

# 生活庸常也不妨碍我们拥有坚韧、闪光及温情,读者建议钱江晚报—— 为杭州的小店办一个展 让温暖的“小店写真”更好地留下来

本报记者 方力 通讯员 文娜

“我的后厨阿姨已经把报纸都保留起来了。”

“第一次穿上婚纱,被自己惊艳。”

……

这是“小店写真”的主人公们给我们的反馈。

我们没想过,给杭州50家小店拍写真这件事,在一个想法变成现实的过程中,能给那么多人带来温暖、惊喜和感动。

让小店的人们从日复一日的辛劳日常中短暂抽离,在照片上留下一个瞬间,记录这一年的打拼,是钱江晚报·小时新闻联合杭州佳辰图片摄影社店主小方姑娘发起“小店写真”活动的初衷。

11月16日,这个公益活动进入到第四天,阿里天天正能量的同学们也表示想参与助力。未来的日子,我们将共同来完成更多的“小店写真”。

钱江晚报·小时新闻同步收到了很多留言。

有网友留言:照片好动人。

有小店留言:感谢你们想到我们。这样的关注太重要了。

有热心读者求加入:这么浪漫美好的事情,算我一份。

还有读者给了我们一个很好的建议,建议我们把“小店写真”所有照片都留存下来,办一个展览,让更多人看见,“看到这些镜头里的普通人,就仿佛看到每一个平凡的我们。纵然生活如此庸常,却不妨碍我们拥有坚韧、闪光及温情。何不把这些照片集纳起来,做一个集中展示?一定会很震撼很温暖。”



萧山河上古镇老街,孙国明的杂货店

## 感受过小店的亲切,他们都想来做点事

“因为小方姑娘和钱江晚报·小时新闻的公益心生发,又因天天正能量的奖励而诞生的这个活动,也得到了阿里员工的踊跃参与。”阿里天天正能量的工作人员告诉记者,昨天,天天正能量和“阿里摄影派”(阿里员工的“兴趣派”之一)联合发起内部活动,招募公益摄影师加入,大家“益起给身边小店普通人‘拍写真’”。

来自阿里巴巴各业务口的同学们踊跃报名。大家的公益心滚烫。

主业为设计的阿里员工小研是一位摄影爱好者,也是摄影派的资深成员。

她说,作为新杭州人,在这座城市里感受到很多温暖,日常去小饭馆吃饭,也常常感受

到店家的亲切,她也想为他们做些什么,“钱江晚报这个活动能帮店家做些宣传推广挺好的,这样的拍摄主题也很有意思,我在内网看到后立刻就报名了。”接下来,她打算利用空闲时间,去拍拍公司周边一些有匠心精神的店,和街边比较有烟火气的店。

阿里小二“阿腿”也报名参加了,“我本身很喜欢摄影,一直在做家庭相关的摄影,平时也会去扫街记录生活,也很喜欢小人物平凡温暖的故事。”

值得一提的是,还有已经离开的阿里前员工,在得知这个活动后也报名了。“我是做艺术微喷和照片打印的,可以免费赞助照片打印。不用任何广告,不用给我们店铺挂名,纯赞助。”

小店、普通的人们,这真的很有意义。”小方姑娘连续几天跟着记者拍摄、采访,累并快乐着。

关于网友“办展览”的建议,她举双手赞成,“我会精修每一张照片,用心冲洗出来,再配合钱江晚报做展览,一一展示。在年终岁末,氛围感拉满的时候,大家一起做这样一件温暖的事情,感觉真的很棒。”

这个温暖的展览,怎么设计怎么展陈?也欢迎更多读者粉丝一起出谋划策。我们期待你的创意。

## 小店写真,我们要办成一个展览

早餐店、小菜店、洗衣店、理发店……小区周边总有好多好多的小店,它们悄无声息融入我们的日常。来不及做晚饭的时候,可以“楼下小店随便吃一点”,能“随便吃上一点”是一种幸福和便利。只是,这些习以为常和理所当然,很多时候我们并不在意。

这正是钱江晚报持续两年多关注杭州小店的原因之一。它们看似不起眼,但我们的生活离不开它们。

“我只会拍照,我想更多地记录这些普通的

## 两位奔四的姐姐 希望我们拍一拍她们的小店 我们不想被框在家庭中 这家店是人生的新起点

“两个奔40岁的中年姐姐,经营着一家很温馨的炖品店,不大但很用心,困难多多但收获满满。想请你们给我们的小店拍个写真,作为我们努力的见证,鼓励我们继续前行。”

这是钱江晚报·小时新闻后台收到的留言。

昨天,钱报记者去打卡了两位姐姐开的小店。

这两位姐姐原来是好同事,一起辞职一起创业,在杭州拱墅区文岚街开了一家炖品店。

阴雨天里,小店透出暖橘色的光。店不大,但简洁温馨。一边的货架上,铺陈着各式滋补品;另一边是后厨,摆满了破壁机、炖锅等厨房用具。

蒋女士穿着粉色卫衣、背带裤,戴一顶鸭舌帽,圆圆的脸庞泛着红光。她正拿着镊子和钳子专注地挑燕窝,“小店主要靠线上接单、外卖送达,顾客多是20到40岁左右的女生。”

在一罐炖好的补品上,贴了一张便条:“亲爱的小姐姐,记得把燕窝倒入桃胶一起食用哦!立冬暖阳,生活有你!”下面画了两颗爱心。

蒋女士说,她和闺蜜林女士原来是做销售工作的,之后相继离职。林女士当了两年全职主妇后,萌生开店的想法,2019年,两人一拍即合。

虽然有货源的保证,但开店不如想象中那么简单,“干货生意在线下不好做,由于单价高、客人少,而且一开店就碰上了疫情,导致正常经营都难以维持。”

两位姐姐既当老板又当店员,为了经营好生意,她们到各地考察,向老师傅学艺,最终决定扩大经营范围,加入一些低价商品,改良口味,来吸引顾客。后来,小店的生意逐渐有了起色。

除了女顾客,小店还有一些男顾客,给女朋友或老婆订炖品。

立冬那天,就来了一位男士。因为送货地址超出配送范围,他表示可以加钱,一定要帮他送到,还写下了上文中那张“立冬暖阳,生活有你”的纸条;

还有一位男士每周风雨无阻,到店里自提六罐燕窝回家给老婆喝,因为老婆有咳嗽,特地嘱咐“要无糖,炖得烂一些”。

采访最后,林女士认真地说:“我和朋友都是奔四的年纪了,很难再回职场,但我们不想被框在家庭中,而是努力自给自足、自立自强。希望通过‘小店写真’来记录一下我们开店的历程,因为这家店是我们人生的新起点。”

本报记者 方力 实习生 张佳雯

小店  
纪事



拱墅区文岚街,两位姐姐的炖品店