

乘胜

且看她再创民营经济新辉煌

——“制造之都”台州的农行人故事

本报记者 梅丹

“轿车是什么?不就是四个轮子、一个方向盘、一个发动机、一个车壳,里面两个沙发吗?”曾经的“放牛娃”说出这句“狂言”时,没有人想到吉利能走到今天。

台州,是“汽车狂人”李书福的故乡。但台州的“狂”,古已有之。

1600年前,“江南长城”台州府城墙一砖一石垒砌,这是戚继光抗倭之狂厉;1300年前,唐诗之路直抵天台山,留下无数脍炙诗篇,这是唐诗之路目的地的浪漫猖狂;60多年前,数百位青年登上大陈岛,撸起袖子用5年时间打造出一座全新的大陈岛,这是一次青春奋斗的狂奔……

干在实处、走在前列、勇立潮头,这是台州人性格的写照。于是,民营经济在这里发祥、股份合作经济在这里发源、市场经济在这里拉开帷幕。与经济并行的,是台州偃张的金融血脉。

上世纪80年代,农行在这座山海水城扎根,滋养了初代“白天当老板,晚上睡地板”的创业者,更见证并参与了制造之都的建设。如今,台州积极投身“两个先行”,锚定“五城十链”目标,在这幅向海图强的蓝图里,更见制造业与农行联袂共舞的婀娜身姿。

垦荒 一只智能马桶的成长史

发祥地,意味着从无到有的开拓,正如大陈岛的垦荒,双手双脚闯出一片新天地。从零到一,这一步难走,却时刻吸引着台州人拼命去闯。台州智能马桶行业,就拥有这样一段于无声处听惊雷的发展史。

很少有人知道,台州在上世纪90年代就开始生产智能马桶盖。台州不仅生产了国内第一只智能马桶,而且还是世界上最大的智能马桶盖生产基地之一。智能马桶背后,有农行敢贷的助力。

台州智能马桶领军企业西马智能科技,创业之初的“垦荒”可谓是困难重重。“15年来,农行一直伴随着我们,风雨砥砺,不离不弃。”西马创始人之一刘日志把农行比作企业“娘家人”,“遇到困难,就像找老娘舅一样,先找农行出谋划策。”

做智能马桶,刘日志和合伙人王正平是外行。刘日志原本做羊毛衫生意,王正平做印染业,40岁那年,刘日志与王正平一拍即合决定转型做智能马桶,用做纺织印染的利润供养智能马桶。

2006年,两人请来职业经理人,2007年,西马成立,开始建厂房。那一年,台州已有两家智能马桶企业进入盈利阶段,当时的农行台州海门支行也成立了智能马桶调研组,于是,当西马要建厂房时,海门支行以刘日志羊毛衫厂厂房做抵押,并以企业家个人信誉为担保,给予了500万贷款。

但没想到,西马出师不利。2007年,厂房落成,2008年,职业经理人请辞,宣告创业失败,一共损失1300万元。刘日志也曾彷徨,但台州企业家最擅长的便是迎难而上搏击浪潮。于是,刘日志尝试

以做羊毛衫的生意秘诀——打造爆款来做智能马桶。

随后,他前往德国、日本等拥有成熟智能马桶技术的国家。“我们把视野投向国际市场,学习市场上接受度高的产品,稳中求进,不让创新变呛心。”刘日志解释,“呛心”是台州方言,指心里不好受。

2008年至2015年,西马智能科技经历了艰难八年。那几年,他和合伙人的自有资金捉襟见肘,多家合作银行开始压贷、抽贷,但农行不仅没有惜贷,还将原本的500万元授信增加到了1000多万元,最高时达到了1980万元。

黑暗时也有光明的启迪,这一丝光明正是农行坚定支持西马的信

心。2012年,研发团队推出了一款“无水箱智能马桶”。“一炮而红,国内很多厂家模仿我们。”凭这一爆款,2013年,西马赚了200万元。

2015年,随着国人在日本抢购智能马桶盖,台州的智能马桶脱颖而出。2017年,西马终成千里马,企业利润超七千万。

今年,西马搬进新落成的“5G未来工厂”,30秒生产一只智能马桶的高端车间,吸引着同行观摩。以西马为代表的台州智能马桶行业,一跑就跑出了全国智能家居细分行业领军者的版图。

企业界垦荒,金融机构精准浇灌,一个行业从无到有,从小到大,成长起来了。

蝶变 一组药的竞争史



农行台州路桥支行工作人员走访金龙电机



农行临海市支行工作人员走访当地一家医药企业



农行台州湾新区支行工作人员走访新吉奥新能源生产基地

仙居,是浙江山区26县之一。但这里,却集聚着多家全球知名药企。

仙居车头制药,坐落在仙居县大战乡,从台州城区到药厂,山路十八弯。山路深处,是一座建于上世纪80年代的厂房。现在,在这老厂房里有不少博士,甚至是院士在勤勉躬耕。一席白大褂、几台仪器,小山村的蝶变在这里完成,台州与世界医药行业的齐头并进,也在这里出发。

1995年,现今的车头制药董事长陈恬大学毕业回到家乡,加入父亲创办的车头制药。1996年,公司经营便出现危机。

危机肇始于1994年,全球蔡普生紧缺,瑞士药企来到中国采购。这本是车头制药的拳头产品,是一次良机。但看到全球紧缺现象后,国内一下子涌现了五六十家企业争着生产蔡普生,供大于求导致产能过剩。2年后,包括车头制药在内的药企库存积

压,资金链变得紧张。很多小型药企没能熬过这一劫,车头制药当时的体量虽不小,但日子也不好过。

“当时很多银行基本都不支持我们了。”陈恬告诉记者。由于大量生产蔡普生的药厂退出,银行看到了行业危机。

及时出手的是农行仙居支行,“听老同事说,当时我们县、市、省里农行一起商讨,将车头制药列入全省重点支持企业,给予金融帮扶。”农行仙居支行副行长姜志伟告诉记者。

农行敢出手,原因在于它与车头制药的历史渊源。80年代,车头制药创立时,农行便向它发放了第一笔贷款。农行一路看着它成长,了解它的实力。进入90年代,车头制药面向全国引进名牌大学毕业生,如今这批大学生都已成为了公司骨干。

“行业的低谷并不影响车头制药的研发,公司实力很强,很专注。”姜志

伟表示,于是,农行向这位老朋友伸出了双手。陈恬表示,经过这一战,国内生产蔡普生的就只剩下了车头制药一家。“全球只有三家,我们目前排名全球第二。”若没有农行的鼎力相助,车头制药想要问鼎全球,步伐不会如此之快。

到了2011年,车头制药在当地购买土地建造厂房,迈入发展新阶段。这时,不少银行均向车头制药抛来橄榄枝。“我们首选农行,因为和农行是有感情的。”陈恬表示。

在台州五大产业城的布局中,新医药健康城是重要组成部分。在打造世界高端医药制造中心之路上,企业在打拼,金融机构在助力。截至目前,农行台州分行共为台州医药行业提供贷款超28亿元,这座新医药健康城的构筑过程中,农行还在持续发力。

共济 一台电机的历险记

台州路桥,商贸重镇,也是金融重镇,诞生了多个专业市场,也诞生了两家城商行。在这里,企业与金融的交互,曾大开大合。

电机,是机械的重要组件,可以说是制造之都的制造之心。坐落在路桥金清镇的金龙电机,起步于上世纪八九十年代,企业发展中经历过多次起伏。“我们和农行的合作,最早从上世纪90年代开始,大大小小无数款,农行一直很坚定地支持我们。”公司总经理叶叶的说法,得到了农行路桥支行副行长林晓的认可,“金龙电机我们很熟,用九死一生来形容都不为过。”

对于台州的民营企业来说,几乎每一家大企业背后都有这样一段坎坷的历史。作为改革开放后第一批创业者,1997年的亚洲金融风暴,2008年的金融危机,都是刻骨铭心的坎,金龙电机也不例外。尤其是2008年,金龙电机在鼎盛时期遭遇资金问题,“当时若没有农行支持,我们很可能撑不过那场

危机。”叶叶告诉记者。

但这些都远不如2020年疫情的冲击来得猛烈、持久。“随着全球疫情蔓延,我们必须有所行动。”叶叶表示,当时,金龙电机当机立断,做出出口转内销的决定。如今来看,这一份筋断骨的策略,十分有远见。

然而,这一步走得异常艰难。2020年5月,国际市场对于电机的需求迅速萎缩,金龙电机的国外订单出现断崖式下滑,而国内销售渠道尚未搭建完善。

金龙电机紧锣密鼓开展自救,同时,当地政府也一路施以援手。农行台州路桥支行在了解企业困境后,快速将企业之前申请的6000万元短期贷款转为3年期中长期贷款,并为其下调贷款利率。“从财务层面降低企业顾虑,让金龙可以安心走入内销转型路子。”林晓称。

资金上喘了一口气,金龙电机的转型也有了眉目。2021年,金龙电机顺应“双碳”目标,推出超高效节能电机,一举成为国内该级

别电机的销售冠军。当年,金龙电机被认定为“隐形冠军”和“单项冠军”培育企业,并成为第三批专精特新“小巨人”企业。

今年,农行又为金龙电机增量授信中长期贷款7000万元,并额外提供1935万元供应链贷款,力保疫情期间金龙电机上下游企业原材料和中间品的正常供应。

从内销转外销,再从外销转内销,金龙电机的发展在坎坷中不断开拓新路径。期间,农行的多次帮扶,是对企业的纾困,更是银企合作的共济。

于台州而言,疫情对制造业的影响是空前的,如何联合社会各方力量携手共渡难关,是农行作为国有大行一直在思考的命题,也是作为一路看着制造业企业发展的“娘家人”最为关心的命题。责任在肩,仅2022年上半年,农行台州分行就新增制造业贷款57.62亿元,增幅超16%。台州积极夯实民营经济立市基础,农行始终护航左右。

曙光 “五城十链”的未来式

临海人、椒江人、温岭人……有人戏称“台州是一座没有台州人的城市”。这座看似“散装”的城市,在临港产业发展上却一心向海图强。沿着海岸线,台州将从北到南打造新能源、新材料、新医药健康、未来汽车、精密制造五大产业城,这将是制造之都产业体系的一次“脱胎换骨式”重塑。

临海人、椒江人、温岭人……有人戏称“台州是一座没有台州人的城市”。这座看似“散装”的城市,在临港产业发展上却一心向海图强。沿着海岸线,台州将从北到南打造新能源、新材料、新医药健康、未来汽车、精密制造五大产业城,这将是制造之都产业体系的一次“脱胎换骨式”重塑。

在这紧急关头,农行台州湾新区支行为新吉奥开通了绿色通道,以视频签约的方式特事特办,及时授信1.5亿元。5月初,农行就为新吉奥发放了4000万元流动资金贷款和1000万元供应链融资贷款。资金到位,新吉奥按计划扩大产能。

近几个月,油价多次上涨,这给新能源车的销售带来了利好。刘祥告诉记者,农行的融资帮助新吉奥打通了产业链,通畅的产业链又增加了新吉奥的产能,由此形成了银企合作的良性循环。

台州面签,但此时,新吉奥的资金之困到了十分紧急的时刻。“当时原材料上涨,我们生产新能源车需要锂电池供应,只有资金充足,先付钱拿货才能继续生产。”新吉奥控股集团有限公司高级副总裁刘祥告诉记者。

在这紧急关头,农行台州湾新区支行为新吉奥开通了绿色通道,以视频签约的方式特事特办,及时授信1.5亿元。5月初,农行就为新吉奥发放了4000万元流动资金贷款和1000万元供应链融资贷款。资金到位,新吉奥按计划扩大产能。

近几个月,油价多次上涨,这给新能源车的销售带来了利好。刘祥告诉记者,农行的融资帮助新吉奥打通了产业链,通畅的产业链又增加了新吉奥的产能,由此形成了银企合作的良性循环。

“农行的服务非常棒,而且周到。”刘祥透露,今年4月,新吉奥同时与多家银行联系贷款事宜,但对于整车行业的授信,银行方面的限制

多、流程长,审批最快的是农行。

在农行台州湾新区支行主要负责人叶笑笑的手机相册里,一张用不同色块标注的台州湾新区规划图被她打开了无数次。40℃的高温里,她带着团队探访一家家企业,湾区的发展,跨步在每一次银企对接中。

20年前,一份“再创民营经济新辉煌”的嘱托,为台州发展注入了新动力。20年后,这座年轻的城市,充分发挥了创新的活力,推动着民营经济实现新的飞跃。面朝大海,台州将迎来千禧年的第一缕曙光,这迎面而来的光芒,让台州城的发展充满了想象力。

“现在五城发展的规划让人振奋,也让我们看到了金融服务的方向。未来,台州分行将立足山海水城,继续发扬垦荒精神,奋勇向前,为台州经济的高质量发展贡献农行力量,以优异的成绩向党的二十大献礼!”农行台州分行党委书记章清华表示。



农行台州分行大楼