



挑担卖米郎的娃,从华尔街回来子承父业

优质本地大米走上餐桌

浙江人的年夜“饭”越来越香

米
MI

【卖米父子】

挑担卖米郎的娃
回国子承父业

6年前,在美国学金融的陈裕,已是华尔街金领一族。彼时,在浙江经营米业的父亲陈财林正在酝酿投建新厂。他特意飞去纽约,跟陈裕彻夜长谈,希望儿子回国跟他一起投身大米加工行业。

“老家温岭山多田少。过去,我太爷爷收米做米线。从爷爷开始卖米,我父亲经常跟他撑小船,挑担去农村集市上卖米。”陈裕家从祖辈开始,就从事大米这个行当,传到他这里已经是第四代。

陈裕理解祖辈创业的艰辛,他辞去了美国的工作。回国干的第一件事,就是到新厂工地进行规划设计施工。宝隆米业毗邻大运河,两个500吨级泊位的码头是厂里自建的——稻谷走水路运输成本是最低的。2015年,新厂粮仓和米加工厂房浇筑混凝土时,24小时不停,陈裕在工地守了三天。新厂建成后,现拥有3万吨的水稻原粮仓、5000吨的成品粮恒准低温仓,最近还新上全自动真空包装生产线。

【浙江好米】

种本地优质米收购价更高
让千家万户吃上浙江好米

宝隆米业和农户签订购销合同,很注重开发浙江本地的优质品种大米,“其实,浙江有很多好吃的大米,口感不比东北大米差。只是过去,很多浙江种粮大户大多只追求产量,不够注重稻米品质。”

为了把更好吃的浙江大米搬上餐桌,宝隆米业与嘉兴农科院合作选育新品优质米,推广给农户种植,每斤稻谷提高1-2毛的收购价,拉动大户们种优质米的积极性。大米优质优价。宝隆的普通东北米零售2.5元/斤,本地优质米“秀水香一号”卖3.4元/斤,海宁市场超过90%卖的都是宝隆米。让浙江好大米卖遍天下,也是父子俩的夙愿。

回想过去,陈财林觉得这二三十年间,浙江人的饭碗发生了翻天覆地的改变。

1991年,陈财林来到宁波,承包一家国营小米厂。小作坊三个人干活,只有几台普通的米机。粮食用拖拉机拉到厂里,直接倒进老式碾米机一次性加工,一天产量也就10吨。加工的大米都被拉到宁波、舟山的码头,卖给附近小岛的渔民。那个年代,没有现在精细的清杂设备——以前,大家吃饭的时候偶尔会吃到崩牙的小石子,就是因为这个,“以前要去村子里收米,碾米就是把米倒进去,去去苞谷就可以。唯一的除杂过程可能就是手摇鼓风机,但还是会留下小石子之类的杂物。”

陈裕说,上世纪90年代初,一般农户们还是自给自足比较多,早稻用于售卖、缴税和做种,晚稻基本留着自己吃。农民家也有粮仓,遇到梅雨季就很紧张。稻米要运到镇上的碾米厂去加工。

以前,买粮都要粮票。

“我父亲那一辈子买粮都要去镇里供销社的粮油店,一个人一个月定量28斤,其中7斤细粮。”米厂进货的金华人老沈说,“以前家里有本粮票簿,用一张撕一张。粮油店的队伍老长了。后来,粮票取消了,杂交粮推广开来,粮食品种越来越多,我们的饭碗变化就大了。”



本报记者 施雯 盛锐

通讯员 余伟刚

冬藏、春耕、夏耘、秋收。

中国人的一餐一食间,最少不了的就是一碗米饭。

从田间地头辛苦劳作到清糯香甜的餐间美味,一粒粒稻子要经历去杂、砻谷、谷糙分离、碾白、抛光、色选……才能变成一颗颗晶莹剔透、圆润饱满的米。

嘉兴海宁的京杭大运河畔,宝隆米业的父子兵陈财林和陈裕每年都要“迎来送往”近二十万吨稻谷和大米。

关于浙江米的故事,记者打算从这里开始讲。

【期待传承】

砻糠、米糠、碎米都是宝
物尽其用资源优化

宝隆米业2015年搬迁新址,变成占地32亩、拥有16台色选机、两个500吨级泊位码头、3万吨的水稻原粮仓的米业大亨,生产线实现全自动化。

在宝隆米厂,从码头卸下来的稻谷,会先运输到砻谷机剥掉谷壳,这个时候的米叫做糙米。糙米被送到碾米机碾白、抛光机抛光,才能成为市场上售卖的“精米”。

对于一个米厂来说,不会浪费稻谷的任何部分。砻谷产生的废料是砻糠和米糠。砻糠可以冬季覆盖竹林,生产高经济附加值的早出笋(雷笋);米糠可以加工成猪饲料,还有可以榨米糠油。碾白产生的碎米,用途就更多了,可以酿醋、酿酒、做年糕、做米线。

“你看,砻糠、米糠、碎米都是宝,最终都会变成我们的食物。”陈裕说,“如果本地没有大米加工厂,这些副产品就会流入外地,从资源利用的角度来讲,也是一种很大的浪费。”

现在,宝隆米业在售的大米,浙江、东北、江苏大米各占三分之一,还有少量安徽米。曾在市场一度绝迹的浙江本地大米,在产量和品种上能发生如此巨大的反转,源于2018年以来省粮食局推进的粮食产业“五优联动”工作,而宝隆米业正是其中积极的参与者。如今,浙江本地优质大米供给明显增加:2020年,全省优质晚稻订单试点面积达35万多亩,生产优质晚稻粮源16万多吨。

现在的宝隆米业全省各地都有经销商。对于嘉兴本地的订单,客户还可以通过公司自主研发的小程序——宝隆商城一键下单配送上门,非常方便。

陈裕这个曾经的华尔街金领,还发挥着自己的金融特长。利用每年上半年的农闲季节,陈裕会做些小麦贸易,还有糯米、籼米的跨境粮食贸易,糯米卖给嘉兴本地的粽子厂,籼米则卖到南方市场做煲仔饭。

1992年出生的陈裕,如今也要迈入而立之年,今年也准备成家了,他说自己从不后悔回国,“我还希望我的儿子也可以从事这一行,一家五代传承也是个佳话。”



父亲陈财林



儿子陈裕