



临近年末 旧车要出手吗

今年二手车市场有点冷 更适合“观望”和“捡漏”

本报记者 胡进 王静

临近年末,要买辆新车,或者置换辆新车回家过年吗?有这样想法的人还真不少。

最近,读者徐先生有些苦恼,他准备把开了十多年的老车卖了换辆新车,但二手车网站上问了一圈后,发现收车的价格普遍不高。于是他向“记者帮”求助:现在是出手卖车的好时机吗?年底的二手车行情如何?带着徐先生的委托,记者探访了杭州二手车交易市场。

今年二手车行情有点冷 或是“捡漏”好时机

石祥路上的汽车城是目前杭州最大的二手车交易中心。往年12月,这里都是买车卖车热火朝天的景象。不过,今年的汽车城有点“冷”,A馆大厅装修豪华,车子整整齐齐地码着,放眼望去,看车的人却只有三三两两。车比销售员多,销售员比顾客多。

“今年行情不行。”A馆入口扶梯附近,一名销售介绍说,他做了13年二手车,今年的行情格外冷清,以往的经验都不灵了。“以前收一辆赚一辆的进口丰田普拉多,最近卖了一辆亏了十万元。之前收的价格比较高,如果再不卖的话,越放越不值钱了。现在相对保值的保时捷、丰田埃尔法都不怎么敢收了。”他指了指面前的一辆被抛光得锃亮的林肯说道,“你看这辆2020年12月上牌的,车况这么好,放了好久卖不掉,准备亏本卖了。”

再往里走,一家专售BBA的商户今年也缩减了店面规模,更聚焦于能赚钱的保值车型,如宝马3

系、5系,奔驰C级等等。“宝马奔驰今年每个月能卖几十台,车型少了,资金收拢了,去年比今年销售情况还好一些。”相对热闹的,是一家新能源二手车品牌馆,200多平的店面里有十来个顾客,销售介绍,11月售出百来台新能源车,临近年底了更是“薄利多销”。专注燃油车的“田家二手车”的老板说道:“年底了想囤点现金回家,能赚2000元就卖,有不少好车如奔驰E、限量版途锐都很划算。”如果你也想在年前买一辆二手车,或许现在是“捡漏”的好时机。

成交额与成交价“双降” 市场观望情绪浓厚

今年二手车难卖,似乎是行业的普遍共识。

从中国汽车流通协会发布的数据来看,2022年1~10月,二手车累计交易量1333.3万辆,同比下降7.56%,与同期相比减少了109万辆。而据杭州二手车流通行业协会负责人介绍,2022年1~10月份杭州二手车交易量331520辆,同比去年下降

1.65%。

面对低迷的二手车市场,政府也在尽最大努力激活市场活力。今年7月,国家为了盘活汽车经济,商务部发布《商务部等17部门关于搞活汽车流通扩大汽车消费若干措施的通知》第六条中明确表示,支持二手车流通规模化发展,各地区严格落实全面取消二手车限迁政策;2023年1月1日,也对个人对自然人在一个自然年度内出售持有时间少于1年的二手车进行了数量限制。

“以上政策对二手车市场影响很大。”元通二手车市场部黄耀文介绍,限迁政策放开后,6~9月市场有过回升的迹象,降幅也在收窄,不过仅依靠政策提升市场依然缺乏后劲。以元通二手车市场为例,11月的销售数据和去年持平,有6000台左右,但考虑到有七八百台是出口业务,可见今年成交量对比去年有所下降。黄耀文说,目前,二手车车商手上的库存非常大,资金难以盘活,不敢高价收车。而对于卖家而言,卖不出好价也不舍得出手,双方都在观望,等待明年的行情。

纯电可开205km,增程续航1250km,超长续航电动车

星越L增程电动版,当下新能源车的超优解

新能源汽车产业蓬勃发展,全球各大厂家都在热火朝天地抓紧布局、投入“新技术”。然而,看似选择很多,但细究下来主流的新能源技术只有纯电、增程、混动三种类型,三种技术各有优势,缺点也同样明显。

比如,纯电动车的里程焦虑和充电焦虑如影随形,增程式车辆馈电时性能不佳、能量转换效率低下,插电式混动车的纯电续航里程太短,最终被大多数人当作“上了绿牌的燃油车”使用。

那么,有没有一种方案能平衡经济性、实用性与高价值,兼多家之所长,成为当下新能源汽车的超优解呢?

星越L Hi·P雷神增程电动SUV,或许就是这个答案。

没有里程焦虑的电动车

星越L增程电动版基于e-CMA超电架构打造,独有3挡变频电驱DHT Pro技术。

在城市道路和日常通勤中,星越L Hi·P雷神增程电动SUV可以作为一款纯电车型使用,它搭载41.2kWh CTP平板电池,纯电续航205km WLTC,充一次电满足7天市内通勤。

在长途出行的场景中,星越L增程电动版独有的全里程“电驱动串联锁定”,WLTC工况续航1250km,是目前行业最长增程续航里程,满电续航42天。

此外,独有3挡变频电驱DHT Pro,首创3挡变频电驱,可实现全速域串并联,起步匹配1挡大速比,0~30km/h加速时间1.9s,极速超220km/h,动力强劲。

同时,它还支持直流快充、家用慢充和外放电。星越L增程电动版标配至高85kW直流快充,电池电量由30%充电到80%仅需27分钟。标配6.6kW家用慢充,可设置预约充电,充分利用波谷充电,节能经济。3.3kW外放电,甚至能满足一次12小时以上的露营用电需求。

选择一辆星越L增程电动版,相当于同时拥有了纯电、混动、增程三辆电动车,真正做到了“一车顶三车”。

30万以内超高价值的电动车

星越L增程电动版不仅是最新技术的集大成者,更是吉利的旗舰产品。在打造产品的高价值和极致舒适的用户体验上,吉利相当舍得在星越L增程电动版下“血本”。



全系标配高通骁龙8155芯片,可支持一机多屏多系统,且可在10分钟内实现远程OTA升级。25.6英寸巨幕AR-HUD,是全球领先量产的AR-HUD增强现实抬头显示系统,投射覆盖3车道,最远距离达38米,体验比肩奔驰S级。

为了达到出众的静音效果,星越L增程电动版整车90%以上声学材料覆盖,9大关键增程器NVH优化,7大关键电驱NVH优化,实现全电门加速至100km/h,车内噪声最高仅64分贝,坐在车内,感受像是到了静谧的图书馆。

新能源的竞争赛道日趋激烈,当消费者还在电动车的利与弊上争论不休时,星越L增程电动版以一种崭新的模式,打破了行业“电动车”的定义,拓展了新能源车的发展思路,带领着吉利迈向发展的新阶段。

本报记者 王静

