

民生银行杭州分行坚持创新驱动 助力“小巨人”成长 全力支持专精特新企业发展

本报记者 陈晔

日前,记者来到杭州弹簧有限公司位于桐乡的生产车间里,听到机器轰鸣声不断,工人们在生产线上忙碌着加紧赶制订单;车间外,车辆穿梭,一箱箱打包整齐的产品正运往全国各地。

“这笔资金来得太及时了,我马上购买了原材料,客户追加的订单能如期交付了!”看到记者来访,公司董事长李和平一脸笑容,感慨地说道。

这是民生银行全力支持“专精特新”企业高质量发展的一个缩影。

李和平的老家在河北,5岁时就跟随父母来到杭州定居。2001年,李和平所在的国营杭州弹簧厂面临改制,精明能干的他接手了这家企业。创业之初,他面临着巨大的资金压力,“我用自家的两套房产作为抵押,在民生银行借了500万元作为启动资金。”从此,李和平和民生银行结下了不解之缘,这笔500万元的信贷资金让他顺利度过了创业瓶颈期。

合作了20年,李和平和一些民生银行的工作人员处成了朋友,“这些年,民生银行和我们对接的客户经理换了好几个,最早的一位客户经理虽然出国了,我们现在还有微信联系。”他告诉记者,这位客户经理也一直关注着他们公司的动态,公司两次搬迁她都送来祝福。

如今,杭州弹簧有限公司已经发展成为国家重点扶持的高新技术企业,其生产的弹簧产品主要应用在汽车、铁路、航空航天等领域,并成功获评工信部专精特新“小巨人”企业,收获了一批世

界500强企业的稳定客户。

在刚刚过去的9月,由于一位客户追加了大量订单,李和平需要增加原材料的采购,这使得他流动资金的需求猛然增加。正当他一筹莫展时,民生银行杭州分行送来了及时雨。

在充分了解企业的情况后,银行客户经理第一时间向李和平推荐了银行刚刚推出的线上产品“易创E贷”。经过系统测算,李和平成功申请到了一笔300万元的贷款。“这属于信用贷款,不需要资产抵押,申请步骤也很方便,只需要线上提交基础资料,银行受理后,5分钟就会告知可贷款额度,第二天就收到资金了。”他告诉记者,这笔资金到账后马上用于采购原材料,缓解了企业现金流压力的同时,也给了自己很大的信心。

据了解,“易创E贷”产品是民生银行面向专精特新企业推出的一款纯信用、无担保无抵押、全线上的融资产品。该产品最高额度可达1000万元,最长期限为2年,额度可循环使用,支持随借随还,有效帮助企业降低融资成本。同时,产品通过数字化、智能化风控手段,实现自动审批、便捷提款的功能,有效解决专精特新企业在传统线下银行渠道融资难题。

近年来,民生银行坚持创新驱动,运用数字化技术不断提升金融服务水平,满足中小科创企业的多元化金融需求。

未来,民生银行杭州分行将始终秉承“服务大众、情系民生”的使命,坚持“敏捷开放的银行”战略定位,运用数字化技术持续优化银行金融服务,以更加便捷、高效的金融服务赋能中小科创企业成长。

潮起
民生



利率一降再降,国债开售照样抢光

买10万5年期国债收益与去年同期相比少了2350元

本报讯“谁懂啊,上个月抢不到,这个月居然又抢不到!”日前,杭州的李先生感叹,国债怎么和亚运比赛门票一样难抢!

10月10日起,2023年第九、十期储蓄国债(电子式)发售,3年期、5年期国债票面年利率分别为2.63%、2.75%,均较上月下降22个基点。

记者注意到,本月储蓄国债票面利率已是今年以来第四次下调。尽管如此,国债一如既往地畅销,多家承销银行都透露,当天一早两期国债就售罄额度。

一降再降,照样抢光

买10万5年期收益同比少2350元

10日中午12点,忙完了一上午的活,杭州拱墅区的李先生想起这个月的储蓄国债发行,但他打开手机银行发现额度已经没了。

随即他在微信上问客户经理,不解地问:“怎么这么快抢完了?”客户经理回复说:早上9点多就已经抢光。

李先生向记者透露,上个月国债发售当天他10点多到银行,结果也被告知卖光了。后来他从一个邻居那里得知,上月国债是柜面购买的,由于市区有些银行网点比周边县市要晚半小时,邻居当天一早就坐地铁到富阳的一家国有行网点购买,8点半就候在网点门口,“没想到买国债也这么卷,邻居说是早就打听好这个操作有备而去的。”

此次发行的3年期、5年期储蓄国债,全国最大

发行额度均为190亿元,发售时间为10月10日至10月19日,但10日一早,杭城多家银行就已抢完额度。

记者梳理发现,本月储蓄国债利率已是年内第四次下调,这意味着投资者到手的收益缩水。按照目前的利率计算,市民分别购买此次发行的10万元3年期、5年期储蓄国债,累计收益分别为7890元、13750元,较上月减少660元、1100元。与2022年同期相比,收益减少1260元、2350元,差距更为明显。

不过,银行人士认为,本月储蓄国债利率下调在预料之中。“9月初,多家银行再度集体下调多个品种个人定存挂牌利率,在这样的背景下,储蓄国债的利率下调是必然的。”杭州一家国有银行网点负责人告诉记者。

抢不到国债转投银行存款 年利率3%以上已成稀缺品种

同样没抢到本月国债的萧山周女士感叹,“30万都准备好了,连续两个月没抢到,我不甘心啊。”周女士说,她随后打听了一大圈,出乎意料地在萧山一家银行找到了一款三年期定存年利率达3.3%的产品,“20万起存,年利率3.3%,这比国债利率香多了。”

随着国债、存款利率的不断下行,要在杭州找出年化3%以上的产品已经很难。还记得“存款特种

兵”吗?随着利率下行,他们也离去了。

今年本报多次报道过那些一大早乘上火车到杭州来存款的“特种兵”,彼时杭州有几家银行三年期定存高达3.3%,吸引了江苏、安徽、上海等地的存款特种兵前赴后继。

从9月下旬起,随着这几家银行存款利率下调,存款特种兵们也“歇火”了。

“现在已经没有外地来存钱的客户了。”杭州一家城商行客户经理笑道,今年几乎每个月接待一批“存款特种兵”,现在该行三年期定存由之前的年利率3.3%降至2.95%,这个利率没什么优势,“特种兵”自然不会再来。

不过,杭州一家国有银行资深人士预测,储蓄国债和存款利率还可能下调。

招联首席研究员董希淼接受记者采访时认为,从中长期看,市场无风险利率仍然呈现下降之势,建议居民投资理财要降低对收益率的预期,要平衡好风险和收益来综合进行资产配置。

本报记者 吴恩慧

