



做完手术的大姐想讨一点猪油，“云和猪肉哥”送她8斤肉。过去13年，他一直在做公益，还常把视频发网上。做好事为什么要留名？他说——

# 有热心人看到，一起来帮助的人就多了

## A “给点肉算不上帮忙 一座城帮一个人不难”

潘东的猪肉铺在云和县南门外21号，采访当天，云和下雨，到下午5点左右，他还剩20多斤猪肉没卖掉。

事情发生在11月19日早上8点27分，他正在店铺抽烟，远远看见一个大姐撑着伞走过来。“老板，生意兴隆，能不能帮一下忙？”大姐弱弱地求助，她看起来50多岁，衣服很旧，人看着也没什么精神。

“你遇到什么困难了？”潘东问。

大姐说她做了手术，家里没油吃。说着，她拉起衣服，露出肚脐边上的刀疤，有十五六厘米长。

潘东二话没说，给了大姐5斤肥肉、2斤猪皮和一斤多半肥半瘦的肉。他觉得，这年头要不是真的遇到困难，谁会为了一点猪肉放弃尊严？

这个视频，被店铺的监控拍下，潘东发到了自己的抖音号上，没想到有680多条留言，还有7000多个点赞。

当然，也有网友担心，会不会好心被利用。潘东回复：“几十块钱而已，没事，遇到了就帮一下。”潘东给我们算了一笔账，这段时间肉价稍降，给出去的这点肉和肉皮，大概值八九十块钱。

事情发生后，潘东并没有放在心上，但大姐还记得，第二天特地到店铺来表示感谢。

“我跟她说，大姐，这是我们年轻人应该做的，别放在心上。”可惜潘东没有留下大姐的联系方式，这几天他也在找人，“给她这么点肉，其实帮不上什么忙。我边上摊位空着，她可以摆个摊卖卖水果，有点收入，混口饭吃应该不难。”

为什么要这么热心？潘东说，大家都不容易，能帮都帮一下。“我背后还有粉丝，带动一下大家，一座城来帮一个人，没有那么难。”

## B “我那时候就立志 等有钱了要做有意义的事”

其实，潘东做公益已有13年。网上搜一搜，还有他给当地环卫工人送猪肉的报道，他被当地称为“云和猪肉哥”，不少媒体点赞。

“去年最多的一场，送过近800斤肉，给云和的360多位环卫工人。有学生得了脑瘤要动手术，我筹集过6800元善款；前段时间得知云和有87岁的老人生活困难，我也送过800元钱，还有肉和油。”

潘东的抖音号上，常常会发这类视频，“有热心人看到，一起来帮助的人就多了。”

潘东来自景宁，小时候家里苦。“亲戚朋友都看不起的，我那时候就立志，等以后有钱了，要做有意义的事，让他们都刮目相看。”

13年前，潘东加入了美发协会，常去乡下免

本报记者 朱丽珍

44岁的潘东，是丽水云和县一家猪肉铺的老板。店铺开了两年多，一天就卖一头猪。除了猪肉铺老板这个身份，他还算当地一个“小网红”，经营的抖音号有2.8万粉丝。

这几天，潘东在网上又火了一把，连他自己都有点意外，直播间涌进来好多人，都在刷他“送了8斤猪肉”的事。

8斤猪肉，潘东觉得不准确。几天前，有个大姐来到他的猪肉铺前，想要一点猪油。看她生活困难，潘东给了她5斤肥肉、2斤猪皮和1斤半肥半瘦的肉，加起来总共8斤左右，价值八九十块钱，但他分文未收。

这事怎么就火了？潘东摸不着头脑，他觉得相比之前做的好事，这根本算不上什么。

猪肉铺老板、抖音博主、热心公益者，8斤肉背后，是潘东三重身份交织带来的故事。



潘东(右)去看望老人



潘东给大姐送了8斤肉(视频截图)

费帮老人理发，公益之路就此起步。后来又加入一家爱心协会，公益活动越来越多。

他在抖音上发出视频后，常有不少网友留言求助。“只要符合自己感觉的，我就会看看能不能帮上忙。”

潘东的想法，也得到了老婆的支持。“她也是农家出身，很淳朴。”头几年，潘东在景宁卖过水果、海鲜，一辆车的流动摊位，赚不了什么钱，有时候还亏钱。这两年有了固定店面，卖起猪肉，收入比之前翻了近一倍，“一年能挣十六七万了，我们夫妻就商量，没有负债了，每年拿出几万块钱做做好事，还是可以的。”

去年，潘东就跑了40户家庭，拍了100多个公益视频，赞助出去8万元钱。“其中一万七是来源于社会的爱心款，其他都是自己掏的。”

## C “多挣一万元 就可以多看10个老奶奶”

通常我们设想的“标准好人”，是淡泊名利，一心行善，做好事不留名，但潘东可能会颠覆你的想象。他在抖音上，记录着公益队伍帮助他人的点点滴滴，置顶的三条是在给残疾人、环卫工人送爱心。显然，他也在意流量，也包括流量背后，能带来实实在在的金钱。

仅11月22日这天，借着给大姐送免费猪肉的流量，他的抖音号上涌进不少慕名来“打卡”的网友，给他点赞的同时，他挂在“小黄车”（抖音小黄车是商家的抖音小店，还能看到卖家淘宝里面的商品）里的刀，也卖出了67把。“每把刀能赚11块多，这一下就赚了六七百块钱。”

潘东毫不忌讳自己靠此赚了一点钱，他把这笔钱，换成了物资，去看望在东坑镇株树根村的一位老奶奶。

今年潘东的计划里，有六七户老人是必须去看望的。“一般会买猪脚、油米，再加上现金500元，每户差不多要1000元起步。”在他看来，抓住流量赚钱，这没错，“多挣一万元就可以多看10个老奶奶。”

当然，这样的“人设”，也不容易被理解。有网友留言，质疑他这样做的目的。潘东并不在意，“别人怎么说不重要，我问心无愧。冷冰冰的刀能卖出温度，帮助到有需要的人，这就够了。”

阿里公益天天正能量得知情况后，决定联合钱江晚报·小时新闻，为他颁发正能量特别奖，并送上5000元奖金。

天天正能量的颁奖词写道：

猪肉暖胃，那个送猪肉的人，暖心——是摊主，也是公益人，左手成就自我、右手温暖世界，“猪肉哥”，大情怀，了不起！

面对奖励，潘东不扭捏：“谢谢，这是我最喜欢的东西。年底到了，可以帮助一些老人办年货。”

## 淳安富文：红色领航扬起“未来乡村”风帆

“请将手臂放置壁筒，手心向上，现在开始测量……”近日，在杭州市淳安县富文乡富文村健康小屋内，准备去干活的卢来根大爷正在测量血压，“我平时血压有点高，需要定期检查，现在有了健康小屋，我自己就可以操作，还可以配药，比去医院方便多了。”

作为浙江省第一批未来乡村建设试点村，富文村始终坚持“微改造、精提升”，在美丽城镇创建的基础上，按照“氧生富文·恋未来”的创建主题，以党建统领、数字赋能、产业升级为抓手，重点打

造未来教育这一特色场景，突出未来邻里、文化、低碳、智慧等四个亮点场景，创建乐游型未来乡村。

为充分发挥党员的先锋模范作用，该村开发村民“一户一码”应用场景，探索“党员+志愿者+特殊群体”的治理模式，通过扫描户码，快速了解每户的基础信息、两保缴纳、疫苗接种情况等内容，方便信息采集和日常服务。同时，和方家畈村党支部开展“双百结对 共建共享”帮扶共建活动，通过富文土烧这一共富联合体，推进土地流转、酿酒原材料基地建

设，推动两个村合作共赢。

“针对不同管理群体，我们还推出浙里未来乡村管理端、‘村里办’用户端、‘二十四节气游富文’游客端。同时，引进运营管理有限公司开展后期运营，通过红色引领和数字赋能实现乡村旅游产业转型升级。”富文村党委书记王佳明说。

未来的富文村，还将继续探索乡村打开的新模式，不断提升游客接待环境和接待水平，实现从美丽乡村到未来乡村再到共富乡村的完美蝶变。

章银美