

坚守

半夜进货熬牛肉酱,凌晨两点多起床做馒头 想让下一代成为杭州人

盼积分 祈高考 扛房租

本报记者 温浩杰 葛晓娟 胡大可 张宇灿 杨茜 边程壹 方力 施雯 詹程开 谢春晖 盛锐 章然 文/摄

没成家前几乎月光,成家后觉得压力越来越大。最大的担心是孩子读书或者老人生病,觉得现在的生活“扛不起风浪”。

既然如此为什么不回老家?“希望我们的下一代能够成为新杭州人。”

大部分小店店主早已成家、有了孩子。在这个算是主流的人生阶段,生活压力显然要大很多。

半夜进货熬牛肉酱 希望女儿高考顺利

在滨江开小饭馆的沈阳老板娘“范范”在微信里称自己是“乘风破浪的大漂亮”。

这个40岁的女人带着三个帮工在小区楼下开了一家牛肉馆,自己熬牛肉酱,也做锅仔和米饭。人们熟悉的是她光鲜亮丽活力满满出现在收银台前的样子,可极少有人知道,她半夜去食品市场进货累到崩,也很少有人见过她卸了妆挂着两个大眼袋熬牛肉酱的狼狽。

她的“潘大牛”开在钱塘江的小区边,厨师、配菜员一共用了3个,厨师月薪7000元,配菜员等5000元。包吃住,每个月给厨师们的房租要付1900元。40多平方米的店面年租金18万。店是两年前开的,当时转让费5万,加上租金等成本投入共48万。

小店是范范和女儿的全部收入。

范范来杭10多年,老家沈阳。来杭州做过不少事,攒下了一些钱,开这个店前卖过高端大米,没有做起来,“培育一个新的市场太难了”。范范的女儿让她骄傲,保送进了杭州十四中。

让范范最遗憾的是错过了在杭州买房的时机,目前她自己也租房住,租金4000多元一个月。店里每个月的开支,包括员工工资和房租等,在5万左右。店开到现在,一句话概括:“比打工强一点。”

因为店一开始就用的是会员制,目前有200多个会员,客源比较稳定。加上疫情期间也想了办法,及时推出了性价比比较高的单身套餐,所以整体疫情对范范店的影响不怎么大。

现在范范最担心的还是女儿。她说,这个小店不可能赚大钱的,反正钱也是赚不完的。现在这个店开着,和很多会员都处成了朋友,能维持现状就会做下去。就是担心要高考的女儿,希望她顺顺利利。



社区
小店纪事

最大的压力还是房租 最担心家里老人孩子

旁边“兰庆私房小吃店”的困惑比范范要多。

这个店是兰溪来的妯娌两家合开的,店里厨师是弟弟加大嫂,还雇了一个厨师。服务员是表弟。弟弟1981年生,大嫂1983年。2018年3月开了这家店,其间经过一次装修,花了20万。“租金高,一年18万,每年按照8%递增。小店收入占了两家人总收入的百分之五十。弟媳和大哥还有另外的工作。”

开店3年,也是历经波折,先期五六十万的投入刚刚赚回来,基本上现在每天的流水在两三千元,月利润两万。表弟是学徒性质的,每个月给4000元。

疫情期间关了几个月店,客人有些流失。眼下最大的压力还是房租,“房租太贵了”——“附近有店听说已经交不出房租了。如果开不下去的话,我们打算换个地方,也在想有没有其他可以开的小店。”

对于他们来说,最担心的是在老家的孩子和老人。“就怕出点事。嫂子家的大儿子在兰溪读书,是个私立学校。孩子住校,平时没陪伴,内心牵挂而且内疚。”

同样牵挂孩子的,还有在余杭保健路开“天天伴水果”的方女士夫妇。他们老家上虞,是一对80后,有一个孩子,在当地读私立学校。夫妻两人经营小店主要就是为了供孩子。以前每天营业额能做到4000-5000元,但是疫情以后每天要少1000-2000元,水果店是这个家唯一的收入来源。“这个店开了4年,大起色没有,就是维持生活吧。疫情前店里生意每天150单,中间关过1个多月,现在每天100多单生意,3000-4000元营业额,没有恢复到疫情前。”付了房租以及其他开销,每个月基本上吃光用光。

房子、社保、积分…… 操心孩子能否在杭州上学

在望江家园东园开沙县小吃的福建老板带着老婆和两个帮工一起奔忙。

他的小店开了三年,每天营业时间从早上到半夜,平均每天为周围两百来人解决吃饭问题。除去9万多一年的租金、成本和人工,每年有几万元的赚头。

夫妻俩在这边赚生活,两个小孩在福建老家。

调查中,这对夫妻不止一次提起了孩子的问题:“和孩子分别两地,只有过年回去几天能待在一起。孩子好像跟我们都不太亲了,读书什么的我们都顾不上,担心。”

为孩子的教育问题发愁是很多来杭开小店的店主的共性。



店内网红产品:兰溪鸡子粿

在西湖区萍水西街卖早餐的安徽夫妻说不担心生意,他们的店在小区门口开了11年,起早贪黑,生意还行,好的年份能有20万的营收。现在的问题是大女儿已经在老家读书,他们不想错过小儿子的成长,所以想接儿子到杭州读书。“但是读小学要办居住证,夫妻二人只有我老婆交了社保,担心儿子无法在杭州上学。”

在联创街35号开“巴比馒头”的黄河志是湖北人,和老婆一起经营馒头店,两个孩子一个17岁在老家,一个7岁正是要上学的年纪,现在带在身边。20平方米的店面,年租金要20万,还有加盟费。

2014年,黄河志来杭州打工,2019年5月份开了馒头店,每天凌晨两点多起床做馒头,一直要经营到晚上8点才关门,目前馒头店每天的营业额是2500多元,毛利润40%。“因为老家是湖北的,疫情期间回老家封城了4个月回来,虽然店铺租金有减免,但还是亏了不少。现在好了一些,只能说是勉强维持生活吧,未来科技城这边房租也不便宜。”黄河志已经补缴了杭州社保,但是孩子能不能上得了学,他心里还是没底。

还有店主为房子苦恼。

在芭园弄开玩具店的老板娘从扬州嫁到杭州,在开元中学附近开了这家店,主要服务对象是学生以及近江六七八九园的居民。”就保本经营,贴补点家用,疫情关门三四个月,老板房租减了两千元。“老板娘家里两个小孩,一个在外地读大学,一个在身边读小学。“老公另外有事情做,小店赚钱很少,不如去打工。为啥不打工?开这个店时间自由点,能管到孩子。另外家里有80多岁的婆婆和患病的大姑子,都需要照顾。”

老板娘说目前面临的最大困境和最需要解决的是房子问题。“60多平方米的房子,住着我、我老公还有小女儿,再加婆婆、大姑子,这还是大女儿在外地读书——暑假回来真的都不知道怎么挤。公租房在排队了,可不知道啥时候才能申请到。”



扫一扫
见证更多小店
主的打拼
留言后加入抱
团取暖群