

# 四季青已上秋冬装, 商户翘首盼天凉

## 受疫情和高温拖累的生意, 希望趁换季完成漂亮逆袭

本报记者 杨茜 见习记者 肖暖暖

结束了高温超长待机, 杭州昨天终于出伏。这两天30多摄氏度的气温, 可算得上是相当温柔了。

苦熬过那么长时间, 不少网友被降温的幸福击晕, 于是一副不适应状, 甚至在网上纷纷发帖调侃“该穿什么”?

别慌别慌, 四季青市场的老板们早有打算, 何况近来生意被疫情影响, 自然会更加努力抓住换季机会, 迎接一次漂亮的逆袭。

为了你的换季衣服, 四季青准备得怎么样了? 昨天上午, 钱江晚报·小时新闻记者前往一探究竟。



档口为秋冬装打出广告

老板娘帮客人试衣服



客户带走大包小包的服装

### 店员小徐

#### 秋冬装已挂上档口, 订单要到下月才会增多

一家卖大衣的档口就在路边的一楼, 两名店员正坐着。

店员小徐告诉记者, 他们这个档口专卖大衣, “双面羊绒、双面呢这些面料的。我们店主要走大众路线, 颜色、款式都不挑人。而且, 大衣也不太受每年流行色的影响。”

虽然早上7点就开了门, 但到上午9点多, 这个档口还没有多少客户。

小徐解释, 拿货的人不会来得很早, 有些外

地客户会在附近住上几天, 不急。

“我们是8月10日后陆续上秋冬装的, 因为高温, 现在还没有太多订单, 一般到了9月和10月, 订单会比较多。”

年初疫情对生意造成了影响, 下半年秋冬装会卖得怎么样, 小徐他们心里也不太确定。

记者在意法服装城里转了一圈, 各个档口里已经看不到短袖短裤, 最薄的也是长袖衬衫, 更多的是以外套、卫衣、薄毛衣为主, 有几家专

门做呢大衣的已经摆出了新货。不少店主在打包发货, 选购的人也不少。

“今年太热了, 不过从现在来看, 还说不秋冬装生意会怎么样, 早了些。”有店员这样说。

一家全品类的服装店里, 摆出了很多太空棉的卫衣。店员说, 7月24日店里就上秋装了, 每年都是这个时候上新。“今年太热了, 北方比我们这里稍微凉快点, 现在的订单都往北方走。和往年相比, 订单量差不多。”

### 女装铺老板娘

#### 夏装销量跌了一半, 指望秋冬季能翻红

上午10点, 中洲女装城的一些档口开始忙碌起来。

装满衣物的推车在档口间快速穿梭, 拉推车的人行色匆匆。

各个档口前都有店员在低头整理货品, 把成摞摞起的衣服从灰色大袋子里取出、拆开。衣服取出后挂上衣架, 挂烫机反复熨烫, 时不时还要回应顾客的询问。拿货的人挎着黑色大塑料袋打量档口里的衣服, 问店员什么价。商场保安巡视着, 提醒档口把货搬进店里不要挡道。

几个档口里, 模特站在店里的小圆台上拍摄, 拍好后马上换上另一套。

靠近出入口的一家店铺, 以针织衫为主。老板娘正在看单子, 一名店员招呼着客人。

老板娘姓陈, 温州人。

“今年肯定亏本。上半年的夏装, 往年都能卖掉十多万件的, 今年只有六七万件。”她叹了一口气。

店里做全品类服装, 一年四季根据季节不同进行更换。早在8月1日, 店里就上了秋装。

“这里还有皮衣, 很时髦的, 平时150元, 现在80元给你。”老板娘向客人做着介绍。

客人在江苏开店, 是四季青的常客。客人试了试衣, 老板娘在一旁夸: “九分袖, 穿着很洋气的。就剩几十件了, 你带带走好了, 后面我要开始上冬装了。”

老板娘说, 过几天店里就要上厚厚的冬装。她家原先在江苏昆山开服装厂, 专门做双面绒大衣的, 有50多名工人。现在厂子已经搬到了海宁, 距离近了些。

“单纯开厂, 资金回笼很慢, 而且有时候追账也难。四年前, 我们在四季青租了这么一个档口, 追求现金流。”

老板娘说, 一开始生意确实蛮好做的, 没想到, 很快就遇到了疫情。

“后来疫情反反复复, 我们也不敢进太多货, 又怕工厂关闭, 有点瞻前顾后, 生意差了不少。”她说, 今年就指望望着秋冬季节了, “毕竟厂里有这么多人要养, 加上店里还有两个人, 现在人工贵。”

这几天的订单和往年差不多, 因为北方的气温比南方稍微低一些, 所以来自北方的订单比南方的要多一些。“9月初订单量应该会慢慢上来, 不会差到哪里去, 毕竟我积累了那么多老顾客。”

### 拉货工陈大姐

#### 盼着天尽快凉下来, 就能多赚一些

另一家全品类服装店里, 两名店员刷着手机。

其中一名店员对记者说: “别看这么多人来来往往, 真正下单的不多。受疫情影响, 生意差了不少。”

她是杭州本地人。老板也是杭州的, 在乔司那边开服装厂。她说, 顾客主要从工厂下单, 四季青这个档口接受零售单批发。

“今年不如去年。”她感叹, 今年疫情在全国各地此起彼伏, 不知什么时候、不知道哪里会突然出现, 店里生意也因此受到影响。“夏装生意和往年比, 差了一半。”

她说, 最近的订单量也不大, “碰到这么热

的天气, 有些客户还没有动起来。最终生意不好, 还是要靠天吃饭。”

服装城出口附近, 好几个拉货的男男女女坐在小马扎上休息, 旁边放着拉货的推车。看见有人路过就招呼几声, “拉货吗美女?” “打包吗美女?”

老家河南的陈大姐就是其中一员, “从前在老家种地, 收成不好来杭州打工, 在这里拉货十多年了。”

她每天早上七八点来四季青, 见人就主动问要不要拉货, 到晚上7点左右市场没人, 她才回家。

陈大姐昨天上午9点到四季青, 快到11点

还没开张。陈大姐用手扇了扇风, 说: “前些年好做点, 人家来拿货拿得多, 我也多挣点。”

陈大姐告诉记者, 几麻袋的衣服往推车上摞, 摞满了就拉一趟, 碰上大方的老板一趟能给十块二十块, “行情好的时候一天能拉上十几趟, 赚上两百块。”

“夏装6月份就拿完货了。前些天太热了, 人家哪个愿意来拿货哦, 现在就盼着天尽快凉下来, 来的客人多一些。”陈大姐说, 这几年生意不好做, 他们挣得比以前要少。

旁边的小王在闲聊, 他早上已经拉了几趟货, 正坐着等下一趟, “这几天秋装开始上来了, 我赚头还好。六七月不行, 太热了。”