



寻常

烟火
最火

春节前这波生意 让小店又热闹起来



“阳康了吗？这几天都没处买小东西了。”

“哎哟，终于开门了。我都跑了好几趟了。”

“来，算个钱，前几天搬了一箱水走，一直等你回来付钱。”

……

“最近生意好的。”昨天下午4点不到，杭州钱塘区下沙街道下沙综合市场的“彩英老鸭”卤味摊里，老板娘陆彩英正忙着切卤味。



杭州萧山区北干街道启迪路上有家美容美发店，名字“德康”。90后店主小博，这几天心情很好，因为生意比一两周前“强太多了”，他从早上9点一直忙到晚上10点。



开店14年，这家小区便利店头一回关门7天 店主“阳康”归来，相信春节前生意会“冲刺”，他说—— 店开着居民踏实，人进进出出我们也踏实

破天荒歇业一周后，1月1日，开在杭州滨江区太阳国际小区的世纪便利店，重新营业。

2009年开业至今，除了每年春节几天，这家小便利店从没休息过。这次意外歇业，还是14年来头一回非春节关门，而且一关还是7天。

“本以为扛过三年疫情，没想到栽在了临门一脚，全家都阳了。”老板葛鸿波身体一恢复，马上和妻子把便利店开起来。

昨天是小店重新开张第四天，生意还没恢复到从前，“但开着，小区居民踏实，我们守在店里，看到人进进出出，心里也踏实。”他说。

葛鸿波过了年36岁。原本他在汽车4S店里做售后，没有想过自己开店。

“2009年，我丈人租下了这里，开起便利店。”他告诉记者，后来孩子出生，老丈人要帮他们带娃，2014年，葛鸿波夫妻俩接手这家便利店。

店面不大，但基本涵盖了所有的生活日用品。

开店不比上班，从早上7点多一直到晚上11点，店里要一直有人，且全年无休。

“开了店，我才体会到什么叫耐得住寂

寞。”从白天到黑夜，葛鸿波不是在店里，就是在给业主送货的路上。

这么些年，夫妻俩守着店，日子平淡悠长。早上7点多，老婆先来开门，葛鸿波送孩子上学，晚一点来店里。下午三四点，老婆去接孩子，辅导功课，葛鸿波就自己守店，一直到晚上11点。

疫情三年，对于生存在小区里的便利店来说，影响没那么大。真正的难题，出现在了2022年年末。

“很多人阳在家，需要什么就叫外卖、跑腿，出门的少了，我们的生意就惨了。”更加没想到的是，他们一家人也陆续“中招”。

2022年12月26日，便利店只好关门歇业。但“阳”在家里，葛鸿波的电话也没有断过，很多顾客留了他的电话，想让他送货上门。葛鸿波告诉他们自己阳了。桶装水、矿泉水一直放在店门口，“他们有的就直接拿了，手机上给我转账。”

元旦假期刚过，这两天，生意有，但还没回到从前的规模，不过葛鸿波并没灰心，毕竟过年前还有一段时间的“冲刺”。“‘阳康’越来越多，大家会陆续出门的，生意会好起来的。”他说。

本报记者 杨茜

有老粉丝特意跑来店里解馋 35年卤味老店，迎来春节前销售高峰

这段时间，陆彩英的生意没有太大的波动，“快过年了嘛，需求就大起来了。”

这家卤味店在杭州城东一带比较有名，已有35年历史，虽然开在下沙，但每天都有从七堡、九堡赶来购买卤味的客人。

“我们所有的卤味都是当天现做的。”老板娘陆彩英65岁，但每天依旧和刚开店时那样凌晨2点多起床，3点就出门到摊位上来烧制卤味。

刚刚阳康的蔡大伯，一进市场就直奔“彩英老鸭”，买了30多元的板鸭。“这味道已经想了一个多星期了。”

蔡大伯是彩英家的老客，家里人都爱这口，基本上每周都要来买：“前阵子家里人陆续都阳了，就没来，现在都恢复得差不

多了，这下总算解馋了。”

或许是今年元旦和春季离得很近，陆彩英预感，春节前卤味销售高峰要到了。

“已经有客户来跟我预订板鸭，说是过年要带回老家。”陆彩英说，每到春节前，都会有不少在杭州工作的客户带一些卤味给老家的亲友品尝。

她也开始为销售旺季做准备。“再过一周，老鸭供应商就要放假，老鸭就要提前预订好，卤牛肉也要跟供应摊贩提前订，不然到了春节，好的牛肉就订不到了。”她说，“我们春节都是不休息的，只要原材料备足，就不怕断货。”

本报记者 谢春晖
通讯员 戚嘉敏 徐蓓梨

最惨淡时一天200元流水，这几天生意火了好几倍 美发店店主，赚钱回家给孩子买奥特曼

“大家都赶在过年前做发型，新年从头开始。”小博说，元旦假期，每天都有三四个客人要烫头发，这对小店来说是“大项目”。

小博的店开了4年。店面不大，十几个平米，一年五六万元房租。

原本过年前一个月是理发店一年中的生意旺季，但这次遇到了2022年年末这一轮疫情。

生意遭遇了一段时间的下滑，很多老顾客都阳了。店里每天只有几个人来，一天顶多200块钱的流水。

真的很难。同行朋友阳了，干脆休店回家，小博却一直坚持着。他甚至一直缩短经营时间。

中间，他只休息过一次。因为他自己也阳了，喉咙特别疼，没法说话。

上周末开始，小博感觉人流回来了，“第一批阳康的人出来洗头，元旦放假做造型的人也多，生意比之前强了好几倍。”

在老家河南，小博有个5岁的儿子。听家里的父母讲孩子的趣事，这是小博在杭州最大的宽慰。

常年在外面，小博不清楚儿子最喜欢什么玩具。每年，小博都会尽量回老家一趟，陪孩子玩一次。春节前这波生意终于等来了，小博想多干几天，“过去这一年都没怎么挣到钱，就靠这半个多月，也算能挣一些，回家的时候能多添一点盘缠。不然，怎么给孩子买衣服买玩具？”

“我看好2023年的生意。”小博笑着说，过年回家，想给儿子买个奥特曼。“我就知道这个动漫人物。” 本报记者 章然