

兴业银行杭州分行:让市民“最多跑一次”,让城市服务更有温度 加强金融科技 做精服务做优品牌

本报记者 梅丹 通讯员 沈冰 吴逢欣

从用得着的手机银行、见得着的银行网点,到摸不着的数据库、后台系统等,科技对金融系统的迭代升级发挥着不可或缺的作用。

兴业银行行长陶以平曾表示,该行“科技兴行”治行方略是:我们刀口向内,加快自身金融供给侧结构性改革,旨在提升金融科技、研究咨询、风险管理、集团协同内生动力,为可持续发展注入更强耐力。

对于现代银行而言,金融科技已然成为绕不开的发展关键词。突破传统经营思路与模式,加快布局,塑造差异化竞争,是当下商业银行逐鹿的焦点。近年来,兴业银行杭州分行在总行战略的指引下,背靠互联网强省浙江,逐渐跑出了自己的特色。

从算法切入 夯实金融科技基础

兴业银行杭州分行出台深化金融科技体制机制转型的实施意见,要求全行树立业务与科技相融合的氛围,推动分行金融科技实践落地。

这两年来,杭州分行不断在产品、营销、渠道、运营、风控、决策六大维度和业务、技术、数据三个层面,打通壁垒、强化融合,在线上融资、批量获客、结算性银行等领域持续发力,形成了从获客引流到综合金融服务的闭环。

数据驱动,算法淘金。在金融科技的探索上,兴

业银行杭州分行从算法出发,重构业务流程。据悉,杭州分行曾以代发工资客户层级提升为场景进行建模,改造后的转化率相比传统方式提升约40倍。“相关模型已能够较为精准找出层级提升的潜力客户,未来将改变思路,着重利用机器学习挖掘潜力优质客户。”分行相关人士表示。

打好金融科技之基础,新兴产品、服务才能拔地而起。像码农一样,从每一行代码出发,完善系统、提升服务水平,这是杭州分行科技兴行的踏实态度。

借力省级平台 为小微企业融资提供便捷渠道

在有力的技术支撑下,兴业银行杭州分行成为浙江省金融综合服务平台首批13家会员单位之一。该平台是我省践行“数字浙江”战略的重要平台,也是浙江省银保监局近年来大力推广的重点项目。该行围绕平台基础建设、数据共享、供需对接、抵押登记等模块,开展了一系列项目研发。

记者获悉,该行已实现与平台数据仓之间的批量数据交互功能,上线股权质押信息管理系统,进一步提升股权质押及解质押风险风控能力。该行还上线了不动产线上抵押登记系统,实现不动产登记“最多跑一次”。截至目前,该行已实现办件1323笔。“按照传统方式,客户办理不动产登记需要跑来跑去,费时又费力,现在借助这个平台,实现了‘最多跑一次’,方便多了。”分行相关人士表示。

在“浙里掌上贷”,杭州分行上架了一系列产品,如快易贷、连连贷、易速贷、工业厂房按揭、快速经营贷、兴e贴、兴业贷等,为小微客户提供了丰富的场

景化贷款产品。截至今年9月末,该行在平台上的授信余额达63亿元。

打造城市“生活圈” 为金融科技加一点兴业温度

金融不仅可以高大上,也可以柴米油盐酱醋茶。在兴业银行手机银行上,杭州分行成为全行首家实现辖内各地区全部开通城市服务专区的分行,金融+生活的搭配,让“互联网+”打通了城市服务“最后一公里”,为浙江“智慧城市”建设贡献兴业力量。

打开兴业手机银行,“智‘汇’银行,‘掌’握美好生活”两行字跃然而现,“生活”成为了主题词。“我们在手机银行端上线了杭州、嘉兴、义乌、温州、台州、绍兴、湖州等的城市服务,实现了生活缴费、网点评价、手机充值、公交充值、理财产品推介、消费者权益保护等功能。”分行相关人士介绍道。

以杭州频道为例,页面设计一如杭州风韵,远山、烟柳、西湖、断桥、荷花、莲叶……给人清新之感。而在手机充值、精选产品、生活缴费、信用卡等功能图标上,也精选了杭城各式代表建筑,十分具有地方特色,对于本地人而言,亲切有加。

科技化、移动化,兴业银行杭州分行在转型升级过程中,不忘融入兴业温度,让市民感受智慧金融生活的脉动。



创维集团&苏宁易购代购授权仪式在杭举行

刚刚忙完了双十一狂欢大促的浙江创维人,马不停蹄地又开始了新一轮的“战役”,因为他们又要开始筹备与浙江苏宁易购联合推出的“工厂代购”狂欢盛宴。昨天,这场一年一度的“狂欢”大促,在杭州点燃了启动仪式。

创维工厂订货、授权集中代购!12月4-6日,创维电视将在浙江苏宁易购的卖场内,开展“工厂代购”的活动形式。昨天,深圳创维-RGB电子有限公司浙江分公司总经理屈星先生、浙江苏宁易购总经理郁义龙先生出席了本次活动的启动仪式。

“这次的工厂代购,在前期试点中已经取得了非常不错的成绩。相信这次在苏宁易购肯定可以取得更亮眼的硕果!”启动仪式上,创维浙江分公司总经理屈星先生及浙江苏宁易购总经理郁义龙都表达了自己的期待和对本次活动的兴奋之情。

会议初始,创维集团浙江分公司总经理屈星针对本次代购活动的选择和力度做了说明:“这次代购活动,是创维品牌对市场用户的一次福利释放,从深圳总部到浙江当地都为本次代购做了充分的准备工作,相信一定会给浙江区域的苏宁用户一次心仪满意的购物体验。”

授权给苏宁渠道商“集中代购权” 也是授予消费者的一次福利

“工厂代购”,顾名思义,就是如果你想买创维电

视,只要在浙江苏宁易购卖场内,找到有代购资格的人员,就可以用超划算的工厂代购价买到物美价优的创维产品。

在昨天的创维彩电工厂订货授权签约仪式上,创维集团浙江分公司总经理屈星先生与浙江苏宁易购总经理郁义龙签署了代购授权协议。

这意味着,12月4-6日,浙江杭州、衢州、金华、绍兴、嘉兴、湖州6个城市的消费者,在苏宁易购创维专柜,都可以下单订购代购特批的创维电视。

1:1 匹配高价值赠品 让用户得到真正实惠

对于消费者来说,能获得多少让利与实惠,才是切实关心的问题。

“这次工厂代购活动,因为价格特批、赠品专供等需要消费者提前交报名金锁定代购资格。”创维集团浙江分公司市场总监安乐介绍说,“代购之所以被越来越多的人所追捧,源于这种形式的优惠逻辑和专业放心。授权渠道商会根据需求,集中向工厂订货,减少中间环节费用,消费者得到了最大程度上的实惠。”

据介绍,这次活动中,创维彩电将重点主推10款产品,涵盖全尺寸。“都是畅销款式,通过指定的形式也能让优惠力度获得最大化。”同时,创维集团将针对本次代购型号全部1:1匹配高价值赠品,让用户得到实惠的同时也得到满意的福利!创维



作为 OLED 中国市场的领导者,代购期间也推出“买大送小”的福利政策……

12月购彩电的最佳买点 机会仅限三天

启动仪式的最后,浙江苏宁易购总经理郁义龙先生说道:“今天参加创维的工厂代购授权签约仪式,心情无比激动。我们行业内公认,浙江家电市场,是比较难做的一个市场。但创维电视这两年上升速度非常快,也是浙江区域的头部品牌。我希望通过这次的创新,真正给消费者带来实实在在的实惠,再创一次销售纪录。”

据介绍,本次创维彩电工厂订购活动,将从12月4日开始,一直持续到12月6日,浙江杭州、衢州、金华、绍兴、嘉兴、湖州6个城市的消费者,如果近期有彩电购买需求,赶紧去苏宁易购的创维专柜,下单订购代购特批的创维电视吧!