

几乎每10个人里就有1个直播卖翡翠 边城瑞丽上演“疯狂的石头”

本报记者 甘居鹏 许伊雯

中缅边境小城瑞丽是我国重要的珠宝玉石集散地之一。2017年前后因为众多直播平台入驻,瑞丽迅速崛起为“珠宝直播第一城”“珠宝不夜城”。

这座人口不足50万的小城,2022年之前主播大概有5万人,意味着每10人中就有一个是主播。过去三年里,疫情起伏,主播们走了,大批珠宝商转行或离开,甚至不少本地人也迁往他乡。去年年底,瑞丽重启,数以万计的珠宝商和主播回归。

与此同时,今年开年后翡翠行情火热,销量、价格都节节攀升,在这座小城上演了一出真实版的“疯狂的石头”。

记者采访了瑞丽珠宝人和主播,他们讲述了这段时间的经历,让我们了解瑞丽翡翠珠宝行业从辉煌到沉寂再到重启的这三年,到底发生了什么。



“小白”主播杨小乖：“赌石”水深但翡翠成品靠谱

我来自瑞丽隔壁的大理,彝族人。2022年4月,几乎是疫情最严重的时候来到瑞丽的,做直播刚好一年。

在翡翠和直播行业,我还是一个新人。我们主要是做翡翠手镯的供应链,有自己的工厂,供应三五十个直播间,也会供给游客和当地散客。

我们也在抖音做直播,叫做“手镯杨小乖”,粉丝有十几万,加上我一共有7个主播,大部分是本地人,目前一天两次直播,自己做供应链,慢慢积累,不追求速度,想要走得稳一点。

去年11月,最后一次居家隔离后,我发现市场上陆续有商家回来了,尤其是今年春节后,整个翡翠行业都动起来了。

疫情在某种程度上加速了瑞丽直播行业。解封后,瑞丽一天比一天好,市场一天比一天热闹,直播间也在恢复增加。按照现在的趋势,加上货品的数量也是与日俱增,这个行业会越来越好吧。

大家对瑞丽的印象就是翡翠的源头,也觉得边境

小城应该很危险,但其实不是的。这里非常安全,瑞丽对于治安管理这一块是花了很大心思的。

对于翡翠行业,大家会觉得水比较深,坑比较大,这个也能理解。

翡翠追溯到本源,是从缅甸矿山上开挖出来的原石,是天然不可再生资源。你不知道它切开之后里面是什么,这个阶段会有一个赌的成分。很多人觉得水深,是因为在赌石这个阶段上过当,买回去100万、1000万,切开后发现只值个三五万。不管多资深的前辈,也不可能光靠肉眼和手电筒就能测出它内里的价值。

翡翠从原石到成品,是需要经过切割、设计、雕刻、打磨一系列复杂的过程,成品率也不高,周期比较长。

翡翠成品就不存在“水深”。你可以看直播间是不是走平台的正规渠道发货,是不是有一物一证,有没有售后保障,了解清楚后,在直播间购买翡翠是完全没有问题的。



“多宝之城”负责人赵倩薇：主播加速回流已达30%

瑞丽是一个极具包容的城市,在这个地方,你感受不到有本地人和外地人之分。如果有人问我是哪里人,我会说是新瑞丽人。

2019年10月我来到瑞丽,参与多宝之城直播基地初期的创建,刚来到瑞丽的时候,看到瑞丽各个珠宝市场和直播,很难想象在这样小的地方,可以爆发出这么大的能量。高峰时期,一天就有数十万件的翡翠通过各个平台的直播销售出去。

因为有了直播,瑞丽也被称为“珠宝不夜城”。午夜12点,各个直播基地都还在直播,主播在手机前,镜头展示着直播的翡翠货品,手机面前的主播热情专业地讲解货品,帮直播间的买家和货主砍价、谈价,直播现场火爆。

后半夜,直播人员晚上下播后,路边的餐饮店、烧

烤店随处可见直播从业者和货主老板的身影,整个城市就像不夜城一样。

疫情放开管控后,开始有很多在外省的商家和主播回归瑞丽,超出我们的预期。春节后,很多外地的游客都向瑞丽涌来。临近元宵节,政府出台了推动复工复产的政策,加上大批外地的珠宝客商也来到瑞丽,原本冷清的瑞丽马上就热闹起来,也给了我们一剂强心针。

目前,我们对直播商家做了粗略统计,春节前后约有上百家在迁回瑞丽,目前回流的占20%~30%,并且呈现加速回流的状态。虽然跟2019年的差距还很大,我们更愿意说现在是一个百废待兴的状态,相关部门也在出台各种利好政策,要把珠宝市场直播重新做起来。

我们对瑞丽非常有信心。

宝玉石协会秘书长邝山：行业新的拐点已经到来

1992年,我从深圳来到瑞丽,30多年来见证了瑞丽翡翠行业的发展过程。

我在深圳公司拿2000块钱工资,在20世纪90年代已经很高了,但到了瑞丽,用几百块作本钱,三个月就赚到了8000块。

当时的生意很好做,几乎每天都在涨价。到了2011年、2012年左右,产生拐点了,我们的经济和市场出了一些问题,珠宝行业一下子衰落了下来。大浪淘沙,而且淘汰率蛮高的。

那时候大家比较迷茫,电商、微商包括后来直播等形式纷纷出现了,拉近了和消费者的距离。传统做珠宝的人是不会做直播的,是新生代的一批小年轻来做,小白反而跟市场很好对接,能够迅速产生效益。瑞丽的翡翠直播出现得最早,也形成了特色的模式,很多创新的东西是从瑞丽开始的。

从深层次讲,瑞丽是全球化的缩影,包容性非常

强,在改革开放刚开始的时候,瑞丽的外贸就做得很优秀。

疫情第一年,开始我们都在坚持,但后来熬不过去了,我也带队到了广东平洲,整个直播团队差不多走了九成。

瑞丽线下市场真正复工复产是从今年元旦开始,但是速度很快,到正月十五已经恢复了一半。

我从不担心瑞丽珠宝玉石行业的复苏,只是时间问题。

中缅边境瑞丽口岸已经重开,缅甸客商正在进来,直播团队也在加速回归,整个珠宝玉石行业焕然一新,甚至可以说是进入了一个新的拐点,有了重新洗牌的机会,各个城市都重新站在了同一条起跑线上。

现在办珠宝直播节,不光是瑞丽的,而是面向全国市场。我们是想进行更大规模的调整,因为市场已经变了。

杭实集团联合萧山、滨江发起30亿产业投资基金

本报讯 近日,杭州市实业投资集团有限公司联合杭州市萧山区人民政府、滨江区人民政府共同发起设立的“中国视谷”产业投资基金,正式落户杭州高新区(滨江)萧山特别合作园。该基金总规模30亿元,将为省市区三级协同一致、高效务实推进“中国视谷”实体化建设点燃“资本推进器”。

“中国视谷”的设立,是落实工信部、浙江省产业链工业链生态体系建设试点的工作任务部署,也是杭州高水平重塑全国数字经济第一城的实际行动和标志性举措,将支持一批浙江尤其是杭州的本土企业发展,招引一批全球视觉智能优秀企业,进一步促进视觉智能产业基础再造和产业链提升,深入推动杭州“数字安防—视觉智能—智能物联”产业跃迁,打造国家经济地理新地标和杭州智能物联产业新名片。

本报记者 楼纯