



【开栏语】

三月末四月初,乡村集市里,菜苗永远是最紧缺的物资。因为在这一季,我们要释放的是一整年的种植欲望。

如果你认为,种菜只是农村人的事,那你肯定是遗忘了城市角角落落里,隐藏着的那一个个泡沫箱。在城市农夫眼里,即使只有一个阳台,也要种出琳琅满目的瓜果蔬菜。对的,既饱口福又饱眼福,还能遮阴纳凉,这完全是可能实现的。

从今天起,我们打算分享一个系列的阳台种菜课。我们的第一课,打算突破你的想象,来点意想不到的植物——西瓜。

帮助城市农夫实现心中愿望

我们今天开出新课堂,第一课的内容是——

阳台种花腻了吗?
我们今天学种西瓜

本报记者 施雯

从杭州市区出发,钱江晚报·小时新闻记者驱车60公里,花了1个多小时,终于来到位于杭州钱塘江南岸的浙江国家级原种场——勿忘农种业科研中心,跟种菜小哥胡立军一起走进育苗大棚,向他讨教西瓜的阳台种植大法。



现在移栽,7月初就能吃上瓜

这里的西瓜苗才刚长出一片真叶。现在移栽的话,大概7月初就能吃上瓜。

浙江本地栽培的西瓜,最早4月底上市,可以一直吃到11月。市场上主打的品种主要是三个。

老牌经典瓜“早佳8424”,省内比较著名的产区是台州温岭,上市销售时,它也会被称作麒麟瓜。后起之秀的还有浙江本地的、浙大育成的“浙蜜8号”和宁波微萌种业的“提味”西瓜。“早佳”和“浙蜜8号”都是勿忘农经销的,种子在他家网店就能买到。

以上三个品种都属于大西瓜类型,它们成熟后的个头在5斤以上,也可以进行家庭栽培。

巧用晾衣杆,阳台种啥都不挤

栽培西瓜的容器,要选择直径和深度都超过30公分会比较合适;栽培的介质,最好选择疏松透气的。西瓜移栽时要施足底肥,它其实并不是需肥量很高的植物,一般家庭栽培,挂果以后一周施一次水溶肥足矣。

在阳台种西瓜和大田种植是一样的操

作:为了保证养分的供给,每株苗只能留一个瓜。同时,为保证植株有充足的光照,阳台种植时,建议把瓜藤直立起来比较好。

看到这里,很多人也许会问:“我家阳台空间本来就局促,再为西瓜搭个架,岂不是更加拥挤了?”

那么,有没有什么法子可以既节省阳台空间,又能让西瓜欢快地茁壮成长呢?

有!你可以巧用晾衣杆种瓜。

胡立军倾情推荐了一款晾衣杆种菜大法,只要在杆子上牵根线,就能轻松解决大家的顾虑。除了西瓜,这个方法同样适用于番茄、黄瓜、葫芦、苦瓜等所有蔓生的瓜果蔬菜。

当然别忘了,西瓜膨大后会增重,要记得用网袋吊起来固定好,不然可就前功尽弃了。

最后,相信大家还会有一个疑虑,那就是阳台种的瓜,会不会又小又难吃呢?

关于这个问题,只要你按照今天我们说的做,今年夏天,你家阳台西瓜在你精心照料之下,会和水果店里的瓜一样大一样甜!

如果你也和我一样热爱园艺,欢迎在小时新闻客户端内搜索“逛吃研究会”群组,上传横屏小视频或图文,和我们分享你的园艺生活。

怎么找到我们

手机下载“小时新闻”客户端;打开首页,在搜索栏输入“逛吃研究会”;然后选择下方群组选项,找到群组,点击进入互动界面。



故事多讨论多

小时小店微信群越来越热闹
先当红娘再做婚庆
这条路没毛病

钱江晚报·小时新闻小店微信群,到目前已经发展到了第三个。这几天,1群和2群里的讨论也很热烈。

前几天,微信群里有位放弃银行行长职务开社区面包店的店主姐姐,分享了自己的创业故事,讲到了自己的困惑和希望。昨天,有一位从事婚庆服务的店主说了一个消息:“昨天开始,允许正常适度办理婚丧喜宴,这真是一个好消息。之前因为疫情,很多婚庆的单子都没法操办。现在好了,4月份我们就可以举办第一场婚礼了。”

小店故事:

帮人脱单的红娘,开起了婚庆公司

1987年出生的姚娟,是杭州一家婚庆公司的老板,她的公司位于临平北沙西路,公司是在2018年成立的,之前一直从事组织年会和团建活动等方面的服务。今年一月,公司才把婚庆服务加入,并成为公司的主打项目。

目前,公司团队一共有八九个人,大部分都是85后和90后,大家都很有创意和点子。之所以加入婚庆服务,和姚娟这两年一直在从事公益相亲分不开。

“我们有一个相亲群,我是群主,我们经常会搞一些帮助单身男女脱单的活动,线上线下都有。我做公益相亲差不多有两年多,已帮助278对单身男女脱单,其中也包含了部分离异后再婚的。”姚娟说。

当了这么多年小红娘,姚娟也发现,相亲市场的需求很大,“杭州这几年人才流入很多,我觉得我们也该帮助这些人,解决他们的人生大事,为他们安排一场完美的婚礼,才能让他们更加安心地留下来。”

在姚娟帮助下脱单的这些人里,也有不少人把婚庆都交到了她的公司。

“现在有10来个婚庆下了定单,这其中,原来相亲群里的单子占了多数。”虽然受到疫情影响,不方便举办婚礼,但这段时间,到公司咨询的人还是挺多的。

开店讨论:

想从摆摊开始新的奋斗,卖什么好呢

群友“h”在金华,刚刚失业了,他想从摆摊开始新的奋斗。“我周边有个商圈,定期会有市集活动,我自己想了三种产品,但又都排除了,想请群友帮我参谋参谋。”

群友“花将军”建议卖气球、泡泡机、贴纸之类的。

“花将军”说,寒假带娃去海南,想让孩子锻炼锻炼。爷俩就在住的小区附近摆摊了一个月,没想到赚了3000块。

这钱是怎么赚到的呢?

“花将军”说,网上进货买了夜光气球,成本大概4块多,自己吹好扎好后能卖20到30元一个。“那个泡泡机也很受欢迎。当然,海南比较特殊点,这类东西不太买得到,所以摆摊也要考虑差异化销售。”

这就是“花将军”给“h”的建议。

群里也有网友建议,大家可以通过视频语音和照片的形式来做一些开店的分享,让大家对彼此有更深的了解,也有助于资源对接和共享。这些建议,我们都一一记下了。有机会,都会采纳。

“小时帮你开小店”微信群持续火热更新,欢迎大家关注。

本报记者 詹程开



想加入我们的群吗?
来扫一扫吧。