

小店帮小店,小店陪大家。
记录店主们的所见所闻,所思所想,所忧所喜
一起来看看小时小店故事吧



扫一扫
来社区那些事
看小店故事



杭州一家独立咖啡馆贴了个纸条
引发一场讨论——

无WiFi,不许长时间办公 这样的咖啡店 你爱不爱去?

本报记者 盛锐
见习记者 刘玉涵

咖啡馆里能不能长时间办公?近日,豆瓣上,一位咖啡爱好者怼了老板一句“咖啡馆不让办公,就失去咖啡馆的灵魂”的回复,引发热烈讨论。

有人理解:有些人一杯咖啡坐一天,老板也要翻台啊;

有人疑惑:咖啡馆如果没有社交功能的话……我为什么不自己在家做?

有人质疑:咖啡馆不是产生很多书稿的地方吗?豆瓣的代码都是在星巴克里完成的……

在豆瓣上引发热烈讨论的咖啡店,就是杭州潮鸣寺巷的“皮箱工坊”。咖啡馆里,应不应该禁止办公?这两天,钱报记者也走访了杭州几家咖啡馆,听听老板和顾客们怎么说。

【爱安静的咖啡店主说】

把咖啡馆留给
真正热爱咖啡的人吧

皮箱工坊,店里满打满算可以坐15个人。咖啡单上,没有拿铁、美式、摩卡之类的名称,代以咖啡豆名称、烘焙方法等。“前两天发生了些不愉快的事情,气愤就贴了‘不建议长时间办公’的条子,第二天就撕了。”店员小姐姐说,店最早开在滨江,搬过来四五个月了,“之前滨江店是完全不允许办公的。”

这里一直没有WiFi。店员说,老板是一个从业近十年的咖啡师,比较闷,对于咖啡有独特的热爱,“我理解,老板希望能把有限的空间,留给真正热爱咖啡的人。也因为这条规矩,让一票热爱咖啡的人汇聚在此。有人还特意从滨江过来,就是和老板聊两句。”

桌上的留言本,记者翻到这么一条:“插座太远,没有WiFi,整个不想让大家多留,也理解要提高翻座率的啦。”

每个店都有小规矩
这是一种双向选择

Balance咖啡坐落于写字楼旁,老板郭颜是位年轻的咖啡师,“我们开业一年多了,边上都是写字楼,经常会有人来店里办公。”对于纸条的事,郭颜也有听说,“正常,每家咖啡店都有自己的小规矩,我店里不允许外带食品进入。城西一家咖啡馆不允许带孩子。”

郭颜说,星巴克这样的连锁咖啡,偏商务。长期以来,它让很多人对咖啡馆有了刻板印象:“一个第三空间,一个人们办公、讨论的地方。”但他是个喜静的人,“我的主观印象中,咖啡馆是一个相对安静的场所。要是店里顾客坐满了,我的脑袋就要嗡嗡响了,太吵了。”

郭颜也说,允许和不允许,都是咖啡馆和客户之间的互相选择,“这也是一个磨合的过程。”

【爱办公的顾客说】

我若要工作 第一反应就是去找家咖啡馆

相较于独立咖啡馆的清静,上午十点的星巴克金龙财富中心店已经见不着几个空位,门口就有七八个人的小组正在开会,甚是喧闹。靠里面的位置,不少人都在摆弄笔记本电脑,偶尔抿一口咖啡。

“相对于办公室,咖啡馆更自由一些,效率也会高一些。”陈小姐在附近写字楼上班,因为工作氛围相对轻松,不一定坐班,于是就选择来星巴克,“无论是出差或者在家,要是需要工作,我的第一反应就是去找一家咖啡馆——可能习惯了。”

为什么选择咖啡馆办公?陈小姐愣了一下,“从来没思考过这个问题,印象中这是一件非常理所当然的事情。”

为什么不去图书馆?陈小姐说,氛围不对,“星巴克更商务一些。”

“我没事也会去咖啡馆。有时休息,有时办公,一待就是一两个小时。”顾客小方正喝着咖啡、打着游戏,“没有WiFi?我是肯定不会去的。”

支持派:咖啡馆不是办公室,就该是安静的地方

@小兵一个:老板没错,咖啡店不是办公室,没义务提供相应的办公条件。

@大薇薇:挺好,这样的店一般都是特别像样的好店,非常值得一去!

@蘇饼饼:德国生活多年。欧洲大部分的咖啡店既没有WiFi也没有插座和办公条件,主要是用作大家喝杯咖啡聊天小憩的地方。

@施天锡说:咖啡店提供独特风格的豆子,给真正的咖啡爱好者带来愉悦享受。这一点毫无问题。

【网友说】

反对派:咖啡馆本身就是社交场所,不该太清高

@耐斯兔:把翻桌写得这么清新脱俗,这么要安静你开在这里干嘛?

@半月:真正喜欢你家咖啡的,不会因为不能坐在店里就不来;不喜欢的,你有WiFi也没人。老板喜欢清高就请独自美丽。

@圆蛤:老板可以撤掉椅子、专做咖啡,那也没人和你吵了。

@红儿:如果餐厅只为吃饭,咖啡厅只喝咖啡,那么,相亲,恋爱,老友碰面,非正式的商务洽谈都将无处可去。场所承载的社交功能一旦消失,那店家也必将走向衰败。

自由派:双向选择,来去自由

@施施:店是人家开的,想怎么开怎么开,不违反法律和道德就行,有啥好质疑的?

@小铭:这东西双向选择,老板自然可以立规矩,不喜欢你就别去。

@Ethan:不同的定位满足不同需求的人,社会本就是多元的,没毛病。有人喜欢咖啡,有人爱红茶,还有人爱喝白开水,你能说谁错了吗?

当光明冰砖遇到九份芋圆……小店店主联手捧出新款甜品

9月1日傍晚,小时小店群里传来好消息:九份芋圆店店主大叔采购了光明冰淇淋店里的冰砖雪糕,制作了好几款全新冰粉甜品。新品一上线,受到一致好评。这不禁让人感慨:小店店主之间的合租互助、资源共享,简直棒呆!

这次,九份芋圆大叔共买了5箱光明冰砖雪糕晒出照片:“终于实现冰砖自由!冰粉新品售价22元,

有顾客预定了,前景一片大好!”

芋圆大叔与光明冰淇淋店主方小玉的结识,还得从今夏遍布全杭城的“小时小店请你喝凉茶”公益活动说起。当时,大叔自告奋勇将他的凉茶桶拿出来供大家使用,还一家家直接送到了各小店。就这样,大叔与方小玉互通微信,有了合作的打算。

方小玉说:“大叔第一次来我家买冰砖,5箱,每

箱便宜5块钱,他还给我送来一份芋圆。大叔非常热情,还教我怎么去开拓小区团购的生意,我学到了很多!”冰砖遇到芋圆,组合出奇妙的新口味,两位小店店主的相遇互助也碰撞出了合作的新火花,期待更多店主们集思广益、资源共享,也祝小时小店们的生意都能一天比一天红火!

本报记者 边程壹

