



节前白酒消费升温,有经销商十天做了一个月的销量

53度飞天茅台涨至3000元

本报记者 王燕平

春节临近,白酒消费悄然升温。昨天和前天,钱报记者先后走访了杭州几家白酒经销商,发现一些白酒零售价已经涨价,其中53度飞天茅台市场价重新站上3000元/瓶大关,而去年中秋节后,茅台酒最低曾跌至2500多元一瓶。

飞天茅台站上3000元大关 还不一定能买到货

记者以顾客的身份来到位于杭州建国北路的久加久门店。店里的营业员告诉记者,官方指导价1499元的53度飞天茅台,市场价已经涨到3000多元,而且现在没有货。

“听说前段时间只要2600多元一瓶呀?”记者试探道。

“那已经是几个月前的事了。”营业员说。

钱报记者在店内看到,第八代五粮液的标价为1399元,会员价1199元;泸州国窖1573标价1399元,会员价1100元。“只要买酒,就能享受会员价。”营业员表示。

同样位于建国北路的还有一家华致名酒库。“现在名酒都已经在涨价了。我们卖的基本上都是2019年的货,像泸州国窖1573,整箱拿的话可以享受会员价,1199元一瓶;第八代五粮液有2021年和2019年的货,2021年的可以便宜几十元一瓶。第七代五粮液只剩一箱了,价格跟第八代一样,也是2019年产的。”店里的营业员介绍。在第八代五粮液旁边,还摆放着10年陈的五粮液,售价为1499元一瓶。

营业员告诉记者,他们门店开业时间才一年左右,是上市公司华致酒行旗下的门店,总部在北京。“我们公司一般都会把酒囤放两年才会卖,这样白酒的口感会更好。”

从华致名酒库还能买到53度飞天茅台。“现在的价格是3000元一瓶。茅台酒的价格波动很大,今天的价格跟明天的可能就不一样,波动大的话,一天



上浮或者下浮100元(一瓶)很正常。去年中秋节前最贵的时候要比现在贵四五百元一瓶,中秋节后价格一路下跌,最便宜的时候跌到2500多元一瓶,最近这段时间才涨起来了。”这位营业员说。

不久前,贵州茅台推出了虎年生肖酒,其中53度的茅台生肖酒(壬寅虎年)市场指导价为2499元/瓶。不过,目前市场价已经被炒到五六千元一瓶。“这个价格太贵了,我们不做的。”营业员说。

经销商元旦后销售额同比增一成 价格比去年中秋节前明显下降

除了茅台、五粮液、泸州老窖这些一线名酒,有没有实惠点的二线名酒?

杭州旺财酒业有限公司老板陈健做了十多年的生意,四年前接触到钓鱼台国宾酒后,开始做这一品牌的经销生意,现在是钓鱼台国宾酒的浙江经销商,在浙江食品市场开设了钓鱼台珍品壹号体验馆。“过段时间,第二家体验馆就要开张了。”陈健说。

陈健告诉钱报记者,目前钓鱼台国宾酒的批发价在每瓶800元到1000元之间。“去年七八月份贵的时候,价格基本上都涨到1000元以上了。中秋节后,钓鱼台国宾酒的价格跟着茅台大跌,最低跌到了600元到800元一瓶。”

进入2022年,陈健感觉白酒销售出现了报复性

增长,10天时间销售额差不多做了三四百万元,而上个月全月也就做了三四百万元,与去年同比估计有10%以上的增长。

“跟中秋节一样,春节是白酒消费的旺季。我的感觉,消费者现在比较喜欢包装漂亮、口感与茅台接近、性价比高的白酒。钓鱼台国宾酒的厂家位于茅台酒厂的上游,距离只有两公里,价格只有茅台的三分之一,性价比还是很高的。”陈健不忘为钓鱼台国宾酒打广告。

温先生也在浙江食品市场开设了门店,是久加久余杭区的区域拍档(中心店)。他告诉钱报记者,2021年上半年,白酒生意还是很不错的,下半年因为疫情断断续续影响,许多公司年会取消,生意也受到一定冲击。

“我这里现在散装茅台(53度飞天茅台)的批发价是2800元到2900元一瓶。茅台的价格不稳定,主要还是跟产量有关。”温先生表示,目前茅台酒厂经过扩建,产能已经上来了,他觉得接下来几年,茅台酒的波动不会太大,“2022年的价格会平稳往下。”

虽然白酒零售端的波动比较大,但实际上,2021年,名酒厂家的出厂价都在涨价。“名酒现在普遍是减(产)量、提价、增利。”温先生认为。而消费者现在也普遍比较理性,想要的时候就买。“春节前夕,白酒销量肯定会增加,但我觉得增幅不会很明显。”

垃圾分类,是指一定程度的废弃物在最终处置前,分类投放和分类收集,从而转变成为资源,进而转变成为清洁能源。垃圾分类的目的是提高垃圾的资源价值和经济价值,力争物尽其用。



物以类聚

**[可回收物]**

尚未污染的适宜回收和循环利用的生活垃圾,如纸类、塑料、玻璃和金属等。