



在华经商21年，“老义乌”苏拉回老家创业： 我在非洲开网约车公司



苏拉(左)与当地交通部长体验新能源汽车

塞内加尔时间9月26日，刚从义乌回国不久的非洲客商苏拉，在家乡达喀尔新开的出租车公司正式开业，这也是塞内加尔首家新能源汽车出租车公司。

现场，整齐地停放着100多辆新能源汽车，它们都来自中国，“这次，我采购的都是五菱牌新能源汽车，因为是中国汽车老品牌，我比较信赖。”苏拉说。

在义乌经商21年的苏拉，去年起着手创立这家公司。他的想法就是借鉴中国的网约车运营模式，将中国经验带回非洲。

北京时间9月27日凌晨，本报记者电话联系上苏拉。他兴奋地说：“明天，这

些新能源汽车就要上路运营啦！”

“这些车都将用作出租车。部分出售个人，剩下的由公司运营。”苏拉说，这是他从中国蓬勃发展的新能源汽车市场中，发现的新商机。

“近些年，义乌马路上新能源汽车越来越多，尤其是网约车大部分都是新能源汽车。”嗅觉敏锐的他发现，新能源车用作出租车，回报率比油车更高，收入差价有30%-35%。”

苏拉想，如果把新能源汽车作为出租车车型，带回家肯定有发展前景。更重要的是，可以给当地创造更多就业机会，提高更多人的收入，也让出行更绿色环保，“我把在义乌学习到的经验带回去，也是回馈家乡的一种方式。”

苏拉对公司的市场前景很有信心，“也有出租车公司想向我们采购500辆新能源汽车。”苏

拉说，这些天，他准备追加采购200辆，争取先在首都达喀尔实现全覆盖，后续一步步在塞内加尔全国铺开。

苏拉一开口，就知道他是“老义乌”。他说着一口流利的中文，熟悉义乌的大街小巷。

2003年，苏拉第一次来到义乌，就被市场里琳琅满目的小商品所震撼。2006年，苏拉成立贸易公司，凭借义乌丰富多样的商品、便捷快速的物流和良好的营商环境，他的外贸生意越做越好。如今，每个月都要发出两三百个集装箱，年贸易额超过4亿元人民币。苏拉说：“非洲各国现在都在全力推进工业化，除了商品，我还想把更多中国经验带回非洲。我把中国当成大学，想让我们国家的人民共享中国经验。”

本报记者 金檬 通讯员 王凯斌



公司开业现场停满了中国车(义乌融媒体中心供图)

《华东最大燃煤电厂遭遇海蜇危机》后续

气候影响致今年海蜇空前丰收

专家：处理不慎易被其伤不建议直接接触



昨晚，东站、机场被孩子包围

秋假接上国庆放足十天，出游大军已动身



面向中小学生，适合周末亲子阅读 **成长读本**

chéng zhǎng dú běn

61年来，我国已累计向76个国家和地区派遣医疗队员3万人次



援外医疗 闪耀人性光辉

2~8版

