

“小时帮你开小店”微信群热热闹闹,小时小店直播队伍不断扩大

小店故事多 充满喜和乐

若是你到小店来 收获特别多

本报记者 方力 盛锐 詹程开 通讯员 庞国美

这段时间以来,钱江晚报小时新闻持续推出了“杭州社区小店生存启示录”系列报道,小时帮你开小店微信群应运而生,为店主们搭建起“抱团取暖”的平台,至今已经有五百多位小店店主集合啦!

首批十个“小时小店直播点”率先亮相,分布在杭州的各个角落,经营的内容各不相同。

它们,成了小时新闻的眼睛——通过小时新闻客户端的社群,店主可以和所有人分享他们想要分享的,鲜活的人物和故事,用心的产品和服务,以及小时专属优惠和折扣,也都会第一时间告诉小时新闻用户。

队伍还在扩大中,又有新小店加入小时直播点啦。

A

这家小店和老人有个温暖约定 店开几年,约定就守几年

“每年的活动必须办,我的店开一家办一家,开十家办十家,开哪里办哪里。”这是杭州三墩镇的邵师傅饭店和老人们的美好约定:只要三墩镇的居民,60周岁以上,凭借身份证,重阳节这天,都能到店免费吃午餐。小店一做就是五年,参与的人数一年比一年多,被网友赞“真的很暖很杭州”。

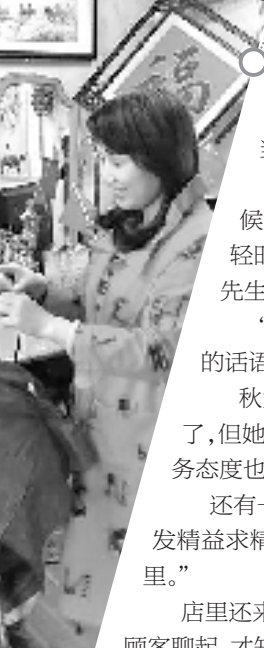
邵师傅饭店老板娘徐慧英是金华人,今年43岁,为人爽快,从卖拌面、馄饨起步,十几平方铺子,扩展到现在的400平方牛杂饭店,在三墩镇上已经扎根17年。

创业初期得到老人们的帮助,这些小小的善意徐慧英一直记得。后来,因为拆迁,很多老人们分散了,徐慧英就请吃饭,让他们再聚起来:亲手下厨做酸菜鱼,买蛋糕,吃饭聊天唱歌,来到店里的老人们,个个笑得像一朵花。于是,每年重阳节,这成了店里的固定节目。她说:“我的店开几年,约定就守几年。”

“我的店里故事多,我肯定要加入进来。”徐慧英了解到“小时直播点”的分享初心,非常开心,很想加入。徐慧英常常觉得,物质生活越丰富,人的精神家园就越渴望被滋养。“我现在不是纯粹只为赚钱,还想学习更多的。加入小时小店群里,可以和有共同经历的小伙伴们多多交流,体会到幸福。”



小时小店
精彩继续
欢迎加入我们



社区
小店纪事

B

十五奎巷程大姐蛮激动 看到报道陆续有粉丝来店里

早上7点,程丽萍大姐打开了自家店门,手边还煮一锅红枣姜茶,“这我每天都要煮的,分享给附近的邻居们和来店里的客人。”

半年前,程大姐从临安来到十五奎巷,开了这家名叫“程逸味道”的小店,专门售卖临安土特产。前几天,程大姐的这家小店加入“小时小店”微信群,并成为首批直播点之一。

这不,一早,程大姐就来直播了。她说,这两天陆续有钱江晚报小时新闻的用户找到店里,“昨天晚上,楼上邻居还说在钱江晚报上看到了十五奎巷,寻思着在这里的临安人就我一个。”程大姐告诉邻居,那就是她,也让邻居拿着报纸来换小礼品。

“一对60多岁的夫妻,看到了报道找过来的。”程大姐说,那对夫妻住在附近,“那个大姐说,她喜欢土味,就想来看看钱江晚报推荐的不会错。”那对夫妻买了笋干,程大姐还送他们一包金菇脆笋作为礼物。因为忙,程大姐忘了加顾客微信了,不过她说,“我相信,他们吃过了肯定还会再回来买的。”

“很感谢小时小店这个群,让我认识到了不同的实体店店主。也感谢小时新闻,让更多人知道了临安味道。”程大姐还在小店群里分享了不少自己的经验,比如说,笋干需要真空包装,当群里店主提出相关需求的时候,她第一时间提出了自己的建议,并帮助解决,“也欢迎更多的小店店主加入小店群,让我们一起加油。”

为了表示感谢,程大姐说还想给小时新闻的读者们送福利——即日起至4月30日,凭当日的钱江晚报即可享受店内所有产品9折优惠,并将获得一份由程大姐提供的小礼品,可能是手剥笋、金菇脆笋、天目烤笋……小礼品共100份,先到先得。

C

理发店老板娘过了把记者瘾 店内街采让她收获满满感动

杭州红辣椒专业理发店里,就是首批“直播点”之一。这一大早,老板娘“仙子”姐姐就发来一段段直播视频,引来群友点赞。

“仙子”姐姐名叫周巧红。她说既然是小时新闻小店直播点,就一定要多和大家分享发生在这里的故事。

这一次直播,她决定“采访”一下来店里的这些顾客,让他们评价一下自己的手艺,和对小店的看法。

“有的人不愿意上镜,他们说对着镜头就会紧张;也有一些顾客,愿意走到镜头前来点评点评,我就让他们说说自己的心里话。”周巧红笑着说,“这下,我也体会了一把当记者的感觉哦。”

吴先生是一名摄影师,他是上海人,在杭州工作。一次偶然的机会,他在散步的时候,发现了这家理发店,当时的第一感觉就是,很有年代感,从小店的门面中,就找回了年轻时候那些理发店的“怀旧味道”。之后,他就一直选择在这里理发了。理发时间长了,吴先生也和周巧红成了朋友。

“他经常和我说,只要你有摄影需要,我马上就来帮你拍照片。”周巧红说,顾客这些温暖的话语,总是很让人感动。

秋女士也是常客,有时候还会给周巧红带一些小礼物过来。这个小店现在生意越做越好了,但她一点也不觉得意外,“她的手艺好,有很多回头客,我也介绍了很多小姐妹过来。她服务态度也好,价钱也合理。我们也会经常过来光顾的,支持她!”

还有一位常客,脸熟却不知姓名。但他说自己在这里理发已经13年了,牢牢“锁定”,“这里理发精益求精,注重细节,技术也好,老板心比较细,从来不唬弄人,所以我这么多年一直坚持在这里。”

店里还来了一位东北的游客,也是刚好从附近路过,偶然“撞”倒这家理发店的,进店后,听其它顾客聊起,才知道这家店原来挺“红”的,觉得蛮开心,剪完的头发,也让她感到很满意。