为吃货们的燃眉之急想好了解决办法。

石塘镇的电商郑雅已经整装待发。“这些天,我和家人忙得天昏地暗,准备了一仓库的冰袋,只等海鲜一上岸,我们就可以马上发货。”郑雅说,凭借目前的冷链技术和快递速度,让吃货们吃到最新鲜的第一网海鲜是完全没问题的。

郑雅向记者透露,目前她们家已经接到了上百条订单,单子数量还在不断增加。

台州市海洋与渔业执法支队队长吴军杰说,“基本上8月3日一早就能买到第一波虾和螃蟹了;然后最受喜爱的龙头鱼(水潺)和梅童鱼应该在8月5日前后就能上市;至于带鱼、鳓鱼、青占鱼以及鱿鱼这些海鲜,基本要等一周后才能吃到。”

不过,还有一些渔船作业尚未解禁。其中,休渔时间最长的单锚张网张网(帆式张网)、拖网类及其他未列举海洋捕捞作业,休渔时间至9月16日12时结束。海洋捕捞过渡渔具中,其他张网作业休渔时间则于8月16日12时结束。

在杭州过智慧生活,有些爸妈比90后更快一步

本报讯 “离上次回家过去4个月不到,现在我家竟然成‘智慧家庭’了,够洋气的。”在外工作的小张上周回杭州看望父母,一进家门就被惊呆了——窗帘、电视、空调都变成语音控制,角落里还装了传感器、SOS报警器。“想不到老房子还能改造成智慧家庭房。”小张说。

最近,杭城不少家庭都装上了智家产品。尽管不同家庭的需求不同,但通过搭配智能产品的组合,一般的看护需求、居家安全需求、品质需求都能得到满足。

旧房屋用上新设备 家里来了个“隐形助手”

小张的父母给家“全新升级”,还得从六月份说起。“我当时不小心摔了一跤,我爱人就想装些能报警的设备。正巧去办宽带,看见有这些设备。”小张的妈妈朱阿姨说。

用上智家产品一个多月,朱阿姨笑称家里来了个“隐形助手”。“以前那么多遥控器经常找不到,现在可以语音遥控啦。”一旁的小张还建议,“你把那个报警器也给我连一下,你有什么事情我都好知道。”

无独有偶,上周,家住朝晖的周先生也悄悄将自己的小店升级了。

从外面看起来,周先生的小店普普通通,唯一可见的一个智能产品,就是墙壁上的“华数眼”监控摄像头。

店里的智能产品都藏在隐蔽的地方。“门后面装

了一个华数的门窗感应器,这里还有一个人体运动传感器。”周先生指了指货架。“人体运动传感器可以监测店里有没有人,没人的时候门窗传感器就会自动开起来。这时候要是有人开门,我手机就会有提示。店里有什么情况我也能通过手机知道了。”

周先生演示了一下报警功能。当他走到店外,过一会再去推门时,果然有一条通知发到了他手机上。

那么,这些智能产品价格如何?自己安装会不会很麻烦?

周先生告诉我们,设备本身并不贵,安装的话可以找华数的安装人员上门,上门安装也是免费的。“从定制方案到上门安装,华数的人仅用了两天的时间。”

华数相关人员表示,随着智能家居产品越来越普及,为了给老百姓提供更好的服务,华数的一线安装人员经过培训、实践、学习,成为熟知各种黑科技的“智家工程师”。他们除了提供日常电视安装、线路维修、网络测速等基础服务,还能够根据不同家庭,提供全屋智能个性化定制服务。“像一般的看护、居家安全、品质需求都能帮用户实现。一般几天之内就可以完成安装。”

先沟通,后体验 定制化服务正“出圈”

左从军是一位华数的“智家工程师”,上周,他刚帮滨江白马湖小区的楼先生完成了定制的全屋wifi

的安装。

“我这边一到晚上高峰期,网就特别卡,有的时候微信都发不出去。”楼先生说。

智家工程师左从军接到需求后一个多小时就赶到了用户家中。经过分析,左从军并不建议用户换宽带。“您家里的信息箱在暗格里面,会对信号有影响,再加上您家比较大,因此有些房间信号不好,网就慢了。”针对楼先生家里的情况,左从军为楼先生家定制了性价比更高的网络套餐,同时为用户更换了路由器。“这样一来,您家里除了网速会快很多,还能实现全屋wifi覆盖。”左从军说。

试用两天后,楼先生表示确实好用,“我刷抖音再也没缓冲过。”

“每个用户家里的情况、需求都不同,因此我们都会上门服务,了解情况、跟用户进行充分的沟通后再提出相应的改造方案。这样我们的定制方案就会与用户的实际生活更适应。”左从军解释说。

左从军介绍,“像天猫精灵、智能门锁、一些保障居家安全的传感器、报警器都很受欢迎,这些也是家里用到比较多的,而且购买还可以用华数‘智家代金券’抵扣现金。我们也引进了华为、海信等大品牌产品,这些也可以通过华数渠道购买。”

“在我们这里,许多品牌智能产品的购买,安装,调试都能一步到位,可以去我们的营业厅体验一下。”左从军对自家的服务信心满满,“安装完成之后我们会进行上门回访,如果有什么问题都可以直接反映,保证解决。”

本报通讯员 梅欣颖